QUÝ 2 - 2026

buymed VIEW



TRANG 38
ĐOÀN KIỂM TRA LIÊN NGÀNH 2026
VÀO NHÀ THUỐC GỒM NHỮNG AI?

TRANG 14
BUYMED THẮT CHẶT HỢP TÁC
VỚI HÀNG LOẠT HÃNG DƯỢC LỚN ĐẦU NĂM 2026

TRANG 28
NHỮNG CÂU HỎI THỰC TẾ
KHI THẨM ĐỊNH GPP NHÀ THUỐC

TRANG 04
BUYMED CÙNG 17 ĐỐI TÁC KÝ KẾT THỎA THUẬN
TẠI DIỄN ĐÀN DOANH NGHIỆP VIỆT NAM – THÁI LAN 2026

TIN TỨC

03 Buymed mạnh tay đầu tư robot thế hệ mới, tốc độ xử lý đơn hàng tăng vọt lên đến 30%

04 Buymed cùng 17 đối tác ký kết thỏa thuận tại Diễn đàn Doanh nghiệp Việt Nam – Thái Lan 2026

06 Nhà thuốc Kim Hồng: 40 năm giữ chân khách bằng sự tử tế

08 2 km có hơn 13 nhà thuốc và "bí quyết" sinh tồn của nhà thuốc Long Vũ

10 Dược sĩ Nguyễn Bích Trâm: "Nếu không cố gắng, chúng ta sẽ bị bỏ lại phía sau"

12 Liên thông dữ liệu: "Sợi dây" thắt chặt mối quan hệ giữa Nhà thuốc – Bác sĩ – Cơ quan quản lý

13 Mô hình giúp nhà thuốc thoát thế thụ động, "chốt đơn" định kỳ nhờ phúc lợi doanh nghiệp

14 Buymed thắt chặt hợp tác với hàng loạt hãng dược lớn đầu năm 2026

16 Nâng ngưỡng doanh thu chịu thuế với hộ kinh doanh lên 1 tỷ đồng

18 Triển khai ngay Nghị định số 141/2026/NĐ-CP: hộ kinh doanh nhỏ hưởng lợi ngay lập tức

20 Hướng dẫn nộp tờ khai thuế theo quý trên etax mobile cho HKD, CNKD nhóm 2

22 Bảng so sánh quy định pháp luật giữa hộ kinh doanh và doanh nghiệp nhỏ về chính sách thuế, chế độ kế toán, BHXH

26 Quầy thuốc có được bán thuốc kê đơn, thiết bị y tế không?

28 Những câu hỏi thực tế khi thẩm định GPP nhà thuốc

30 Những lỗi phổ biến khiến nhà thuốc bị trừ điểm khi tái thẩm định GPP

32 Hồ sơ xin cấp mới chứng chỉ hành nghề Dược bao gồm những gì?

33
- Nhà thuốc có được kinh doanh bình thường trong thời khắc phục một số vấn đề để được gia hạn GPP không?
- Từ 15/5/2026, thuê, mượn chứng chỉ hành nghề dược sẽ bị phạt bao nhiêu?

34 Thủ tục cấp lại Chứng chỉ hành nghề Dược bị hư hỏng hoặc bị mất

36 Thủ tục xin cấp mới Chứng chỉ hành nghề Dược trong trường hợp CCHN Dược bị thu hồi

38 Đoàn kiểm tra liên ngành 2026 vào nhà thuốc gồm những ai?

39 Các lỗi phổ biến của nhà thuốc khi kinh doanh thuốc Kiểm Soát Đặc Biệt

40 Hướng dẫn báo cáo thuốc Kiểm Soát Đặc Biệt

42 Bảng tổng hợp câu hỏi và nội dung trả lời tại Hội nghị phổ biến Nghị định và các Thông tư hướng dẫn thi hành Luật Dược ngày 30/7/2025

52 Gợi ý các nhóm sản phẩm OTC thay thế sản phẩm RX

56 **HIỂU HỆ THỐNG, DÙNG THÀNH THẠO**

57 Xuất hoá đơn linh hoạt trên Buymed và cách kiểm tra mã số thuế hộ kinh doanh

59 Tìm kiếm sản phẩm mới trên sàn Buymed

61 Hiển thị giá cuối áp dụng voucher từng sản phẩm

62 Thay thế đúng thuốc: Giá tốt hơn, hoá đơn rõ ràng

64 Khám phá nhà bán hàng: Gom đơn một chỗ, nhận hoá đơn một lần

66 Khuyến mãi đa tầng: áp dụng nhiều mã giảm giá trong một đơn hàng

68 **ƯU ĐÃI HIỆN CÓ TẠI BUYMED**

69 Vui hè World Cup - Săn vàng cùng Buymed

71 Hàng Buymed tuyển chọn

78 Sản phẩm độc quyền

80 Buymed "Vi vu" ký: Nhật ký nhiệm vụ săn tìm hàng hiếm

86 Game: Buymed trao quà - Nhà thuốc nhận lộc

MỤC LỤC





BUYMED MẠNH TAY ĐẦU TƯ ROBOT THẾ HỆ MỚI,

TỐC ĐỘ XỬ LÝ ĐƠN HÀNG TĂNG VỌT LÊN ĐẾN 30%

Ứng dụng tự động hóa vào quy trình vận hành là một trong những cột mốc quan trọng thuộc chiến lược phát triển dài hạn của Buymed. Mục tiêu không dừng lại ở việc hiện đại hóa kho bãi, mà hướng tới xây dựng một hệ sinh thái cung ứng dược phẩm tiên tiến, nơi sự chính xác và tốc độ được đặt lên hàng đầu.

Hiện tại, 13 "chiến thần" robot AMR (Autonomous Mobile Robot) đầu tiên đã chính thức gia nhập đội ngũ kho vận tại Bình Dương. Được trang bị công nghệ cảm biến tối tân, các robot này có khả năng tự lập bản đồ di chuyển, né tránh vật cản linh hoạt và vận chuyển khối lượng hàng hóa lên đến 150kg. Quy trình nhập kho và lấy hàng giờ đây được thực hiện theo một trình tự khoa học tuyệt đối, giúp luân chuyển hàng hóa giữa các phân khu một cách nhịp nhàng và chuẩn xác.

Tại Buymed, robot không thay thế con người mà đóng vai trò là những cộng sự đắc lực. Nếu trước đây, nhân viên kho phải di chuyển hàng chục cây số mỗi ngày để soạn hàng, thì nay, sự xuất hiện của robot giúp giảm tải tối đa các công việc nặng nhọc. Đội ngũ nhân sự có thể tập trung vào các khâu kiểm soát chuyên môn phức tạp hơn, đảm bảo mỗi hộp thuốc đến tay khách hàng đều đạt chuẩn chất lượng cao nhất.

Sự kết hợp hoàn hảo giữa trí tuệ con người và sức mạnh công nghệ đã mang lại những kết quả đột phá ngay trong giai đoạn đầu. Tốc độ nhập hàng đã tăng 20% và hiệu suất lấy hàng dự kiến sẽ bứt phá lên đến 30% khi toàn bộ hệ thống được tối ưu và hoạt động ổn định.

Đối với nhà thuốc, điều này đồng nghĩa với việc đơn hàng được xử lý nhanh hơn, rút ngắn tối đa thời gian chờ nhận thuốc. Khi quy trình vận hành tại kho được tối ưu hóa, thuốc được luân chuyển nhanh hơn đồng nghĩa với việc nhà thuốc có thể bổ sung danh mục thuốc kịp thời trên kệ, sẵn sàng đáp ứng nhu cầu điều trị của bệnh nhân ngay tức thì mà không lo ngại việc chậm trễ hay thiếu hụt nguồn thuốc tại quầy.

Việc ứng dụng robot AMR tại Kho Bình Dương là bước khởi đầu cho hành trình Tự động hóa (Automation) và Tối ưu chi phí (Saving Cost) mà Buymed đã và đang theo đuổi trong năm 2026. Sau khi hoàn thiện mô hình tại Kho Bình Dương, Buymed dự kiến sẽ nhanh chóng nhân rộng hệ thống này ra kho Bắc Ninh, thiết lập một mạng lưới cung ứng hiện đại phủ khắp hai đầu đất nước.

Việc mạnh tay đầu tư vào công nghệ robot thế hệ mới một lần nữa khẳng định tầm nhìn của Buymed khi luôn lấy khách hàng làm trung tâm. Bằng cách không ngừng cải tiến dây chuyền vận hành, Buymed cam kết trở thành sàn TMĐT về Dược đáng tin cậy, đồng hành cùng sự phát triển bền vững của hàng nghìn nhà thuốc tại Việt Nam và Đông Nam Á.





BUYMED CÙNG 17 ĐỐI TÁC

KÝ KẾT THỎA THUẬN
TẠI DIỄN ĐÀN DOANH NGHIỆP VIỆT NAM - THÁI LAN
– 2026 –

Ngày 28/5/2026, dưới sự chứng kiến của Tổng Bí thư, Chủ tịch nước Tô Lâm và Thủ tướng Thái Lan Anutin Charnvirakul, 17 Biên bản Ghi nhớ hợp tác chiến lược đã được ký kết tại Diễn đàn Doanh nghiệp Việt Nam – Thái Lan 2026 ở Bangkok. Buymed vinh dự là một trong những doanh nghiệp tham gia ký kết.

Với chủ đề "Growing Together", diễn đàn quy tụ gần 700 doanh nghiệp từ hai quốc gia nhân dịp kỷ niệm 50 năm thiết lập quan hệ ngoại giao Việt Nam – Thái Lan. Sự kiện tái khẳng định mục tiêu chung: đưa kim ngạch thương mại song phương hướng tới mốc 25 tỷ USD và xây dựng một không gian kinh tế bổ trợ lẫn nhau trên toàn khu vực ASEAN.

Việc Buymed là một trong những doanh nghiệp ký kết tại diễn đàn lần này không chỉ là một dấu mốc đáng trân trọng, mà còn phản ánh rõ định hướng phát triển mà Công ty kiên định theo đuổi từ khi mở rộng hoạt động ra thị trường quốc tế, đặc biệt tại Thái Lan — từng bước xây dựng nền tảng phân phối dược phẩm B2B số hóa rộng khắp khu vực Đông Nam Á, kết nối nhà sản xuất, nhà phân phối và nhà thuốc để việc tiếp cận thuốc trở nên nhanh hơn, minh bạch hơn và hiệu quả hơn.

Tại diễn đàn, Buymed đã ký Biên bản Ghi nhớ với Woothi Interdrug, doanh nghiệp phân phối dược phẩm lâu năm và uy tín tại Thái Lan. Trên cơ sở kết hợp kinh nghiệm và sự am hiểu sâu sắc thị trường bản địa của Woothi với năng lực số hóa, vận hành chuỗi cung ứng và dữ liệu của Buymed, hai bên cùng hướng tới việc đưa dược phẩm chất lượng đến gần hơn với các nhà thuốc trên khắp Thái Lan, bao gồm cả những khu vực ngoài các trung tâm đô thị lớn.

Khi Chính phủ hai nước tạo điều kiện cho hợp tác phát triển, doanh nghiệp đóng vai trò cầu nối biến những cam kết thành giá trị thực tế. Buymed tự hào được đóng góp vào hành trình đó.







DIỄN ĐÀN DOANH NGHIỆP VIỆT NAM - THÁI LAN NĂM 2026

VỚI SỰ HIỆN DIỆN CỦA 2 NGUYÊN THỦ QUỐC GIA CỦA 2 NƯỚC VIỆT - THÁI

(Trích nguồn hình ảnh từ trang Thông Tấn Xã Việt Nam)





NHÀ THUỐC KIM HỒNG:

40 NĂM GIỮ CHÂN KHÁCH BẰNG SỰ TỬ TẾ

Giữa thời đại các chuỗi nhà thuốc phát triển mạnh với mô hình hiện đại và cạnh tranh khốc liệt, Nhà thuốc Kim Hồng trên đường Nguyễn Văn Tăng (Quận 9 cũ, TP.HCM) vẫn âm thầm giữ chân khách bằng một điều tưởng cũ nhưng chưa bao giờ lỗi thời: sự tử tế của người làm nghề.

Hơn 40 năm gắn bó với ngành dược, dược sĩ Hồng – nhân viên Nhà thuốc Kim Hồng – xem nghề như một "cái nghiệp" của đời mình. Với cô, bán thuốc không đơn thuần là công việc mưu sinh mà còn là trách nhiệm với sức khỏe và sự an toàn của khách hàng. "Cô sống với nghề hơn 40 năm, trải qua đủ thăng trầm. Càng làm càng yêu nghề và thấy hạnh phúc với nghề", dược sĩ Hồng chia sẻ.

Tại Nhà thuốc Kim Hồng, khách đến mua thuốc không chỉ được bán đúng sản phẩm mà còn được hỏi kỹ về tiền sử bệnh, công việc và tình trạng sức khỏe để lựa chọn thuốc phù hợp nhất. Với dược sĩ Hồng, mỗi đối tượng đều cần được tư vấn theo cách riêng. "Người bệnh mãn tính mỗi ngày đã phải uống nhiều loại thuốc nên mình phải lựa ít thuốc nhưng hiệu quả. Có những người làm nghề tài xế, đưa đón trẻ em đến trường thì tuyệt đối không được dùng thuốc gây buồn ngủ hay lơ mơ, rất nguy hiểm", cô nói.

Một trong những nguyên tắc đặc biệt mà dược sĩ Hồng duy trì suốt nhiều năm qua là hạn chế tối đa việc bóc vỏ thuốc bán lẻ, ngoại trừ các loại thuốc đóng lọ chuyên dụng. Theo dược sĩ Hồng, lớp bao bì không chỉ để nhận diện sản phẩm mà còn là lớp bảo vệ giúp thuốc tránh khỏi tác động của nhiệt độ và độ ẩm. Việc bóc trần viên thuốc ra ngoài có thể vô tình làm giảm chất lượng thuốc mà người dùng không nhận ra. Không chỉ vậy, việc giữ nguyên bao bì còn giúp theo dõi phác đồ điều trị dễ dàng hơn. Nếu xảy ra dị ứng hoặc phản ứng bất thường, khách hàng và bác sĩ đều có thể xác định chính xác loại thuốc đã sử dụng để xử lý kịp thời, đồng thời hạn chế nguy cơ lờn thuốc.

Dù đã có hơn 40 năm kinh nghiệm, dược sĩ Hồng vẫn xem mình là một "sinh viên suốt đời". Cô đều đặn tham gia các chương trình cập nhật kiến thức chuyên môn, quy định pháp luật và xu hướng ngành dược để hoàn thiện cách vận hành nhà thuốc.

"Hiện nay có nhiều quy định mới nên nhà thuốc cũng phải tự chỉnh mình để ngày càng tốt hơn", cô nói.

Có lẽ chính sự tận tâm bền bỉ ấy đã giúp Nhà thuốc Kim Hồng tồn tại suốt hơn bốn thập kỷ giữa một thị trường đầy biến động. Không cần quảng bá ồn ào, sự tử tế của người dược sĩ yêu nghề vẫn đủ để giữ khách quay lại qua từng năm tháng.



2 KM CÓ HƠN 13 NHÀ THUỐC VÀ "BÍ QUYẾT" SINH TỒN CỦA NHÀ THUỐC LONG VŨ



Giữa "vòng vây" của 13 đối thủ trong chưa đầy 2km, nhà thuốc Long Vũ vẫn sống khỏe nhờ bước chuyển mình về tư duy và cách làm mới. Đây là bài học đắt giá cho các nhà thuốc truyền thống muốn tìm cơ hội phát triển giữa thời điểm thị trường dược phẩm đang dần bão hòa.

Mở ồ ạt, đóng vội vàng

Với vị thế thủ phủ công nghiệp sở hữu mật độ dân cư dày đặc, Bình Dương đã trở thành tâm điểm của cơn sốt bán lẻ dược phẩm phía Nam. Tuy nhiên, sự sôi động này cũng kéo theo một thực trạng đáng quan ngại: tình trạng mở nhà thuốc ồ ạt theo phong trào. Chỉ cần thấy một địa điểm kinh doanh có lãi, hàng loạt cơ sở khác sẽ lập tức mọc lên san sát với tâm lý "bám đuôi" thị trường. Theo thống kê từ sàn TMĐT Buymed, toàn tỉnh hiện có hơn 3.500 nhà thuốc đang hoạt động, đây là kết quả của sự đổ bộ từ các chuỗi lớn lẫn sự bùng nổ tự phát của các hộ kinh doanh truyền thống.

Chính tâm lý mở nhà thuốc theo cảm tính đã đẩy nhiều nhà thuốc vào thế khó. Điển hình tại khu vực quanh nhà thuốc Long Vũ (Thủ Dầu Một – Bình Dương), trên con đường chưa tới 2km đã có tới 13 nhà thuốc. Khi mật độ điểm bán vượt quá nhu cầu thực tế, chính các chủ nhà thuốc tự đẩy mình vào cuộc cạnh tranh nghẹt thở. Nếu không tạo được sự khác biệt về sản phẩm, dịch vụ hoặc không thể tối ưu được dòng vốn, việc đóng cửa là điều khó tránh khỏi.





"Nếu được chọn, tôi đã làm điều này sớm hơn"

Trên thực tế, nhiều nhà thuốc ở Bình Dương vẫn đang loay hoay với cách làm cũ. Việc ghi chép sổ sách, nhập hàng không hóa đơn hoặc sử dụng phần mềm chỉ mang tính chất đối phó với các đợt kiểm tra liên ngành đã trở thành kẽ hở lớn.

Dược sĩ Đỗ Thị Thu Hương, chủ nhà thuốc Long Vũ – người có hơn 20 năm thâm niên trong nghề, thẳng thắn chia sẻ : "Trước đây, mình nhập hàng về rồi xếp lên kệ theo kiểu truyền thống. Chính sự thiếu tỉ mỉ, quản lý chưa chặt chẽ đó khiến mình hoàn toàn mất kiểm soát hàng tồn dư. Không biết thuốc nào còn, thuốc nào hết hay chất lượng hàng có ổn định hay không, dẫn đến hiệu quả kinh doanh không được như ý."

Sự chuyển mình của nhà thuốc Long Vũ bắt nguồn từ những quy định mới khắt khe của ngành dược. Việc triển khai Luật Dược sửa đổi (Luật số 44/2024/QH15) thúc đẩy mạnh việc kết nối liên thông dữ liệu dược quốc gia, cùng yêu cầu khắt khe về hóa đơn theo Thông tư 78, đã trở thành "bàn tay sắt" buộc các nhà thuốc truyền thống phải chuyên nghiệp hóa nếu không muốn bị đào thải khỏi cuộc chơi.

Tại Long Vũ, việc số hóa dữ liệu đơn thuốc và nhập hóa đơn ngay khi nhận hàng đã mang lại hiệu quả tức thì. Thay vì quản lý bằng trí nhớ, chị Hương giờ đây có thể kiểm soát tồn kho theo thời gian thực để dự trù chính xác lượng hàng cần nhập. Điều này không chỉ giúp nhà thuốc chủ động nguồn vốn, tìm kiếm nguồn cung có giá cả và chứng từ hợp lý, mà còn chấm dứt hoàn toàn tình trạng "hàng cần thì thiếu, hàng có thì hết date".

Dữ liệu số hóa không chỉ giúp việc kiểm tra của cơ quan chức năng trở nên đơn giản mà còn giúp dược sĩ tự tin hơn với hệ thống sổ sách rõ ràng. Chia sẻ về sự thay đổi này, chị Hương không ngần ngại thừa nhận: "Nếu được quay lại thời điểm trước đây, tôi chắc chắn sẽ thực hiện thay đổi này sớm hơn." Dù ban đầu việc phải thao tác trên phần mềm có chút vất vả, nhưng khi đã thành thói quen, công nghệ chính là trợ thủ đắc lực nhất giúp nhà thuốc vận hành ổn định và chính xác.

Không phủ nhận vai trò của công nghệ trong việc vận hành nhà thuốc, nhưng yếu tố giúp một nhà thuốc truyền thống như Long Vũ sống tốt vẫn là đạo đức nghề nghiệp và kỹ năng tư vấn. Xác định khó có thể cạnh tranh về giá so với các chuỗi nhà thuốc lớn, chị Hương luôn ưu tiên tư vấn và điều chỉnh thói quen sử dụng thuốc sai lầm cho khách hàng. "Khách hàng bây giờ rất thông minh, họ có thể so sánh giá từng đồng, nhưng điều giữ chân họ là sự hiệu quả và uy tín. Người ta sẵn sàng bỏ qua 3-4 tiệm thuốc khác gần nhà để ra tận đây mua vì họ tin vào sự tư vấn kỹ lưỡng của mình," Chị Hương tự hào khẳng định.

Nhìn từ mô hình thành công của nhà thuốc Long Vũ, có thể thấy công thức bứt phá giữa tâm điểm bão hòa không hề phức tạp: Quản trị bằng công nghệ để tối ưu vận hành và tư vấn bằng chuyên môn để giữ chân khách hàng. Sự kết hợp này sẽ giúp nhà thuốc nhỏ phần nào tránh được rủi ro cũng như trở thành tấm vé thông hành giúp nhà thuốc có thể tiếp tục đồng hành cùng sức khỏe cộng đồng trong một tâm thế tự tin và chủ động hơn.

DƯỢC SĨ

NGUYỄN BÍCH TRÂM

“NẾU KHÔNG CỐ GẮNG, CHÚNG TA SẼ BỊ BỎ LẠI PHÍA SAU”



Sinh ra với đôi chân khiếm khuyết do sinh non, Nguyễn Bích Trâm (1995) chưa bao giờ để số phận định đoạt tương lai. Từ một cô gái nhỏ đến chủ một quầy thuốc đông khách tại Bình Dương, hành trình của Trâm là minh chứng cho tinh thần “không gì là không thể nếu ta dám thay đổi”.

Nghị lực của đóa hướng dương trong màu áo Blouse

Tại ấp 4, xã Hưng Hòa, huyện Bàu Bàng (Bình Dương), quầy thuốc Bích Trâm từ lâu đã trở thành điểm đến quen thuộc người dân địa phương mỗi khi cần tư vấn, mua thuốc. Ít ai ngờ rằng, cô chủ nhỏ nhắn sinh năm 1995 ấy từng có một khởi đầu đầy thử thách. Sinh non, mang đôi chân không lành lặn, việc đi lại với Trâm luôn là thử thách. Thế nhưng, nghịch cảnh không làm mờ đi ước mơ được khoác lên mình chiếc áo blouse trắng. Sau khi tốt nghiệp hệ Cao đẳng Dược, thay vì chọn một công việc bàn giấy ổn định, Trâm quyết định đi học việc tại các nhà thuốc để cọ xát thực tế và từng bước tôi luyện kỹ năng nghề. Đó cũng là bước đệm cho quyết định táo bạo mở quầy thuốc riêng cách đây 4 năm. "Tôi chọn nghề này vì thực sự tâm huyết. Sau này nếu tôi không còn làm được thì vẫn có thể để con cháu tiếp nối, duy trì," Trâm chia sẻ. Với cô, bán thuốc không chỉ là công việc, mà còn là cái nghiệp để gắn bó trọn đời.

Chính cái tâm với nghề ấy đã trở thành cầu nối vô hình đưa quầy thuốc Bích Trâm đến gần hơn với bà con lối xóm. Đa số khách hàng đều có thu nhập không cao nên cô chủ 9X luôn tìm cách cân đối giữa chất lượng điều trị và khả năng chi trả. "Với những khách hàng khó khăn, mình sẵn sàng chia lẻ từng vỉ thuốc, từng viên vitamin để họ vừa đủ dùng, vừa nhẹ bớt gánh nặng tài chính," Trâm chia sẻ.

Từ "lúng túng" trước công nghệ đến làm chủ dòng tiền

"Thời gian gần đây, luật thay đổi 360 độ. Nhiều khi chưa kịp cập nhật hết nên không tránh khỏi những sai sót" Bích Trâm thẳng thắn thừa nhận. Tuy nhiên, thay vì né tránh, Trâm chủ động cập nhật kiến thức qua cộng đồng dược sĩ, bạn bè và cả sự hỗ trợ từ cơ quan thuế địa phương.

Quyết định chuyển từ ghi sổ tay thủ công sang phần mềm quản lý là một bước ngoặt. Giống như nhiều dược sĩ khác, Bích Trâm cũng từng gặp nhiều khó khăn trong việc xuất nhập thuốc lên hệ thống, đôi khi bận bịu còn quên cả thao tác. Thế nhưng, hiệu quả mang lại là con số thực tế không thể phủ nhận. "Trước đó mình chưa kiểm soát được chi - thu, dòng tiền không biết chạy đi đâu. Bây giờ thì bán cái gì, có cái gì, nhận cái gì đều rõ ràng mọi mặt".

Phục vụ nhóm khách hàng bình dân, khó có thể mua cả hộp TPCN đắt đó, quầy thuốc Bích Trâm chọn cách linh hoạt,bán theo vỉ, theo viên, để khách hàng vừa có thể tiếp cận sản phẩm chất lượng, vừa phù hợp với túi tiền. Sự linh hoạt này tưởng chừng đơn giản nhưng lại là bài toán quản trị khó giải nếu thiếu đi sự hỗ trợ của công nghệ. Nhờ hệ thống phần mềm, dược sĩ có thể kiểm soát chính xác từng viên thuốc bán lẻ, theo dõi sát sao hạn dùng của các sản phẩm đã mở hộp và dự trù lượng hàng nhập về vừa đủ để tối ưu dòng vốn.

Không bó hẹp không gian hành nghề trong bốn bức tường, Bích Trâm chọn TikTok làm nơi lan tỏa năng lượng tích cực của một dược sĩ thế hệ mới. Những video của cô là sự kết hợp giữa kiến thức y khoa hữu ích và những lát cắt cuộc sống đời thường đầy lạc quan. Đáng quý hơn, Trâm còn biến kênh cá nhân thành một kênh hỗ trợ dược sĩ, sẵn sàng hướng dẫn đồng nghiệp cách tối ưu nguồn hàng và quy trình nhập hàng chuẩn chỉnh, điều mà không phải chủ quầy thuốc nào cũng sẵn lòng chia sẻ.

Dù tuổi nghề còn trẻ, nhưng những dược sĩ trẻ như Bích Trâm lại là một minh chứng rõ ràng cho thế hệ dược sĩ mới: dám chủ động, linh hoạt và sẵn sàng chia sẻ. Chính những thay đổi thầm lặng ấy đang giúp nhiều nhà thuốc, quầy thuốc truyền thống bền bỉ tiến bước giữa thị trường đầy biến động.



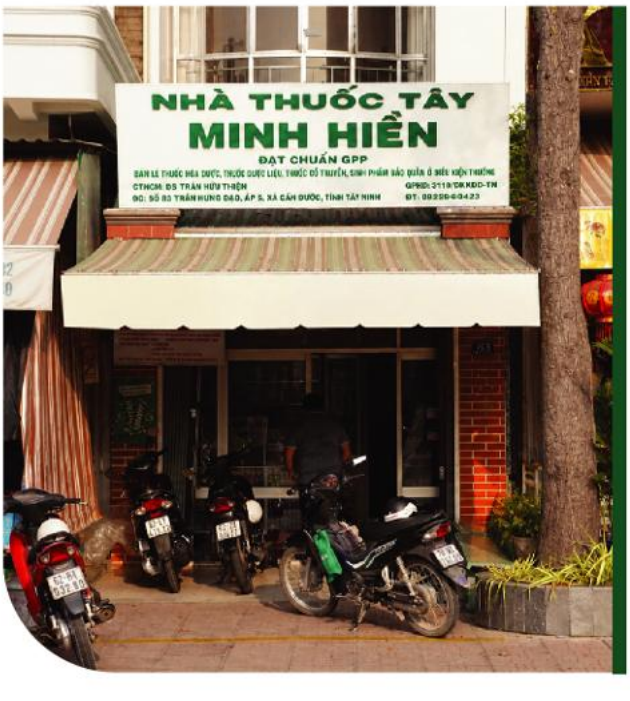
LIÊN THÔNG DỮ LIỆU
"SỢI DÂY" THẮT CHẶT MỐI QUAN HỆ GIỮA

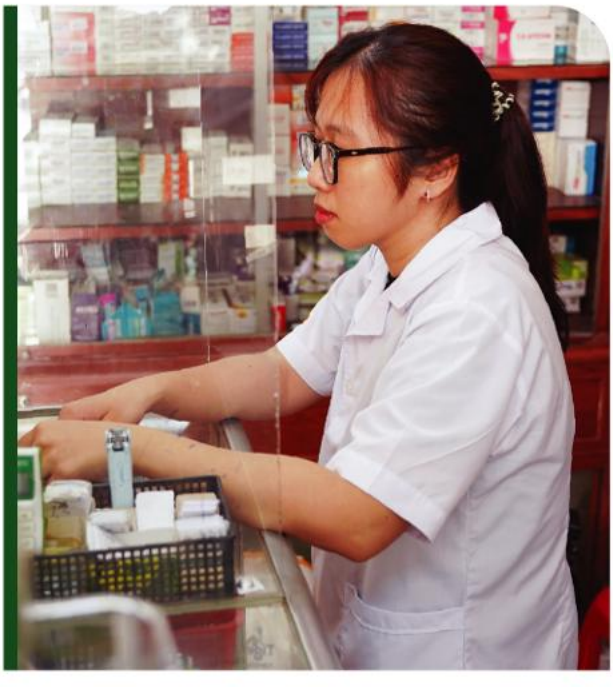
NHÀ THUỐC — **BÁC SĨ** — **CƠ QUAN QUẢN LÝ**

Trước thực trạng tồn tại nhiều cơ sở bán lẻ hoạt động thiếu kiểm soát, thuốc kê đơn bán không cần đơn, thuốc trôi nổi chưa rõ nguồn gốc vẫn len lỏi trên thị trường, Bộ Y tế đã triển khai loạt chính sách mới nhằm siết chặt quản lý. Các quy định như Thông tư 02/2018/TT-BYT yêu cầu các nhà thuốc phải kết nối dữ liệu trực tuyến với hệ thống quản lý, kiểm soát đơn thuốc kê toa, và vận hành thông qua phần mềm đạt chuẩn. Tuy nhiên, với hàng chục ngàn nhà thuốc tư nhân truyền thống, hành trình này không hề dễ dàng. Tại Long An, nhà thuốc Minh Hiền do Ths.DS Trần Hữu Thiện điều hành là một điển hình của quá trình thích nghi chủ động. Thành lập từ năm 1998, Minh Hiền là nhà thuốc hoạt động lâu năm và phục vụ phần lớn khách hàng từ phòng khám và người dân địa phương. Vận hành theo phương thức thủ công suốt nhiều năm, giống như bao nhiêu nhà thuốc khác, Minh Hiền cũng từng quen với việc nhập hàng linh hoạt qua các mối sỉ và ghi chép thủ công.

Ths.DS Thiện thừa nhận, khi những quy định bắt buộc số hóa toàn bộ quy trình được ban hành, cảm giác ban đầu là cực kỳ "ngợp". Khó khăn cốt lõi của quá trình chuyển đổi số ngành Dược không phải là phần mềm mà là thay đổi thói quen. Việc chuyển từ không hóa đơn, không ghi chép sang nhập liệu online vô hình trung tạo ra cảm giác mất đi sự linh hoạt vốn có của mô hình truyền thống suốt hàng thập kỷ.

Trên thực tế, kể từ sau đại dịch Covid-19, việc siết chặt kê đơn điện tử đã khiến không ít nhà thuốc nhỏ lẻ tại khu vực nông thôn gặp khó khăn do thiếu hụt nhân lực công nghệ và tâm lý e ngại thay đổi. Tuy nhiên, số hóa lại mang đến nhiều lợi ích thiết thực. Ths.DS Thiện cho biết: "Trước đây, có lần khách vào đưa những thông tin thuốc phải quét mã, mình





chưa có hệ thống gì nên họ bỏ sang nhà thuốc lớn. Lúc đó, mình biết nếu không thay đổi, nhà thuốc của mình sẽ không thể làm ăn lâu dài về sau". Phân tích về lợi ích lâu dài, dược sĩ Thiện cho rằng việc quản lý bằng dữ liệu số giúp thị trường trở nên minh bạch hơn. Khi mọi đơn thuốc và nguồn hàng đều được "số hóa", mối liên kết giữa Nhà thuốc – Bác sĩ – Cơ quan quản lý trở nên chặt chẽ. "Trước đây có những nguồn hàng trôi nổi không rõ chất lượng, nhưng nay khi tất cả phải áp dụng theo đúng thông tư, quy trình quản lý, thuốc đến tay người bệnh chắc chắn là an toàn và hợp quy nhất. Dù ban đầu khó khăn, nhưng đây là cách để những nhà thuốc uy tín trường tồn", DS Thiện khẳng định.

Tại khu vực của nhà thuốc Minh Hiền, áp lực cạnh tranh luôn hiện hữu, khi chỉ trong bán kính 800m đã có sự xuất hiện của hai "ông lớn" chuỗi nhà thuốc và 3 nhà thuốc nhỏ khác. Đứng trước các chuỗi bán lẻ mạnh về vốn và quy mô, dược sĩ Thiện chọn hướng đi "cá nhân hóa dịch vụ". Không cạnh tranh về giá, Minh Hiền tập trung vào kỹ năng tư vấn sâu, nhắc nhở khách hàng tái khám và theo sát quá trình sử dụng thuốc của từng bệnh nhân.

Theo báo cáo của Cục Quản lý Dược (Bộ Y tế), thị trường dược phẩm Việt Nam hiện có quy mô khoảng 8 tỷ USD/năm với tốc độ tăng trưởng chi tiêu bình quân từ 12-15%. Tại khu vực châu Á, tỷ lệ tăng trưởng kép hàng năm (CAGR) của ngành dược Việt Nam đang đứng thứ 2, chỉ sau Ấn Độ. Dù dư địa phát triển còn rất lớn, nhưng dưới sự "bành trướng" phi mã của các chuỗi nhà thuốc hiện đại, các chuyên gia dự báo sẽ có một lượng lớn nhà thuốc truyền thống phải rời cuộc chơi nếu không kịp thời thay đổi tư duy kinh doanh.

MÔ HÌNH GIÚP NHÀ THUỐC THOÁT THẾ THỤ ĐỘNG "CHỐT ĐƠN" ĐỊNH KỲ NHỜ PHÚC LỢI DOANH NGHIỆP

Thay vì phụ thuộc hoàn toàn vào khách lẻ, các nhà thuốc lớn và chuỗi dược phẩm đang có xu hướng chuyển mình thành đối tác cung cấp gói chăm sóc sức khỏe chủ động cho cộng đồng doanh nghiệp địa phương.

Trong bối cảnh doanh nghiệp ngày càng chú trọng phúc lợi nhân sự, mô hình chăm sóc sức khỏe chủ động đang mở ra một phân khúc thị trường mới. Thay vì chỉ chờ đợi khách hàng phát sinh nhu cầu khi có bệnh, các nhà thuốc hiện có thể tham gia sâu hơn vào đời sống nhân viên thông qua các chương trình chăm sóc sức khỏe định kỳ.

Nhiều khảo sát cho thấy, nhóm lao động trẻ (Gen Z và Millennials) đang thay đổi tư duy tiêu dùng dược phẩm. Họ quan tâm nhiều hơn đến các sản phẩm bổ trợ như vitamin, thực phẩm chức năng và chăm sóc cá nhân hàng ngày. Đây là tệp khách hàng tiềm năng để các nhà thuốc khai thác thông qua các nền tảng quản lý ngân sách sức khỏe doanh nghiệp, ví dụ như mô hình của Circa for Business.

Điểm mấu chốt của mô hình Circa for Business nằm ở việc chuyển đổi cách thức cấp phát phúc lợi từ tiền mặt hoặc bảo hiểm truyền thống sang "ngân sách sức khỏe số". Cụ thể, mỗi nhân viên sẽ được cấp một hạn mức tài chính định kỳ trên nền tảng. Thay vì chỉ sử dụng khi ốm đau, người dùng có quyền chủ động phân bổ ngân sách này cho các nhu cầu thiết yếu hàng ngày như: vitamin, thực phẩm bảo vệ sức khỏe, sản phẩm vệ sinh cá nhân và dược mỹ phẩm.

Theo đại diện Circa, mô hình này được xây dựng dựa trên thực tế rằng phần lớn nhu cầu chăm sóc sức khỏe hàng ngày của nhân viên không nằm ở các can thiệp y tế lớn, mà là các nhu cầu phòng ngừa, tăng cường sức khỏe và xử lý các vấn đề phổ biến trong sinh hoạt và công việc.

Với các nhà thuốc lớn hoặc chuỗi nhà thuốc, đây là cơ hội mở rộng từ mô hình bán lẻ truyền thống sang mô hình cung cấp dịch vụ sức khỏe cho doanh nghiệp tại địa phương. Ở góc độ vận hành, mô hình này cũng tạo ra nguồn khách hàng ổn định hơn cho nhà thuốc thông qua nhu cầu sử dụng định kỳ và lâu dài. Đồng thời, việc kết hợp giữa hệ thống công nghệ và mạng lưới nhà thuốc giúp tối ưu khả năng tư vấn, giao hàng và cá nhân hóa sản phẩm theo từng nhóm nhân sự.

Nhiều chuyên gia đánh giá đây có thể là một trong những xu hướng đáng chú ý của ngành dược bán lẻ trong thời gian tới: nhà thuốc không chỉ là nơi bán thuốc, mà dần trở thành đối tác chăm sóc sức khỏe cho cộng đồng và doanh nghiệp địa phương.





Buymed THẮT CHẶT HỢP TÁC với hàng loạt hãng dược lớn đầu năm 2026

Thông qua việc ký kết hợp tác chiến lược với các tập đoàn đa quốc gia và nhà sản xuất nội địa, Buymed đang tập trung tối ưu chuỗi cung ứng và hỗ trợ pháp lý cho mạng lưới nhà thuốc toàn quốc.



Trong nửa đầu 2026, Buymed liên tục ghi dấu ấn với các buổi gặp gỡ, hợp tác chiến lược với các đối tác lớn như Urgo Healthcare, Opella, Sandoz và Merck. Đây là bước đi nhằm chuyển dịch mô hình từ phân phối đơn thuần sang đối tác chiến lược toàn diện, dựa trên năng lực triển khai và dữ liệu thị trường.

Tại buổi làm việc mới đây, đại diện Urgo Healthcare cho biết Buymed là đối tác có mức tăng trưởng cao nhất của đơn vị này trong năm 2025. Trong năm nay, hai bên ưu tiên xây dựng hình ảnh thương hiệu và tối ưu hóa hệ thống dữ liệu số. Cùng với đó, các thỏa thuận mở rộng danh mục thuốc đặc trị cùng Merck và OPV được kỳ vọng sẽ giúp các nhà thuốc tiếp cận nguồn hàng chất lượng với giá thành cạnh tranh.



Trong chiến lược phát triển mạng lưới đối tác nội địa, Buymed vừa ký kết hợp tác phân phối độc quyền với Danapha. Theo thỏa thuận, các dòng sản phẩm OTC chủ lực và Đông dược sản xuất tại nhà máy đạt chuẩn EU-GMP của Danapha sẽ được phân phối trực tiếp qua hệ thống Buymed. Việc kiểm soát chất lượng từ vùng trồng đến nhà máy sản xuất (GMP) cũng là ưu tiên hàng đầu trong các chuyến tham quan thực tế của đội ngũ Buymed tại Danapha và Nhà máy Dược liệu GMP Hà Nội.





Bên cạnh cung ứng hàng hóa, Buymed còn chú trọng hỗ trợ đối tác nhà thuốc về mặt thông tin và pháp lý. Trong các buổi làm việc cùng Hiệp hội Doanh nghiệp Dược Hà Nội, Buymed đã thảo luận sâu về việc triển khai các quy định mới tại Nghị định 46/2026/NĐ-CP và Nghị quyết 66.13/2026/NQ-CP về An toàn thực phẩm. Việc nắm bắt kịp thời các thay đổi pháp lý giúp hệ thống nhà thuốc vận hành an toàn và minh bạch hơn.

Đại diện Buymed chia sẻ, sự kết hợp giữa chuyên môn sản xuất của các hãng dược như Bidiphar, Sumitomo, Vidipha và nền tảng công nghệ của doanh nghiệp là chìa khóa để tối ưu hóa chuỗi cung ứng y tế. Những hợp tác này không chỉ đảm bảo nguồn hàng ổn định cho các nhà thuốc mà còn góp phần đưa những sản phẩm dược phẩm chất lượng cao đến gần hơn với người dân.

Nâng ngưỡng doanh thu chịu thuế với hộ kinh doanh lên 1 tỷ đồng

Chính phủ vừa có Nghị định 141 ngày 29/4 sửa quy định về ngưỡng miễn thuế với cá nhân, hộ kinh doanh lên 1 tỷ đồng một năm, gấp đôi mức hiện hành. Nhóm này sẽ không phải nộp thuế thu nhập cá nhân, giá trị gia tăng (VAT).

Tương tự, doanh nghiệp nhỏ cũng lần đầu được áp dụng ngưỡng doanh thu miễn thuế 1 tỷ đồng mỗi năm. Đây là điểm mới so với Luật Thuế thu nhập doanh nghiệp hiện hành - vốn chỉ quy định ưu đãi về thời gian miễn, giảm hoặc mức thuế suất, chưa có ngưỡng miễn với đối tượng này.

Quy định miễn thuế không áp dụng với công ty con hoặc có quan hệ liên kết với doanh nghiệp không đáp ứng điều kiện miễn thuế.

Nghị định này có hiệu lực từ 1/1/2026. Trường hợp hộ, cá nhân kinh doanh và doanh nghiệp có doanh thu năm từ 1 tỷ đồng trở xuống đã kê khai, nộp thuế trong quý đầu năm, thì số thuế đã nộp được bù trừ hoặc hoàn trả lại.



Hộ, cá nhân doanh thu trên 1 tỷ đồng phải dùng hóa đơn điện tử có mã hoặc từ máy tính tiền kết nối với cơ quan thuế. Trường hợp mới ra kinh doanh xác định doanh thu dưới 1 tỷ đồng nhưng trong năm tính thuế có doanh thu vượt ngưỡng sẽ phải đăng ký sử dụng hoá đơn điện tử trong vòng 30 ngày.

Doanh nghiệp mới thành lập, nếu dự kiến doanh thu năm không quá 1 tỷ đồng, không phải tạm nộp thuế thu nhập doanh nghiệp. Cuối kỳ, nếu doanh thu thực tế vượt ngưỡng này, doanh nghiệp kê khai, quyết toán theo quy định và không bị tính tiền chậm nộp.

Số liệu của cơ quan thuế cho thấy khoảng 2,56 triệu hộ, cá nhân kinh doanh có doanh thu dưới 1 tỷ đồng. Bộ Tài chính ước tính ngân sách nhà nước giảm thu khoảng 4.850 tỷ đồng so với chính sách hiện hành (ngưỡng 500 triệu đồng), và khoảng 16.650 tỷ đồng nếu so với 2025 khi còn áp dụng thuế khoán và ngưỡng 100 triệu đồng.

Trước đó, Bộ Tài chính lý giải việc nâng ngưỡng nhằm hỗ trợ khu vực kinh doanh nhỏ lẻ trong bối cảnh chi phí đầu vào, đặc biệt là nhiên liệu và logistics tăng cao, sức mua suy yếu. Chính sách cũng hướng tới thiết kế hệ thống thuế "khoa học, hợp lý", giảm động cơ trốn, tránh thuế. Ngoài ra, việc miễn thuế ở ngưỡng cao hơn sẽ giúp hộ kinh doanh duy trì hoạt động, có dư địa tích lũy để mở rộng và chuyển đổi thành doanh nghiệp, từ đó "nuôi dưỡng nguồn thu" lâu dài.

Với nhóm doanh nghiệp, chính sách góp phần khuyến khích hộ kinh doanh chuyển đổi lên doanh nghiệp với quản trị chuyên nghiệp, điều kiện mở rộng quy mô, hiệu quả. Quy định này cũng nhằm thực hiện mục tiêu 2 triệu doanh nghiệp đến 2030 theo Nghị quyết 68 của Bộ Chính trị. Dự kiến, số thuế thu nhập doanh nghiệp được miễn ước khoảng 2.164 tỷ đồng, tương ứng khoảng 235.800 doanh nghiệp được hưởng lợi.



Triển khai ngay
Nghị định số 141/2026/NĐ-CP:
hộ kinh doanh nhỏ hưởng lợi ngay lập tức



Ngay sau khi Nghị định số 141/2026/NĐ-CP chính thức có hiệu lực, chiều ngày 29/4/2026, Cục Thuế đã ban hành Công điện số 11/CĐ-CT, yêu cầu toàn hệ thống thuế khẩn trương triển khai đồng bộ các nội dung của nghị định trên phạm vi cả nước. Động thái này cho thấy quyết tâm đưa chính sách mới vào thực tiễn một cách nhanh chóng, đảm bảo người nộp thuế – đặc biệt là hộ kinh doanh nhỏ – được thụ hưởng quyền lợi ngay, không phát sinh độ trễ

Các nhiệm vụ trọng tâm của cơ quan thuế

Theo chỉ đạo, cơ quan thuế các cấp sẽ tập trung thực hiện một số nhiệm vụ cấp bách:

- Hướng dẫn hộ kinh doanh có doanh thu dưới 1 tỷ đồng thực hiện thông báo doanh thu định kỳ, thay cho hình thức kê khai thuế theo quý như trước đây.
- Tiếp nhận và xử lý hồ sơ hoàn thuế đối với các trường hợp đã nộp thuế quý I/2026 nhưng có doanh thu dự kiến cả năm không vượt ngưỡng 1 tỷ đồng.
- Rà soát, điều chỉnh các thông báo, quyết định đã ban hành chưa phù hợp với quy định mới của Nghị định 141.
- Tăng cường hỗ trợ trực tiếp, đặc biệt với các hộ kinh doanh lớn tuổi hoặc hạn chế về công nghệ, nhằm đảm bảo việc thực hiện thủ tục hành chính diễn ra thuận lợi.

Hướng dẫn dành cho hộ kinh doanh

Trong bối cảnh chính sách được áp dụng ngay, hộ kinh doanh cần chủ động thực hiện một số bước quan trọng:

- Xác định lại doanh thu dự kiến năm 2026. Trường hợp doanh thu dưới 1 tỷ đồng sẽ thuộc diện được miễn thuế giá trị gia tăng (GTGT) và thuế thu nhập cá nhân (TNCN), đồng thời không phải thực hiện nghĩa vụ thuế cho các quý còn lại trong năm.
- Đối với các hộ đã nộp thuế quý I/2026, cần liên hệ cơ quan thuế quản lý trực tiếp để được hướng dẫn hoàn thuế hoặc bù trừ nghĩa vụ cho kỳ sau.
- Nếu chưa nộp tờ khai quý I, hộ kinh doanh không cần thực hiện kê khai trong trường hợp thuộc diện miễn thuế; thay vào đó, cần duy trì ghi chép doanh thu hằng ngày và chuẩn bị thông báo doanh thu 6 tháng đầu năm (hạn nộp trước ngày 31/7/2026).
- Trường hợp đã nộp tờ khai nhưng chưa nộp tiền thuế, có thể liên hệ cơ quan thuế để được xử lý hủy nghĩa vụ phát sinh nếu đáp ứng điều kiện doanh thu.

Một số lưu ý quan trọng

- Trường hợp doanh thu năm 2026 vượt 1 tỷ đồng, hộ kinh doanh vẫn phải thực hiện nghĩa vụ thuế đối với phần doanh thu vượt ngưỡng theo quy định hiện hành.
- Việc sử dụng hóa đơn điện tử không bắt buộc đối với hộ kinh doanh dưới ngưỡng doanh thu này
- Dù được miễn thuế, hộ kinh doanh vẫn phải thực hiện ghi chép, lưu trữ sổ sách doanh thu để phục vụ công tác kiểm tra, đối chiếu khi cần thiết.
- Đối với các hồ sơ hoàn thuế, nên chủ động liên hệ sớm với cơ quan thuế để được hướng dẫn, đảm bảo quyền lợi được giải quyết trong thời hạn quy định.

Việc triển khai nhanh chóng Nghị định 141 không chỉ mang lại lợi ích thiết thực cho hộ kinh doanh nhỏ mà còn thể hiện định hướng cải cách mạnh mẽ của ngành thuế, hướng tới môi trường kinh doanh minh bạch, thuận lợi và hiệu quả hơn.



HƯỚNG DẪN NỘP TỜ KHAI THUẾ
TRÊN ETAX MOBILE CHO HKD, CNKD NHÓM 2

Các bước thao tác trên eTax Mobile:

Bước 1: Đăng nhập vào ứng dụng Etaxmobile -> Chọn Hộ, CNKD

Bước 2: Chọn Chính thức

Ở bước này, nếu chưa quen thao tác, HKD, CNKD có thể chọn "Thử nghiệm" trước để làm quen, hạn chế sai sót khi nộp chính thức

Bước 3: Chọn Khai thuế

Bước 4: Chọn Kê khai thuế đối với hộ, cá nhân kinh doanh



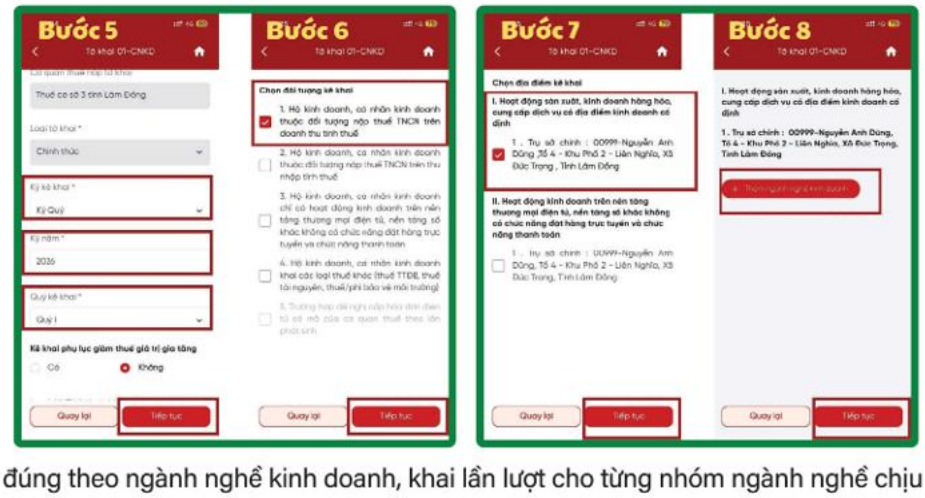
Bước 5: Kỳ kê khai:

→ Quý kê khai: Quý I → Tiếp tục

Bước 6: Chọn vào vào mục đầu tiên là HKD, CNKD thuộc đối tượng nộp thuế TNCN trên doanh thu tính thuế

Bước 7: Tích chọn địa điểm kê khai -> Chọn trụ sở chính -> tiếp tục

Bước 8: Chọn thêm ngành nghề kinh doanh



Bước 9: Chọn đúng theo ngành nghề kinh doanh, khai lần lượt cho từng nhóm ngành nghề chịu thuế khác nhau

Ví dụ 1:

HKD bán tạp hoá → chọn nhóm phân phối, cung cấp hàng hóa → Doanh thu Q1: 240.000.000đ → nhập vào 2 ô doanh thu GTGT và TNCN

Ví dụ 2:

HKD có 2 ngành:

Phân phối hàng hóa: doanh thu 800 triệu

Dịch vụ, xây dựng không bao thầu NVL: doanh thu 300 triệu

→ Nhập lần lượt từng ngành, sau mỗi ngành chọn Thêm ngành nghề

Bước 10: Kiểm tra lại toàn bộ ngành nghề và doanh thu

→ đúng: nhấn tiếp tục → sai: quay lại chỉnh sửa

Bước 11: Hệ thống eTax tự động giảm trừ 500 triệu/năm khi tính thuế TNCN

Nguyên tắc: ưu tiên trừ vào ngành có thuế suất cao trước, sau đó mới đến ngành thuế suất thấp

→ Giúp tối ưu số thuế phải nộp, HKD không cần tự phân bổ

Nếu doanh thu quý ≤ 500 triệu → không phát sinh thuế TNCN

Phần chưa trừ hết được chuyển sang quý sau

Ví dụ minh họa:

Phân phối hàng hóa:

Doanh thu 800 triệu → thuế GTGT 1% = 8 triệu

Thuế TNCN = (800 - 200) x 0.5% = 3 triệu

Dịch vụ, XD không bao thầu NVL:

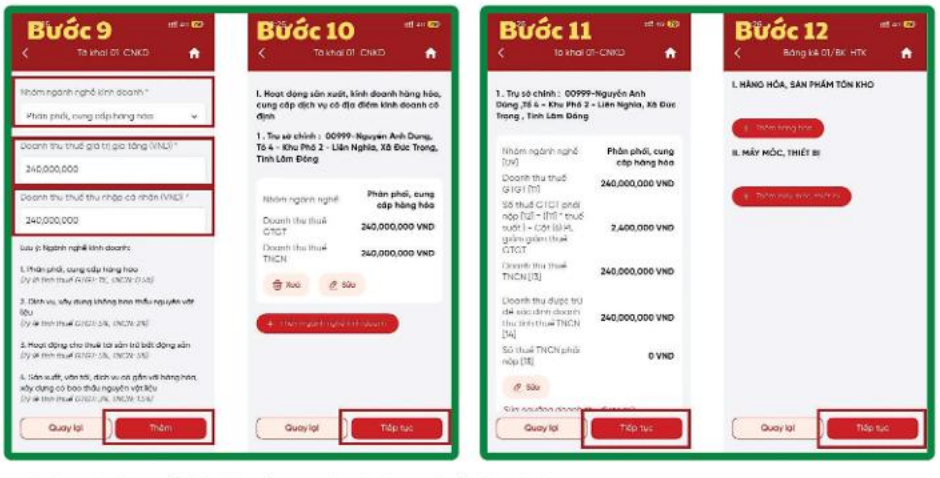
Doanh thu 300 triệu → thuế GTGT 5% = 15 triệu

Thuế TNCN = 0 (được giảm trừ toàn bộ 300 triệu)

→ Kiểm tra xong → Tiếp tục

Bước 12: Bảng kê hàng hóa tồn kho và máy móc thiết bị

→ Nhóm 2 không cần điền → Nhấn tiếp tục



Bước 13: Phụ lục thông báo số tài khoản ngân hàng (bắt buộc)

→ Nhấn thêm số tài khoản

Bước 14: Chọn địa điểm kinh doanh, nhập số tài khoản, chọn ngân hàng, trạng thái khai lần đầu Nếu có nhiều tài khoản → khai lần lượt → Tiếp tục

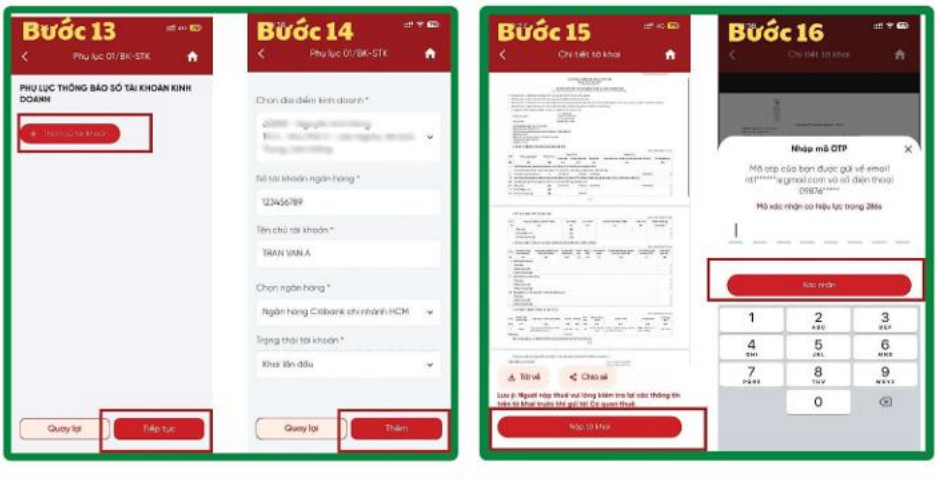
Bước 15: Kiểm tra toàn bộ tờ khai

→ Nhấn nộp tờ khai

Bước 16: → Nhập mã OTP → Hoàn tất

Lưu ý quan trọng:

HKD, CNKD có thể thao tác thử nghiệm trước để làm quen, hạn chế sai sót khi nộp chính thức



Bảng so sánh quy định pháp luật giữa hộ kinh doanh và doanh nghiệp nhỏ về chính sách thuế, chế độ kế toán, BHXH

Vừa qua, Bộ Tài chính đã đã có Quyết định 3389/QĐ-BTC năm 2025 về việc Phê duyệt Đề án "Chuyển đổi mô hình và phương pháp quản lý thuế đối với hộ kinh doanh khi xóa bỏ thuế khoán. Theo đó tại Biểu 1 Đề án ban hành kèm theo Quyết định 3389/QĐ-BTC năm 2025 đã có bảng so sánh quy định pháp luật giữa hộ kinh doanh và doanh nghiệp nhỏ về thủ tục đăng ký kinh doanh, chính sách thuế, thực hiện chế độ kế toán, thực hiện quy định về BHXH chi tiết như bảng bên dưới.

Chủ hộ kinh doanh cần đọc kỹ bảng này để cân nhắc trước khi chuyển đổi từ HKD sang Doanh nghiệp nhỏ nhé:

SO SÁNH QUY ĐỊNH PHÁP LUẬT GIỮA HỘ KINH DOANH VÀ DOANH NGHIỆP NHỎ

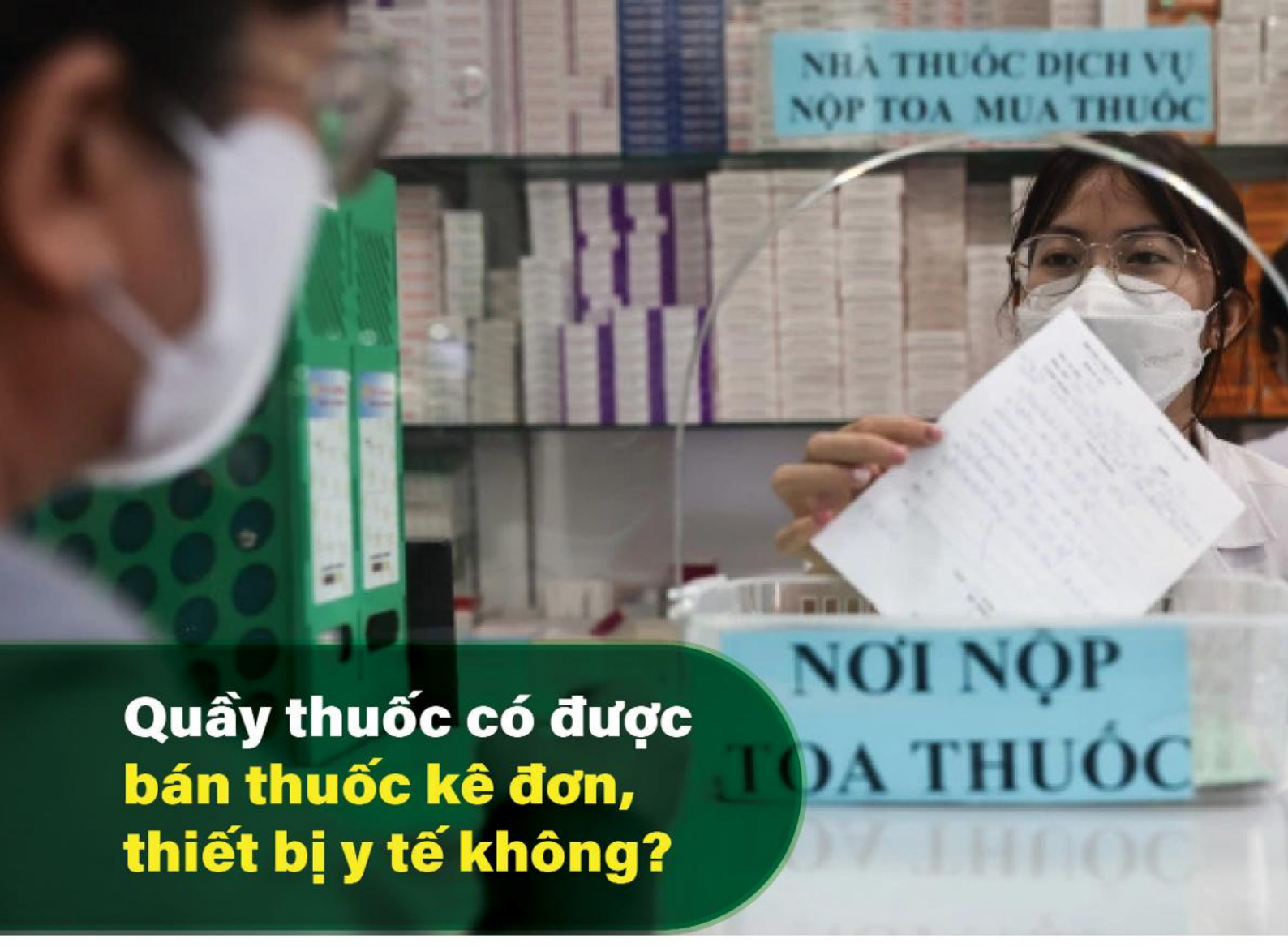
STT	Nội dung	HỘ KINH DOANH NỘP THUẾ KHOÁN	HỘ KINH DOANH NỘP THUẾ THEO KÊ KHAI	DOANH NGHIỆP NHỎ
1	Thủ tục đăng ký kinh doanh	- **Cơ sở pháp lý:** Luật Doanh nghiệp số 59/2020/QH14; Nghị định số 01/2021/NĐ-CP về đăng ký doanh nghiệp; Thông tư số 01/2021/TT-BKHĐT quy định về đăng ký doanh nghiệp; Thông tư số 02/2023/TT-BKHĐT sửa đổi, bổ sung một số điều của Thông tư số 01/2021/TT-BKHĐT. - **Cách thức thực hiện:** Trực tiếp và trực tuyến. - **Thành phần hồ sơ:** (i) Giấy đề nghị đăng ký hộ kinh doanh; (ii) Giấy tờ pháp lý của cá nhân đối với chủ hộ kinh doanh, thành viên hộ gia đình đăng ký hộ kinh doanh trong trường hợp các thành viên hộ gia đình đăng ký hộ kinh doanh; (iii) Bản sao biên bản họp thành viên hộ gia đình về việc thành lập hộ kinh doanh trong trường hợp các thành viên hộ gia đình đăng ký hộ kinh doanh; (iv) Bản sao văn bản ủy quyền của thành viên hộ gia đình cho một thành viên làm chủ hộ kinh doanh đối với trường hợp các thành viên hộ gia đình đăng ký hộ kinh doanh. - **Thời gian giải quyết:** 03 ngày làm việc kể từ ngày nhận đủ hồ sơ hợp lệ.		- **Cơ sở pháp lý:** Luật Doanh nghiệp số 59/2020/QH14; Nghị định số 01/2021/NĐ-CP về đăng ký doanh nghiệp; Thông tư số 01/2021/TT-BKHĐT quy định về đăng ký doanh nghiệp; Thông tư số 02/2023/TT-BKHĐT sửa đổi, bổ sung một số điều của Thông tư số 01/2021/TT-BKHĐT. - **Cách thức thực hiện:** Trực tiếp và trực tuyến. - **Thành phần hồ sơ: Trường hợp đăng ký thành lập doanh nghiệp trên cơ sở chuyển đổi từ hộ kinh doanh** (i) Giấy đề nghị đăng ký doanh nghiệp (ii) Bản sao giấy tờ pháp lý của cá nhân đối với chủ doanh nghiệp tư nhân (iii) Bản chính Giấy chứng nhận đăng ký hộ kinh doanh (iv) Bản sao Giấy chứng nhận đăng ký thuế **Thời gian giải quyết:** 03 ngày làm việc kể từ ngày nhận đủ hồ sơ hợp lệ.
II	**Chính sách thuế**			
1	Đăng ký thuế	- **Cơ sở pháp lý:** Luật Quản lý thuế số 38/2019/QH14; Thông tư số 86/2024/TT-BTC quy định về đăng ký thuế. - **Cơ chế thực hiện:** + Cơ chế một cửa liên thông cùng với đăng ký doanh nghiệp, đăng ký hợp tác xã, đăng ký kinh doanh theo quy định của Luật Doanh nghiệp; + Đăng ký trực tiếp với cơ quan thuế trong trường hợp hộ gia đình, cá nhân có hoạt động sản xuất, kinh doanh hàng hóa, dịch vụ theo quy định của pháp luật nhưng không phải đăng ký hộ kinh doanh qua cơ quan đăng ký kinh doanh theo quy định của Chính phủ về hộ kinh doanh; cá nhân kinh doanh của các nước có chung đường biên giới đất liền với Việt Nam thực hiện hoạt động mua, bán, trao đổi hàng hóa tại chợ biên giới, chợ cửa khẩu, chợ trong khu kinh tế cửa khẩu.		- **Cơ sở pháp lý:** Luật Quản lý thuế số 38/2019/QH14; Thông tư số 86/2024/TT-BTC quy định về đăng ký thuế. - **Cơ chế thực hiện:** + Cơ chế một cửa liên thông cùng với đăng ký doanh nghiệp, đăng ký hợp tác xã, đăng ký kinh doanh theo quy định của Luật Doanh nghiệp; + Đăng ký trực tiếp với cơ quan thuế trong trường hợp Doanh nghiệp hoạt động trong các lĩnh vực chuyên ngành không phải đăng ký doanh nghiệp qua cơ quan đăng ký kinh doanh theo quy định của pháp luật chuyên ngành,v.v

STT	Nội dung	HỘ KINH DOANH NỘP THUẾ KHOÁN	HỘ KINH DOANH NỘP THUẾ THEO KÊ KHAI	DOANH NGHIỆP NHỎ
2	Thủ tục khai thuế	**- Cơ sở pháp lý:** Luật Quản lý thuế số 38/2019/QH14; Nghị định số 126/2020/NĐ-CP của Chính phủ, Thông tư số 40/2021/TT-BTC của Bộ Tài chính. **- Hồ sơ khai thuế:** Tờ khai thuế đối với hộ kinh doanh, cá nhân kinh doanh mẫu số 01/CNKD. **- Kỳ khai thuế:** Khai theo năm, 01 năm/lần	**- Cơ sở pháp lý:** Luật Quản lý thuế số 38/2019/QH14; Nghị định số 126/2020/NĐ-CP của Chính phủ. **- Hồ sơ khai thuế:** + Tờ khai thuế đối với hộ kinh doanh, cá nhân kinh doanh mẫu số 01/CNKD. + Phụ lục Bảng kê hoạt động kinh doanh trong kỳ của hộ kinh doanh, cá nhân kinh doanh mẫu số 01-2/BK-HĐKD **- Kỳ khai thuế:** Khai theo tháng hoặc quý đối với thuế GTGT, thuế TNCN.	- **Cơ sở pháp lý:** Luật Quản lý thuế số 38/2019/QH14; Nghị định số 126/2020/NĐ-CP của Chính phủ, Thông tư số 80/2021/TT-BTC của Bộ Tài chính. **- Hồ sơ khai thuế:** + Tờ khai thuế TNDN mẫu số 02/TNDN, 03/TNDN và các phụ lục, hồ sơ tài liệu kèm theo; + Tờ khai thuế GTGT mẫu số 01/GTGT và các phụ lục, hồ sơ tài liệu kèm theo; + Tờ khai thuế TNCN mẫu số 05/KK, 05/QTT-TNCN và các phụ lục, hồ sơ tài liệu kèm theo; + Tờ khai thuế BVMT mẫu số 01/TBVMT và các phụ lục, hồ sơ tài liệu kèm theo; + Tờ khai thuế tài nguyên mẫu số 01/TAIN và các phụ lục, hồ sơ tài liệu kèm theo; + Tờ khai thuế tiêu thụ đặc biệt mẫu số 01/TTĐB và các phụ lục, hồ sơ tài liệu kèm theo; **- Kỳ khai thuế:** + Khai theo tháng hoặc quý đối với thuế GTGT, thuế TNCN. + Khai thuế TNDN theo từng lần phát sinh hoặc theo tháng đối với thu nhập không phát sinh thường xuyên và doanh nghiệp áp dụng tính thuế TNDN theo phương pháp trực tiếp. + Khai quyết toán thuế TNDN hàng năm + Khai thuế theo tháng đối với thuế tiêu thụ đặc biệt, thuế bảo vệ môi trường, thuế tài nguyên.
3	Sử dụng hóa đơn	Hộ kinh doanh nộp thuế theo phương pháp khoán nếu có nhu cầu sử dụng hóa đơn thì được cơ quan thuế cấp hóa đơn điện tử có mã theo từng lần phát sinh và phải khai thuế, nộp thuế trước khi cơ quan thuế cấp hóa đơn điện tử theo từng lần phát sinh. Từ 1/6/2025, sử dụng hóa đơn theo quy định tại Nghị định số 70/2025/NĐ-CP.	Hộ kê khai phải sử dụng hóa đơn điện tử có mã của cơ quan thuế khi bán hàng hóa, cung cấp dịch vụ. Từ 1/6/2025, sử dụng hóa đơn theo quy định tại Nghị định số 70/2025/NĐ-CP.	Doanh nghiệp, tổ chức kinh tế sử dụng hóa đơn điện tử có mã của cơ quan thuế khi bán hàng hóa, cung cấp dịch vụ không phân biệt giá trị từng lần bán hàng hóa, cung cấp dịch vụ.

STT	Nội dung	HỘ KINH DOANH NỘP THUẾ KHOÁN	HỘ KINH DOANH NỘP THUẾ THEO KÊ KHAI	DOANH NGHIỆP NHỎ
4	**Số thuế phải nộp**			
4.1	**Thuế TNCN**	Thuế TNCN = Doanh thu tính thuế TNCN do CQT xác định x Tỷ lệ tính thuế TNC	Thuế TNCN = Doanh thu tính thuế TNCN do NNT kê khai x Tỷ lệ tính thuế TNCN	+ Trường hợp doanh nghiệp xác định được doanh thu, chi phí: Thuế TNDN = (Thu nhập tính thuế - Phần trích lập quỹ KH&CN (nếu có)) x Thuế suất thuế TNDN Thu nhập tính thuế = Thu nhập chịu thuế - (Thu nhập được miễn thuế + Các khoản lỗ được kết chuyển) Thu nhập chịu thuế = Doanh thu - Chi phí được trừ + Các khoản thu nhập khác thu nhập tính thuế + Trường hợp doanh nghiệp nộp thuế GTGT theo phương pháp trực tiếp mà xác định được doanh thu nhưng không xác định được chi phí: Thuế TNDN = Doanh thu x Tỷ lệ %
4.2	**Thuế GTGT**	Thuế GTGT = Doanh thu tính thuế GTGT x Tỷ lệ tính thuế GTGT	Thuế GTGT = Doanh thu tính thuế GTGT x Tỷ lệ tính thuế GTGT	+ Đối với phương pháp khấu trừ thuế: Số thuế GTGT phải nộp = Thuế GTGT đầu ra - Thuế GTGT đầu vào. + Đối với phương pháp tính trực tiếp trên GTGT: Số thuế GTGT phải nộp = Tỷ lệ % x Doanh thu
4.3	**Thuế TTĐB**	Số thuế TTĐB = Giá tính thuế TTĐB x thuế suất thuế TTĐB		
4.4	**Thuế Tài nguyên**	Thuế tài nguyên phải nộp trong kỳ = Sản lượng tài nguyên tính thuế x Giá tính thuế đơn vị tài nguyên x Thuế suất thuế tài nguyên		
4.5	**Thuế BVMT**	Thuế bảo vệ môi trường phải nộp = Số lượng đơn vị hàng hóa chịu thuế x Mức thuế tuyệt đối quy định trên một đơn vị hàng hóa.		
5	**Nộp thuế**	Điện tử qua iCanhan, eTax Mobile	Điện tử qua iCanhan, eTax Mobile	Điện tử qua trang trang thông tin điện tử thuedientu
III	**Thực hiện chế độ kế toán**	Hộ kinh doanh, cá nhân kinh doanh nộp thuế theo phương pháp khoán không thực hiện hoặc thực hiện không đầy đủ chế độ kế toán, hóa đơn, chứng từ.	Hộ kinh doanh, cá nhân kinh doanh nộp thuế theo phương pháp kê khai phải thực hiện chế độ kế toán theo hướng dẫn tại Thông tư số 88/2021/TT-BTC ngày 11/10/2021. - Chứng từ kế toán (5 chứng từ) - Sổ kế toán bao 7 sổ	+ Doanh nghiệp siêu nhỏ thực hiện chế độ kế toán theo Thông tư số 132/2018/TT-BTC ++ Doanh nghiệp siêu nhỏ nộp thuế TNDN theo phương pháp tính trên thu nhập tính thuế: Chứng từ kế toán (9 chứng từ); Tài khoản kế toán; Sổ kế toán (10 sổ); Báo cáo tài chính ++ Doanh nghiệp siêu nhỏ nộp thuế TNDN theo tỷ lệ % trên doanh thu bán hàng hóa, dịch vụ: Chứng từ kế toán (9 CT); Tài khoản kế toán (Nếu không có nhu cầu thì không bắt buộc phải mở các tài khoản kế toán mà chỉ ghi đơn trên sổ kế toán); Sổ kế toán 4 sổ

STT	Nội dung	HỘ KINH DOANH NỘP THUẾ KHOÁN	HỘ KINH DOANH NỘP THUẾ THEO KÊ KHAI	DOANH NGHIỆP NHỎ
III	Thực hiện chế độ kế toán			+ Doanh nghiệp nhỏ và vừa thực hiện chế độ kế toán theo Thông tư số 133/2016/TT-BTC ngày 26/8/2016 hoặc có thể lựa chọn áp dụng chế độ kế toán doanh nghiệp ban hành theo Thông tư số 200/2014/TT-BTC ngày 22/12/2015 của Bộ Tài chính và các văn bản sửa đổi, bổ sung hoặc thay thế nhưng phải thông báo cho cơ quan thuế quản lý doanh nghiệp và phải thực hiện nhất quán trong năm tài chính. - Chuẩn mực kế toán - Hệ thống tài khoản kế toán. - Hệ thống báo cáo tài chính (Bảng cân đối kế toán, Báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh, Bản thuyết minh báo cáo tài chính) - Chế độ chứng từ kế toán. - Chế độ sổ sách kế toán.
IV	Thực hiện quy định về bảo hiểm xã hội	- Cơ sở pháp lý: Luật Bảo hiểm Xã hội số 41/2024/QH15. - Chủ hộ kinh doanh của hộ kinh doanh có đăng ký kinh doanh thuộc đối tượng tham gia bảo hiểm xã hội bắt buộc. - Người sử dụng lao động thuộc đối tượng tham gia bảo hiểm xã hội bắt buộc bao gồm cơ quan nhà nước, đơn vị sự nghiệp công lập; cơ quan, đơn vị, doanh nghiệp thuộc Quân đội nhân dân, Công an nhân dân và tổ chức cơ yếu; tổ chức chính trị, tổ chức chính trị - xã hội, tổ chức chính trị xã hội - nghề nghiệp, tổ chức xã hội - nghề nghiệp, tổ chức xã hội khác; cơ quan, tổ chức nước ngoài, tổ chức quốc tế hoạt động trên lãnh thổ Việt Nam; doanh nghiệp, tổ hợp tác, hợp tác xã, liên hiệp hợp tác xã, hộ kinh doanh, tổ chức khác và cá nhân có thuê mướn, sử dụng lao động theo hợp đồng lao động. - Mức đóng BHXH tổng là 31% trên tiền lương làm căn cứ đóng bảo hiểm xã hội bắt buộc. Trong đó: + Người lao động đóng góp mức 10,5% + Người sử dụng lao động đóng góp mức 20,5%		





Quầy thuốc có được bán thuốc kê đơn, thiết bị y tế không?

Quầy thuốc được bán thuốc kê đơn không?

Theo Luật Dược 2016, Luật Dược số 44 sửa đổi, bổ sung, phạm vi kinh doanh của quầy thuốc được quy định như sau:

- Được mua và bán lẻ thuốc thuộc Danh mục thuốc thiết yếu và thuốc không kê đơn.
- Trường hợp kinh doanh thuốc thuộc danh mục hạn chế bán lẻ hoặc thuốc kiểm soát đặc biệt, cơ sở phải được cơ quan quản lý dược (Sở Y tế) chấp thuận bằng văn bản theo quy định.

Ngoài ra, Quầy thuốc có thể bán một số thuốc kê đơn nếu có đơn thuốc hợp lệ của bác sĩ và thuốc kê đơn này nằm trong Danh mục thuốc thiết yếu (theo Thông tư 19/2018/TT-BYT).



Quầy thuốc có được bán TBYT không?

Quầy thuốc có thể bán thiết bị y tế, nhưng cần kiểm tra thiết bị thuộc nhóm A, B, C hay D. Nếu nhà thuốc nhóm B, C, D thì bắt buộc phải cần có "Hồ sơ công bố đủ điều kiện mua bán TBYT thuộc loại B-C-D".

Hồ sơ công bố đủ điều kiện mua bán TBYT thuộc loại B-C-D nhà thuốc có thể xin online bằng cách làm thủ tục tại link:

Tại đây đã hướng dẫn chi tiết các thông tin nhà thuốc cần nắm rõ khi kinh doanh TBYT nhóm B, C, D.

Nhà thuốc chỉ cần điền đầy đủ thông tin theo biểu mẫu, nộp hồ sơ trực tuyến và hoàn tất lệ phí, sau đó sẽ được cấp "Hồ sơ công bố đủ điều kiện mua bán TBYT loại B-C-D.

Làm thế nào để phân biệt TBYT thuộc nhóm A, B, C hay D?

Để phân biệt các nhóm trang thiết bị y tế (TBYT) A, B, C, D một cách chính xác nhất, nhà thuốc cần dựa trên Mức độ rủi ro và Quy tắc phân loại được quy định tại Nghị định 98/2021/NĐ-CP.

1. Phân loại theo mức độ rủi ro

TTBYT (Trang thiết bị y tế) phân loại thành 4 cấp dựa trên mức độ rủi ro tiềm ẩn liên quan đến thiết kế kỹ thuật và sản xuất:

* Loại A: có mức độ rủi ro thấp.

* Loại B: có mức độ rủi ro trung bình thấp.

* Loại C: có mức độ rủi ro trung bình cao.

* Loại D: có mức độ rủi ro cao.

2. Phân biệt qua Hình thức Quản lý (Số lưu hành)

Dựa vào thông tin trên bao bì hoặc giấy tờ, bạn có thể nhận biết qua mã số công bố/lưu hành:

Loại A & B: Thực hiện hình thức Công bố tiêu chuẩn áp dụng.

* Số ĐK thường có đuôi PCBA hoặc PCBB.

* Cơ quan cấp: Sở Y tế địa phương.

Loại C & D: Thực hiện hình thức Đăng ký số lưu hành.

* Số ĐK thường có định dạng: số lưu hành/BYT-TB.

* Cơ quan cấp: Bộ Y tế.





Vậy có TBYT nào thuộc nhóm B,C, D nhưng vẫn được bán mà không cần đăng ký không?

Danh mục thiết bị y tế thuộc loại B, C, D được mua, bán như các hàng hóa thông thường theo quy định tại khoản 1 Điều 42 Nghị định số 98/2021/NĐ-CP

1. Máy đo huyết áp cá nhân.

2. Máy đo nồng độ bão hòa oxy trong máu (SpO2) loại dùng pin kẹp ngón tay.

3. Máy hút mũi trẻ em.

4. Nhiệt kế điện tử, nhiệt kế hồng ngoại.

5. Các thiết bị y tế được sử dụng để đo đường huyết cá nhân: máy đo đường huyết, bút lấy máu, que thử, kim lấy máu, dung dịch chuẩn, dung dịch chứng.

6. Máy xông khí dung.

7. Băng, gạc y tế cá nhân.

8. Nước mắt nhân tạo được phân loại là thiết bị y tế.

9. Bao cao su.

10. Màng phim tránh thai (không chứa thuốc).

11. Dung dịch bôi trơn âm đạo được phân loại là thiết bị y tế.

12. Túi chườm nóng, lạnh sử dụng điện.

13. Thiết bị y tế chẩn đoán in vitro tự xét nghiệm thuộc loại B.

14. Thiết bị y tế chẩn đoán in vitro tự xét nghiệm HIV, SARS-CoV-2.

Nguồn: tham khảo từ nhiều nguồn

Những câu hỏi thực tế khi thẩm định GPP nhà thuốc

Trong ấn phẩm Buymed View quý 4/2025, Buymed đã gửi đến quý dược sĩ Bộ câu hỏi thẩm định GPP tham khảo. Dựa trên những phản hồi và góp ý thực tế từ các nhà thuốc, bài viết này sẽ tổng hợp thêm các câu hỏi thực tế thường gặp trong quá trình thẩm định GPP, giúp nhà thuốc chuẩn bị tốt hơn.



Câu hỏi dành cho Dược sĩ phụ trách chuyên môn



1. Nhà thuốc hiện đang có bao nhiêu quy trình SOP?

2. Anh/chị có thể trình bày các quy trình sau:

- Quy trình mua thuốc và kiểm soát chất lượng
- Quy trình bán thuốc (kê đơn và không kê đơn)
- Quy trình bảo quản thuốc
- Quy trình xử lý khiếu nại hoặc thu hồi thuốc
- Quy trình tiêu hủy thuốc hết hạn, thuốc kém chất lượng

3. Về theo dõi nhiệt độ – độ ẩm:

- Nhà thuốc có thể xuất trình sổ theo dõi nhiệt độ, độ ẩm hằng ngày không?
- Ai là người phụ trách ghi chép? Ghi vào thời điểm nào trong ngày?
- Ngưỡng nhiệt độ và độ ẩm cho phép là bao nhiêu?
- Khi vượt ngưỡng thì nhà thuốc xử lý như thế nào?

4. Về thuốc kiểm soát đặc biệt:

- Thuốc được bảo quản tại khu vực nào?
- Ai được phép bán các thuốc này?
- Sổ theo dõi cần ghi nhận những thông tin gì?

5. Về phần mềm:

- Nhà thuốc đang sử dụng phần mềm nào để liên thông dữ liệu dược quốc gia?
- Anh/chị có thể thao tác trực tiếp trên phần mềm không?

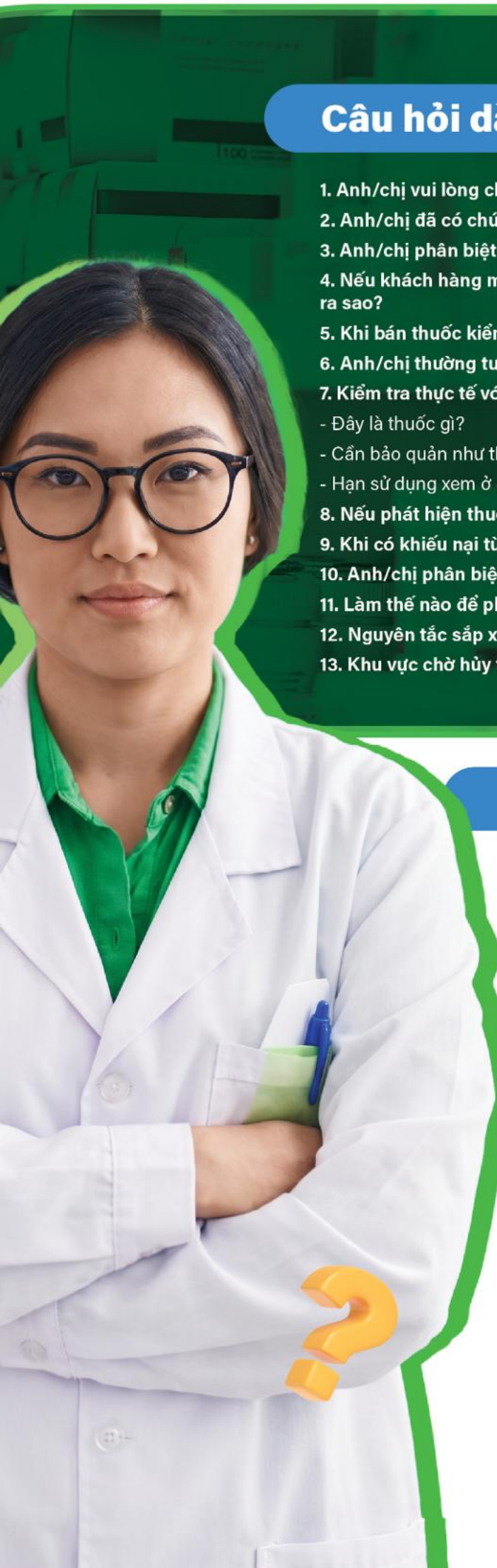
6. Về hóa đơn, chứng từ:

- Nhà thuốc hiện đang nhập thuốc từ những nhà cung cấp nào?
- Có thể xuất trình hóa đơn của một số thuốc đang kinh doanh không?

Nhà thuốc lưu ý: Thuốc bày bán cần đảm bảo số đăng ký hợp lệ và số lô phải đối chiếu được với hóa đơn nhập hàng.

7. Hồ sơ nhân sự của nhân viên được lưu trữ như thế nào?

8. Lịch làm việc của Dược sĩ phụ trách chuyên môn ra sao? Khi vắng mặt, ủy quyền cho ai? Có văn bản kèm theo không?



Câu hỏi dành cho nhân viên

1. Anh/chị vui lòng cho biết họ tên, bằng cấp và thời gian làm việc tại nhà thuốc?

2. Anh/chị đã có chứng chỉ hành nghề dược chưa? Công việc hằng ngày là gì?

3. Anh/chị phân biệt thuốc kê đơn và không kê đơn như thế nào?

4. Nếu khách hàng muốn mua kháng sinh nhưng không có đơn, anh/chị sẽ xử lý ra sao?

5. Khi bán thuốc kiểm soát đặc biệt, khách hàng cần cung cấp những giấy tờ gì?

6. Anh/chị thường tư vấn cách sử dụng thuốc cho khách hàng như thế nào?

7. Kiểm tra thực tế với một thuốc bất kỳ:

- Đây là thuốc gì?
- Cần bảo quản như thế nào?
- Hạn sử dụng xem ở đâu và còn bao lâu?

8. Nếu phát hiện thuốc hết hạn trên quầy, anh/chị sẽ xử lý như thế nào?

9. Khi có khiếu nại từ khách hàng về thuốc, quy trình báo cáo ra sao?

10. Anh/chị phân biệt thuốc, thực phẩm chức năng và mỹ phẩm như thế nào?

11. Làm thế nào để phân biệt biệt dược và tên gốc?

12. Nguyên tắc sắp xếp thuốc trong tủ là gì?

13. Khu vực chờ hủy thuốc được bố trí ở đâu?

Câu hỏi về cơ sở vật chất

1. Diện tích nhà thuốc là bao nhiêu?

2. Khu vực bán thuốc lẻ được bố trí ở đâu?

3. Khu vực tư vấn riêng cho khách hàng ở vị trí nào?

4. Nhiệt ẩm kế được đặt ở đâu? Vì sao lại đặt tại vị trí đó?

5. Nhà thuốc có trang bị bình chữa cháy không? Cách sử dụng như thế nào?

Lưu ý: Tuỳ vào địa phương/tỉnh/thành phố sẽ có những câu hỏi khác nhau. Bộ câu hỏi trên được tổng hợp từ nhiều nguồn, chỉ mang tính chất tham khảo.

Để xem lại bộ câu hỏi thẩm định GPP đã được giới thiệu trong ấn phẩm trước, nhà thuốc vui lòng quét mã QR bên dưới.



Những lỗi phổ biến khiến nhà thuốc bị trừ điểm khi tái thẩm định GPP

Trong quá trình tái thẩm định GPP, nhiều nhà thuốc bị trừ điểm do những sai sót trong vận hành và tuân thủ quy định. Việc nhận diện sớm các lỗi phổ biến sẽ giúp nhà thuốc chủ động khắc phục và duy trì hoạt động đúng chuẩn.

1. Lỗi về hồ sơ, sổ sách và phần mềm

Chưa thực hiện liên thông dữ liệu dược quốc gia: Nhà thuốc không cập nhật dữ liệu bán thuốc lên hệ thống hoặc thao tác trên phần mềm chưa thành thạo.

Thiếu hồ sơ, chứng từ:

- Thiếu các giấy tờ pháp lý quan trọng như Giấy chứng nhận đủ điều kiện kinh doanh dược, Giấy đăng ký kinh doanh, Chứng chỉ hành nghề của dược sĩ phụ trách chuyên môn.
- Không lưu trữ đầy đủ hóa đơn, chứng từ nhập thuốc hoặc đơn thuốc theo quy định, gây khó khăn trong việc truy xuất nguồn gốc.

Sổ sách ghi chép chưa đầy đủ: Các loại sổ theo dõi không được cập nhật hằng ngày, thông tin ghi nhận thiếu hoặc chưa chính xác.

Thiếu hoặc sai quy trình thao tác chuẩn (SOP): Không xây dựng đầy đủ các SOP cần thiết hoặc nhân viên chưa nắm rõ và thực hiện đúng quy trình.

2. Lỗi về sắp xếp và bảo quản thuốc

Không tuân thủ nguyên tắc FEFO/FIFO: Sắp xếp thuốc chưa đảm bảo nguyên tắc "hết hạn trước, xuất trước", "nhập trước, xuất trước".

Sắp xếp lẫn lộn các nhóm sản phẩm: Thuốc, thực phẩm chức năng, mỹ phẩm hoặc trang thiết bị y tế không được phân khu rõ ràng, sắp xếp thao cảm tính (dược sĩ nên thường xuyên xem Số đăng ký để xếp loại thuốc và các sản phẩm không phải là thuốc)

Hướng dẫn đọc số đăng ký thuốc 12 số:

Mã nước sản xuất (3 chữ số)	Mã nhóm thuốc (1 chữ số)	Mã phân loại thuốc kê đơn (1 chữ số)	Mã phân loại thuốc kiểm soát đặc biệt (1 chữ số)	Mã thứ tự cấp (4 chữ số)	Mã năm cấp (2 chữ số)
Theo mã quốc gia (*)	1: Hóa dược 2: Dược liệu 3: Vắc xin 4: Sinh phẩm 5: Nguyên liệu làm thuốc	0: Thuốc không kê đơn 2: Thuốc kê đơn (*)	0: Thuốc không kiểm soát đặc biệt 1: Thuốc gây nghiện, chứa dược chất gây nghiện 2: Thuốc hướng thần, chứa dược chất hướng thần 3: Thuốc tiền chất, chứa tiền chất 4: Thuốc độc 5: Thuốc cấm dùng cho các bộ, ngành 6: Thuốc phóng xạ (*)	Số thứ tự cấp trong năm (*)	2 chữ số cuối của năm cấp (*)

Ghi nhãn chưa đúng quy định: Thuốc chia liều, thuốc bán lẻ không có bao bì phù hợp hoặc thiếu thông tin cần thiết như tên thuốc, hàm lượng, cách dùng.

Chưa kiểm soát tốt điều kiện bảo quản: Không trang bị nhiệt ẩm kế hoặc không có biện pháp xử lý khi nhiệt độ, độ ẩm vượt ngưỡng cho phép (nhiệt độ trên 30°C, độ ẩm trên 75%).

Niêm yết giá chưa đúng quy định: Không niêm yết giá, niêm yết không rõ ràng hoặc giá bán không đúng với giá niêm yết.

3. Lỗi về nhân sự và chuyên môn

Dược sĩ phụ trách chuyên môn vắng mặt: Không có mặt trong thời gian hoạt động mà không có người được ủy quyền hợp lệ.

Nhân viên chưa nắm vững chuyên môn: Không trả lời được các câu hỏi liên quan đến quy trình, cách xử lý tình huống hoặc nguyên tắc bảo quản thuốc.

Thiếu hồ sơ đào tạo: Không có tài liệu chứng minh việc đào tạo định kỳ về GPP cho nhân viên.

4. Lỗi về cơ sở vật chất

Không đảm bảo vệ sinh: Khu vực bán thuốc, tủ quầy chưa sạch sẽ, sắp xếp chưa gọn gàng.

Diện tích không đạt chuẩn: Thay đổi cấu trúc khiến diện tích không còn đáp ứng yêu cầu tối thiểu theo hồ sơ đăng ký.

Thiếu trang thiết bị cần thiết: Không trang bị đầy đủ các thiết bị như tủ lạnh bảo quản thuốc (đối với thuốc cần bảo quản lạnh), máy tính, máy in hóa đơn,...

5. Các lỗi vi phạm phổ biến nhất và mức phạt

Người chịu trách nhiệm chuyên môn vắng mặt trong giờ hoạt động

Trong thời gian nhà thuốc mở cửa, dược sĩ chịu trách nhiệm chuyên môn phải có mặt để đảm bảo đúng quy định.

Thiếu trang thiết bị cần thiết: Không trang bị đầy đủ các thiết bị như tủ lạnh bảo quản thuốc (đối với thuốc cần bảo quản lạnh), máy tính, máy in hóa đơn,...

➡ **Mức xử phạt khi vi phạm:** 3.000.000 – 5.000.000 đồng

Khuyến nghị:

Khi có việc cần rời khỏi cơ sở, Dược sĩ phụ trách chuyên môn cần thực hiện ủy quyền hợp lệ cho một dược sĩ khác có chứng chỉ hành nghề phù hợp với phạm vi chuyên môn tương đương để thay thế. Khi bị kiểm tra, nhà thuốc có thể nhanh chóng liên hệ Dược sĩ phụ trách chuyên môn để dược sĩ sắp xếp quay lại nhà thuốc.

Không cập nhật kiến thức chuyên môn định kỳ (CPE)

Dược sĩ có nghĩa vụ tham gia chương trình đào tạo, cập nhật kiến thức chuyên môn trong vòng 3 năm kể từ thời điểm được cấp chứng chỉ hành nghề hoặc lần cập nhật gần nhất.

➡ **Mức xử phạt khi vi phạm:** 3.000.000 – 5.000.000 đồng

Khuyến nghị:

Nên chủ động tham gia các khóa đào tạo liên tục, tránh tình trạng dồn vào sát thời hạn. Đồng thời, cần đảm bảo giấy xác nhận hoàn thành chương trình đúng biểu mẫu quy định. Một số địa phương còn yêu cầu nội dung đào tạo bao gồm cả kiến thức pháp luật về dược, vì vậy nên lựa chọn chương trình học đầy đủ để đảm bảo tuân thủ. Nếu không bổ sung CPE ngay cả sau khi đã bị xử phạt hành chính, dược sĩ có thể bị đánh giá là không đáp ứng điều kiện hành nghề và có nguy cơ bị thu hồi Chứng chỉ hành nghề dược theo quy định.

Thay đổi thuốc trong đơn khi chưa có sự đồng ý của người mua

Việc thay thế thuốc (dù cùng hoạt chất, liều dùng và cách sử dụng) nhưng không thông qua sự đồng ý của khách hàng là hành vi vi phạm.

➡ **Mức xử phạt khi vi phạm:** 3.000.000 – 5.000.000 đồng

Khuyến nghị:

Trong thực tế, do nhiều yếu tố khách quan như hạn chế về tồn kho, việc thay thế thuốc trong đơn là tình huống khá phổ biến tại nhà thuốc. Tuy nhiên, dược sĩ cần trao đổi đầy đủ với người mua về các thay đổi (tên thương mại, giá, nhà sản xuất...) và chỉ thực hiện khi đã có sự đồng ý của khách hàng. Theo quy định tại Thông tư 52/2017/TT-BYT, việc thay thế thuốc trong đơn chỉ được thực hiện bởi dược sĩ có trình độ đại học trở lên. Thuốc thay thế phải bảo đảm cùng hoạt chất, hàm lượng và dạng bào chế so với thuốc đã kê trong đơn.

Không thực hiện niêm yết giá đúng quy định

Theo quy định, giá thuốc bán buôn, bán lẻ phải được niêm yết bằng đồng Việt Nam và thể hiện rõ ràng, đầy đủ, tránh gây nhầm lẫn cho khách hàng tại nơi bán.

Mức xử phạt khi vi phạm: 1.000.000 – 3.000.000 đồng

Khuyến nghị:

Việc dán giá trực tiếp lên từng sản phẩm là cách phổ biến, tuy nhiên cần đảm bảo cập nhật kịp thời khi có hàng mới. Ngoài ra, có thể thiết lập bảng giá tổng để vừa thuận tiện cho khách hàng, vừa đáp ứng yêu cầu khi cơ quan chức năng kiểm tra, bảng giá này có thể treo trước nhà thuốc để khách tham khảo.

Không tách biệt khu vực trưng bày sản phẩm không phải là thuốc

Các sản phẩm như mỹ phẩm, thực phẩm chức năng hoặc thiết bị y tế cần được bố trí riêng biệt, không được trưng bày chung với thuốc.

Các trường hợp vi phạm thường gặp:

- Không bố trí khu vực riêng cho nhóm sản phẩm này
- Có khu vực riêng nhưng thiếu biển cảnh báo theo quy định
- Sắp xếp lẫn lộn với thuốc gây nhầm lẫn

Mức xử phạt khi vi phạm: 3.000.000 – 5.000.000 đồng

Khuyến nghị:

Nên phân khu rõ ràng theo từng nhóm sản phẩm và bố trí biển nhận diện tại khu vực tương ứng. Việc phân loại có thể dựa trên số đăng ký lưu hành hoặc các quy định liên quan để đảm bảo chính xác.

Hồ sơ xin cấp mới chứng chỉ hành nghề Dược bao gồm những gì?

Hồ sơ xin cấp mới Chứng chỉ hành nghề Dược theo Luật Dược 2016 và Nghị định 163/2025/NĐ-CP gồm:

- Đơn xin cấp CCHN Dược có ảnh chân dung của người đề nghị, được chụp không quá 6 tháng (mẫu số 02 Phụ lục I của NĐ163/2025/NĐ-CP).
- Bản sao có chứng thực Văn bằng chuyên môn phù hợp (Đại học/Cao đẳng Dược)
- Bản chính hoặc bản sao có chứng thực Giấy chứng nhận sức khỏe
- Bản chính hoặc bản sao có chứng thực Giấy xác nhận thời gian thực hành tại cơ sở thực hành chuyên môn về dược.
- Sơ yếu lý lịch và lý lịch tư pháp: hiện nay, theo quy định tại Nghị định 163/2025/NĐ-CP, hồ sơ xin cấp mới Chứng chỉ hành nghề Dược không yêu cầu nộp lý lịch tư pháp hay sơ yếu lý lịch, bởi các cơ quan cấp giấy sẽ tra cứu dữ liệu lý lịch tư pháp thông qua hệ thống dữ liệu do cơ quan nhà nước chia sẻ. Vì vậy, người xin cấp chỉ cần chuẩn bị các giấy tờ chuyên môn, giấy xác nhận thực hành, giấy khám sức khỏe và đơn xin cấp theo mẫu, không cần nộp LLTP hay sơ yếu lý lịch.

Tuy nhiên, ở một số tỉnh thành vẫn yêu cầu nộp Sơ yếu lý lịch và lý lịch tư pháp, để tránh thiếu giấy tờ khi nộp hồ sơ, dược sĩ có thể chủ động liên hệ Cơ quan chuyên môn về y tế của tỉnh/thành phố nơi dự kiến hành nghề để được thông tin nhanh và chính xác nhất.

Hình thức nộp:

Toàn bộ hồ sơ dược sĩ có thể scan nộp online tại Cổng dịch vụ công quốc gia hoặc nộp trực tiếp.



Nhà thuốc có được kinh doanh bình thường trong thời gian khắc phục để được gian hạn GPP không?

Khi tiến hành tái thẩm định GPP, nhiều nhà thuốc băn khoăn liệu trong thời gian chờ hoàn tất việc khắc phục tồn tại theo yêu cầu của Sở Y tế, họ có được phép tiếp tục kinh doanh hay buộc phải tạm ngưng hoạt động.

Dựa vào khoản 6, Điều 9, Văn bản hợp nhất số 11 của Bộ Y tế, **nhà thuốc vẫn được phép hoạt động bình thường trong thời gian khắc phục các nội dung theo biên bản đánh giá,** cho đến khi có kết quả đánh giá cuối cùng từ Sở Y tế.

Điều này giúp các nhà thuốc duy trì hoạt động liên tục, không bị gián đoạn trong khi hoàn thiện yêu cầu gia hạn GPP.

Từ 15/5/2026, thuê, mượn chứng chỉ hành nghề dược sẽ bị phạt bao nhiêu?

Trong lĩnh vực kinh doanh dược, không khó bắt gặp trường hợp dược sĩ sử dụng Chứng chỉ hành nghề Dược (CCHN) để đứng tên cho cơ sở nhằm đáp ứng yêu cầu pháp lý, nhưng lại không trực tiếp tham gia hoạt động chuyên môn nhà thuốc. Hành vi này được xác định là **cho thuê, mượn chứng chỉ hành nghề,** vi phạm quy định pháp luật hiện hành. Theo quy định tại Luật Dược đây là hành vi bị nghiêm cấm và có thể dẫn đến hậu quả nghiêm trọng, bao gồm việc **thu hồi CCHN Dược.**

Mức xử phạt đối với hành vi cho thuê, mượn CCHN Dược

Kể từ ngày 15/5/2026, Nghị định 90/2026/NĐ-CP về xử phạt vi phạm hành chính trong lĩnh vực y tế chính thức có hiệu lực và thay thế các quy định trước đây. Theo đó, hành vi sử dụng Chứng chỉ hành nghề Dược không đúng quy định, bao gồm việc cho thuê hoặc cho mượn để người khác hành nghề sẽ bị xử phạt hành chính với mức tiền từ **10 triệu đến 20 triệu đồng** (quy định tại khoản 3, Điều 52).

Hình thức xử phạt bổ sung

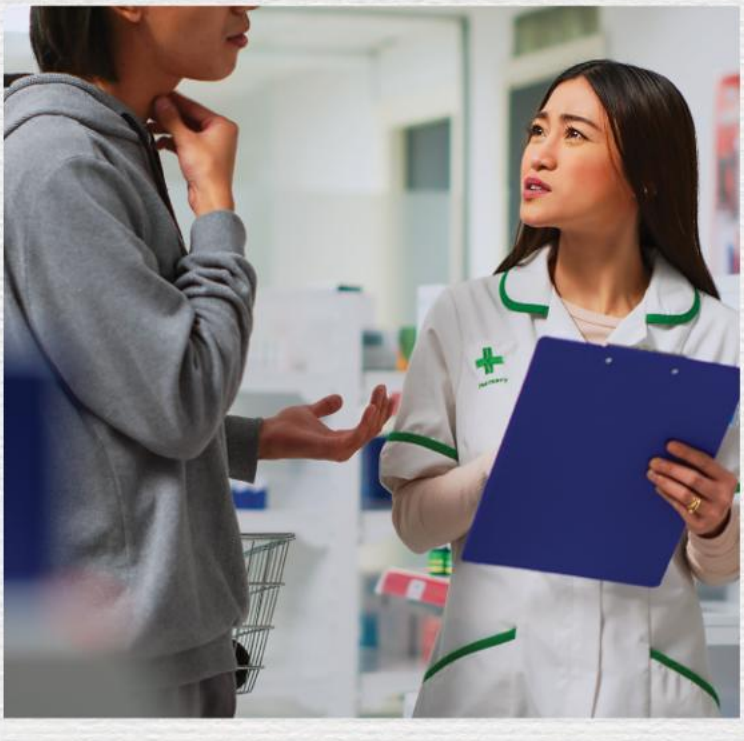
a) Tước quyền sử dụng chứng chỉ hành nghề dược trong thời hạn từ 1 tháng đến 3 tháng đối với hành vi quy định tại điểm c và điểm d khoản 2 Điều này;

b) Tước quyền sử dụng chứng chỉ hành nghề dược và giấy chứng nhận đủ điều kiện kinh doanh dược trong thời hạn từ 6 tháng đến 9 tháng đối với hành vi quy định tại điểm b khoản 1 Điều này.

Biện pháp khắc phục hậu quả:

Buộc nộp lại số lợi bất hợp pháp có được do thực hiện hành vi quy định tại điểm G khoản 2 và khoản 3 Điều này.

Sau 15/5/2026 nếu muốn hoạt động, cơ sở bán lẻ thuốc phải sử dụng đồng thời cả nhân sự và chứng chỉ hành nghề một cách hợp pháp, không thể chỉ thuê mượn CCHND.





THỦ TỤC CẤP LẠI CHỨNG CHỈ HÀNH NGHỀ DƯỢC BỊ HƯ HỎNG HOẶC BỊ MẤT

Nếu CCHN Dược mất hoặc hư hỏng, Dược sĩ có thể làm thủ tục cấp lại, hồ sơ bao gồm:

- Đơn đề nghị cấp lại CCHN Dược, có ảnh chân dung của người đề nghị cấp Chứng chỉ hành nghề dược chụp trong thời gian không quá 06 tháng, mẫu số 04, phụ lục I, Nghị định 163/2025/NĐ-CP.
- Bản sao chứng chỉ hành nghề dược đã cấp (trừ trường hợp bị mất)

Hình thức nộp	Thời hạn giải quyết	Phí, lệ phí
Trực tiếp	10 ngày	Phí 500.000 đồng
Trực tuyến	10 ngày	Phí 500.000 đồng
Dịch vụ bưu chính	10 ngày	Phí 500.000 đồng

Quét mã QR để biết thêm thông tin chi tiết hoặc tải mẫu Mẫu số 01 Phụ lục I của Nghị định số 163/2025/NĐ-CP

Quét mã QR để **xem ngay video hướng dẫn** thực hiện thủ tục "Cấp lại chứng chỉ hành nghề dược theo hình thức xét hồ sơ (trường hợp bị hư hỏng hoặc bị mất)" online trên Cổng dịch vụ công Quốc gia.

TRÌNH TỰ THỰC HIỆN:

1. **Bước 1:** Người đề nghị cấp Chứng chỉ hành nghề dược gửi hồ sơ về Sở Y tế tỉnh, thành phố trực thuộc trung ương.

2. **Bước 2:** Sau khi nhận hồ sơ đầy đủ, Sở Y tế trả cho người đề nghị cấp Chứng chỉ hành nghề dược Phiếu tiếp nhận hồ sơ theo Mẫu số 01 Phụ lục I của Nghị định số 163/2025/NĐ-CP.

3. **Bước 3:**

   A. Trường hợp không có yêu cầu sửa đổi, bổ sung hồ sơ, Sở Y tế cấp lại và trả cho người đề nghị 01 bản Chứng chỉ hành nghề dược trong thời hạn 10 ngày kể từ ngày ghi trên Phiếu tiếp nhận hồ sơ.

   B. Trường hợp có yêu cầu sửa đổi, bổ sung hồ sơ, Sở Y tế có văn bản thông báo nội dung yêu cầu sửa đổi, bổ sung theo Mẫu số 16 Phụ lục I ban hành kèm theo Nghị định số 163/2025/NĐ-CP trong thời hạn 05 ngày làm việc, kể từ ngày ghi trên Phiếu tiếp nhận hồ sơ.

4. **Bước 4:** Sau khi nhận hồ sơ sửa đổi, bổ sung, Sở Y tế trả cho người đề nghị Phiếu tiếp nhận hồ sơ sửa đổi, bổ sung theo Mẫu số 01 Phụ lục I của Nghị định số 163/2025/NĐ-CP

   A. Trường hợp hồ sơ sửa đổi, bổ sung không đáp ứng yêu cầu, trong thời hạn 05 ngày làm việc kể từ ngày ghi trên Phiếu tiếp nhận hồ sơ sửa đổi, bổ sung, Sở Y tế có văn bản thông báo cho người đề nghị theo Mẫu số 16 tại Phụ lục I ban hành kèm theo Nghị định số 163/2025/NĐ-CP về việc không cấp lại Chứng chỉ hành nghề dược.

   B. Trường hợp không có yêu cầu sửa đổi, bổ sung đối với hồ sơ sửa đổi, bổ sung, Sở Y tế cấp lại và trả cho người đề nghị 01 bản Chứng chỉ hành nghề theo quy định tại điểm a Bước 3.

   C. Trong thời hạn 06 tháng kể từ ngày Sở Y tế có văn bản thông báo sửa đổi, bổ sung, người đề nghị cấp Chứng chỉ hành nghề dược phải nộp hồ sơ sửa đổi, bổ sung theo yêu cầu. Sau thời hạn trên, người đề nghị không nộp hồ sơ sửa đổi, bổ sung thì hồ sơ đã nộp không còn giá trị.

5. **Bước 5:** Trong thời hạn 03 ngày làm việc kể từ ngày cấp Chứng chỉ hành nghề dược, Sở Y tế công bố, cập nhật trên Trang thông tin điện tử của Sở Y tế các thông tin sau:

   A. Họ, tên, ngày tháng năm sinh của người được cấp Chứng chỉ hành nghề dược;

   B. Số Chứng chỉ hành nghề dược của người được cấp Chứng chỉ hành nghề dược;

   C. Phạm vi hoạt động chuyên môn được cấp trên Chứng chỉ hành nghề dược



THỦ TỤC XIN CẤP MỚI CHỨNG CHỈ HÀNH NGHỀ DƯỢC TRONG TRƯỜNG HỢP CCHN DƯỢC BỊ THU HỒI

Khi kiểm tra và có quyết định thu hồi Chứng chỉ hành nghề Dược, Sở Y Tế sẽ có thông báo cụ thể đến dược sĩ. Thông thường Chứng chỉ hành nghề Dược sẽ mặc nhiên bị thu hồi trong trường hợp nếu người hành nghề chết, mất tích hoặc sở hữu nhiều CCHN dược.



Trường hợp bị thu hồi do không cập nhật kiến thức chuyên môn về dược (CPE)

Dược sĩ phải hoàn thiện hồ sơ, bổ sung chứng chỉ cập nhật kiến thức chuyên môn theo quy định, không cần có giấy xác nhận thực hành 24 tháng

Trường hợp thu hồi do không hành nghề trong thời gian liên tục 24 tháng

Khi xin cấp mới CCHN, dược sĩ phải có giấy xác nhận thời gian thực hành chuyên môn 24 tháng tại cơ sở hợp pháp.

TRÌNH TỰ THỰC HIỆN

1 Người đề nghị cấp Chứng chỉ hành nghề dược gửi hồ sơ về Sở Y tế tỉnh, thành phố trực thuộc trung ương.

2 Sau khi nhận hồ sơ đầy đủ, Sở Y tế trả cho người đề nghị cấp Chứng chỉ hành nghề dược Phiếu tiếp nhận hồ sơ theo Mẫu số 01 Phụ lục I của Nghị định số 163/2025/NĐ-CP;

3

A Trường hợp không có yêu cầu sửa đổi, bổ sung hồ sơ, Sở Y tế cấp và trả cho người đề nghị 01 bản Chứng chỉ hành nghề dược trong thời hạn 20 ngày, kể từ ngày ghi trên Phiếu tiếp nhận hồ sơ. Trường hợp không cấp Chứng chỉ hành nghề dược phải có văn bản trả lời và nêu rõ lý do;

B Trường hợp có yêu cầu sửa đổi, bổ sung hồ sơ, Sở Y tế có văn bản thông báo nội dung yêu cầu sửa đổi, bổ sung theo Mẫu số 16 Phụ lục I ban hành kèm theo Nghị định số 163/2025/NĐ-CP.

4 Sau khi nhận hồ sơ sửa đổi, bổ sung, Sở Y tế trả cho người đề nghị Phiếu tiếp nhận hồ sơ sửa đổi, bổ sung theo Mẫu số 01 Phụ lục I của Nghị định số 163/2025/NĐ-CP.

A Trường hợp hồ sơ sửa đổi, bổ sung không đáp ứng yêu cầu, trong thời hạn 07 ngày làm việc kể từ ngày ghi trên Phiếu tiếp nhận hồ sơ sửa đổi, bổ sung, Sở Y tế có văn bản thông báo cho người đề nghị theo Mẫu số 16 tại Phụ lục I ban hành kèm theo Nghị định số 163/2025/NĐ-CP về việc không cấp Chứng chỉ hành nghề dược.

B Trường hợp không có yêu cầu sửa đổi, bổ sung đối với hồ sơ sửa đổi, bổ sung, Sở Y tế cấp và trả cho người đề nghị 01 bản Chứng chỉ hành nghề dược theo quy định tại điểm a Bước 3.

C Trong thời hạn 06 tháng kể từ ngày Sở Y tế có văn bản thông báo sửa đổi, bổ sung, người đề nghị cấp Chứng chỉ hành nghề dược phải nộp hồ sơ sửa đổi, bổ sung theo yêu cầu. Sau thời hạn trên, người đề nghị không nộp hồ sơ sửa đổi, bổ sung thì hồ sơ đã nộp không còn giá trị.

5 Trong thời hạn 03 ngày làm việc kể từ ngày cấp Chứng chỉ hành nghề dược, Sở Y tế công bố, cập nhật trên Trang thông tin điện tử của Sở Y tế các thông tin sau:

A Họ, tên, ngày tháng năm sinh của người được cấp Chứng chỉ hành nghề dược;

B Số Chứng chỉ hành nghề dược của người được cấp Chứng chỉ hành nghề dược;

C Phạm vi hoạt động chuyên môn được cấp trên Chứng chỉ hành nghề dược

CÁCH THỨC THỰC HIỆN

Hình thức nộp	Thời hạn giải quyết	Phí, lệ phí
Trực tiếp	20 ngày	Phí 500.000 đồng
Trực tuyến	20 ngày	Phí 500.000 đồng
Dịch vụ bưu chính	20 ngày	Phí 500.000 đồng

QUÉT MÃ QR để biết thêm thông tin chi tiết:

ĐOÀN KIỂM TRA LIÊN NGÀNH 2026 VÀO NHÀ THUỐC GỒM NHỮNG AI?

Dựa trên các thông tin về kế hoạch kiểm tra năm 2026 và các văn bản quy định liên quan (bao gồm định hướng từ Nghị định 68/2026/NĐ-CP về thuế và các quy định về quản lý dược), đoàn kiểm tra liên ngành vào nhà thuốc năm 2026 thường bao gồm các thành phần sau:



THÀNH PHẦN ĐOÀN KIỂM TRA LIÊN NGÀNH
(thông thường)

1. **Đại diện Sở Y tế/Phòng Y tế:**
   Kiểm tra GPP, chứng chỉ hành nghề, quy trình SOP, bảo quản thuốc, liên thông dữ liệu.

2. **Công an kinh tế/Cảnh sát môi trường (Công an quận/huyện hoặc tỉnh):**
   Kiểm tra nguồn gốc xuất xứ hàng hóa, thuốc cấm, thuốc giả, thuốc nhập lậu.

3. **Quản lý thị trường:**
   Kiểm tra việc niêm yết giá, bán thuốc theo giá niêm yết, kinh doanh hàng hóa giả/kém chất lượng.

4. **Đại diện Cơ quan Thuế (Theo Nghị định 68/2026/NĐ-CP):**
   Kiểm tra việc sử dụng hóa đơn điện tử, kê khai doanh thu, và tuân thủ nghĩa vụ thuế đối với hộ kinh doanh.

5. **Đại diện Ủy ban nhân dân cấp xã/phường/huyện:**
   Phối hợp giám sát, kiểm tra điều kiện kinh doanh tại địa bàn.



CÁC LỖI PHỔ BIẾN CỦA NHÀ THUỐC KHI KINH DOANH THUỐC KSĐB

Trong thực tế tại nhà thuốc, nhóm thuốc kiểm soát đặc biệt (KSĐB) luôn yêu cầu mức độ quản lý chặt chẽ hơn so với các thuốc thông thường. Tuy nhiên, thực tế ghi nhận vẫn còn nhiều sai sót phổ biến có thể dẫn đến rủi ro pháp lý và ảnh hưởng đến hoạt động kinh doanh.

Dưới đây là những lỗi điển hình mà nhà thuốc cần đặc biệt lưu ý:

1



Kinh doanh khi chưa đủ điều kiện pháp lý:
Không đăng ký / không có phạm vi kinh doanh tương ứng mà vẫn kinh doanh thuốc KSĐB

2



Bảo quản chưa đúng quy định:
Để thuốc KSĐB lẫn lộn với thuốc không kiểm soát đặc biệt

3



Sai sót trong báo cáo định kỳ:
Không báo cáo định kỳ thuốc KSĐB hoặc báo cáo sai số liệu

4



Không kiểm soát đơn thuốc:
Không lưu đơn thuốc, không lưu thông tin khách hàng, bán không có đơn thuốc.

5



Thiếu chuyên môn trong vận hành:
Dược sĩ tại nhà thuốc không nắm chuyên môn về thuốc KSĐB.

HƯỚNG DẪN BÁO CÁO

THUỐC KIỂM SOÁT ĐẶC BIỆT



TẦN SUẤT BÁO CÁO

Nhà thuốc cần thực hiện **báo cáo định kỳ 2 lần/năm**:

- **Báo cáo 6 tháng đầu năm:** Từ 01/01 – 30/06 → Hạn gửi trước ngày 15/07
- **Báo cáo năm:** Từ 01/01 – 31/12 → Hạn gửi trước ngày 15/01 năm sau

Cơ quan tiếp nhận:

Sở Y tế tỉnh/thành phố nơi nhà thuốc hoạt động



Tuân thủ đúng quy định về thuốc KSĐB không chỉ giúp nhà thuốc tránh rủi ro pháp lý mà còn nâng cao uy tín trong hoạt động chuyên môn. Việc chuẩn hóa quy trình từ bảo quản, bán hàng đến báo cáo là yếu tố cốt lõi để vận hành bền vững.



QUY TRÌNH LẬP BÁO CÁO

1

Bước 1: Kiểm kê tồn kho đầy đủ

- Tồn đầu kỳ
- Số lượng nhập
- Số lượng xuất (bán/sử dụng)
- Tồn cuối kỳ

Lưu ý: *Số liệu phải khớp với Sổ sách/Phần mềm quản lý chuyên môn và các hóa đơn, chứng từ liên quan.*

2

Bước 2: Lập báo cáo

Điền đầy đủ theo Mẫu số 06 – Phụ lục II – Nghị định 163/2025/NĐ-CP

QUÉT MÃ QR để tải ngay mẫu số 06:

3

Bước 3: Hoàn thiện và gửi báo cáo

- Người lập: Dược sĩ phụ trách chuyên môn hoặc người được ủy quyền.
- Ký và đóng dấu: Báo cáo cần có chữ ký của người chịu trách nhiệm chuyên môn và đóng dấu (nếu có) của Nhà thuốc.
- Nơi nhận: Gửi báo cáo đến Cơ quan Quản lý Dược cấp tỉnh/thành phố (Sở Y tế) hoặc cơ quan có thẩm quyền khác theo quy định.
- Hình thức gửi:
  - Online: scan và nộp theo yêu cầu địa phương
  - Offline: gửi bản cứng về địa chỉ của Sở y tế tỉnh/thành phố nơi nhà thuốc đang hoạt động

BẢNG TỔNG HỢP CÂU HỎI VÀ NỘI DUNG TRẢ LỜI TẠI HỘI NGHỊ PHỔ BIẾN NGHỊ ĐỊNH VÀ CÁC THÔNG TƯ HƯỚNG DẪN THI HÀNH LUẬT DƯỢC

NGÀY 30.07.2025

STT	Điều/khoản Văn bản	Câu hỏi	Nội dung trả lời	Căn cứ pháp lý/ Hướng dẫn chuyên môn
Lĩnh vực đăng ký thuốc				
3	Khoản 1, 2 Điều 15 Thông tư 12/2025/TT-BYT	(1)Để tra cứu thuốc không kê đơn thì sẽ tra cứu dựa trên cơ sở pháp lý nào? (2)Những thuốc đã được cấp GĐKLH thì có cần thay đổi theo Thông tư 12/2025/TT-BYT không hay vẫn dựa trên Thông tư 07/2017/TT-BYT để xác định thuốc không kê đơn hay thuốc kê đơn?	* Đối với câu hỏi (1): Theo quy định tại tiết 1 điểm b khoản 1 Điều 55 và Phụ lục V ban hành kèm theo Thông tư số 12/2025/TT-BYT, Bộ Y tế (Cục QLD) đã công bố đầy đủ các thuốc được cấp, gia hạn giấy đăng ký lưu hành trong đó xác định thuốc không kê đơn căn cứ vào số thứ tự thứ 5 trong dãy số đăng ký là "0"". Trên mẫu nhãn phê duyệt của thuốc được cấp GĐKL , đã có ký hiệu phân loại thuốc kê đơn và thuốc không kê đơn. Để tra cứu thông tin thuốc không kê đơn, đơn vị thực hiện tra cứu trên Trang thông tin điện tử của Cục Quản lý Dược tại địa chỉ https://dichvucong.dav.gov.vn/congbothuoc/index (chọn tra cứu nâng cao -> Loại danh mục thuốc ->Thuốc không kê đơn). * Đối với câu hỏi 2: - Theo quy định tại khoản 5 Điều 52 Thông tư số 12/2025/TT-BYT, thuốc đã được cấp GĐKLH không cần thay đổi phân loại kê đơn/không kê đơn theo Thông tư 12/2025/TT-BYT. Thuốc sẽ được xem xét về phân loại thuốc kê đơn, không kê đơn theo quy định tại Thông tư này khi gia hạn giấy ĐKLH. Trường hợp có đề nghị thay đổi phân loại thuốc kê đơn, không kê đơn, cơ sở đăng ký thực hiện theo quy định tại Phụ lục II kèm theo Thông tư.	- Tiết 1 điểm b khoản 1 Điều 55 Thông tư số 12/2025/TT-BYT và Phụ lục V ban hành kèm theo Thông tư số 12/2025/TT-BYT. - Khoản 5 Điều 52 Thông tư số 12/2025/TT-BYT

II. Lĩnh vực quản lý kinh doanh dược				
1	Khoản 48 Điều 2 Luật Dược	Chuỗi nhà thuốc có được quyền chuyển nhượng dưới hình thức franchine (nhượng quyền thương mại) không	1. Theo quy định tại khoản 48 Điều 2 Luật Dược được bổ sung bởi theo quy định tại điểm e khoản 1 Điều 1 của Luật số 44/2024/QH15: "48. Chuỗi nhà thuốc là hệ thống các nhà thuốc của một cơ sở tổ chức chuỗi nhà thuốc, hoạt động theo hệ thống quản lý chất lượng thống nhất dưới cùng một tên thương mại". 2. Theo quy định tại khoản 2 Điều 47a Luật Dược: "2. Cơ sở tổ chức chuỗi nhà thuốc có các trách nhiệm sau đây: a) Trách nhiệm quy định tại các điểm a, b, c, d, đ, h, k, l, m, n và q khoản 2 Điều 42 của Luật này; b) Xây dựng hệ thống quản lý chất lượng của chuỗi nhà thuốc bao gồm cơ cấu tổ chức, quy trình, nhân lực, hồ sơ tài liệu, hệ thống thông tin, hệ thống quản trị, cơ sở vật chất kỹ thuật và các hoạt động có tính hệ thống, đáp ứng Thực hành tốt phù hợp với phạm vi kinh doanh; c) Quản lý toàn bộ các hoạt động liên quan đến việc cung ứng, lưu thông, bảo quản thuốc, nguyên liệu làm thuốc và các dữ liệu liên quan đến khách hàng tại tất cả các nhà thuốc trong chuỗi nhà thuốc bằng các quy trình thống nhất; d) Cung ứng toàn bộ thuốc, nguyên liệu làm thuốc cho các nhà thuốc trong chuỗi nhà thuốc; đ) Chịu trách nhiệm toàn bộ về hoạt động của các nhà thuốc trong chuỗi nhà thuốc; e) Báo cáo Bộ Y tế, Sở Y tế nơi có nhà thuốc trong chuỗi nhà thuốc hoạt động và thực hiện các nghĩa vụ theo quy định của pháp luật trong trường hợp cơ sở tổ chức chuỗi nhà thuốc tạm dừng hoạt động từ 06 tháng trở lên hoặc chấm dứt hoạt động; g) Thực hiện quy định của Bộ trưởng Bộ Y tế về việc thông báo, cập nhật đến cơ quan có thẩm quyền danh sách các nhà thuốc trong chuỗi nhà thuốc; danh sách người có Chứng chỉ hành nghề dược đang hành nghề tại cơ sở tổ chức chuỗi	- Khoản 48 Điều 2 Luật Dược được bổ sung bởi theo quy định tại điểm e khoản 1 Điều 1 của Luật số 44/2024/QH15 - Khoản 2 Điều 47a Luật Dược:

			nhà thuốc và các nhà thuốc trong chuỗi nhà thuốc; việc luân chuyển người chịu trách nhiệm chuyên môn về dược giữa các nhà thuốc trong chuỗi nhà thuốc; h) Báo cáo hàng năm và báo cáo theo yêu cầu của cơ quan quản lý nhà nước về dược có thẩm quyền đối với hoạt động của cơ sở tổ chức chuỗi nhà thuốc và các nhà thuốc trong chuỗi nhà thuốc; thông báo về Bộ Y tế trong thời hạn 03 ngày làm việc kể từ ngày nhà thuốc trong chuỗi nhà thuốc bị xử lý vi phạm hành chính trong lĩnh vực dược" Trong việc đảm bảo cho cơ sở tổ chức chuỗi nhà thuốc và chuỗi nhà thuốc hoạt động theo đúng quy định của Luật Dược, việc nhượng quyền thương mại chưa phù hợp, không triển khai đầy đủ các trách nhiệm của cơ sở tổ chức chuỗi nhà thuốc theo quy định của Luật Dược.	
2	Khoản 8 Điều 28 Luật Dược:	Người đã được cấp Chứng chỉ hành nghề dược mà không hành nghề trong thời gian 12 tháng liên tục nhưng chưa làm thủ tục thu hồi Chứng chỉ hành nghề dược có được áp dụng theo khoản 8 Điều 28 Luật Dược (đã sửa đổi, bổ sung theo quy định tại Luật số 44/2024/QH15) (Người đã được cấp Chứng chỉ hành nghề dược mà trong thời gian 24 tháng liên tục không thực hiện bất kỳ hoạt động nào thuộc phạm vi hoạt động chuyên môn ghi trên Chứng chỉ hành nghề dược) hay không? Hay phải thu hồi theo quy định tại khoản 8 Điều 28 Luật Dược 2015?	Luật số 44/2024/QH15 có hiệu lực từ ngày 01/7/2025. Các nội dung tại Luật Dược số 105/2016/QH13 được sửa đổi, bổ sung theo quy định tại Luật số 44/2024/QH15 được thực hiện từ ngày 01/7/2025, bao gồm cả việc thu hồi Chứng chỉ hành nghề dược theo quy định tại khoản 8 Điều 28 Luật này.	Khoản 8 Điều 28 Luật Dược
3	Khoản 3 Điều 31 Luật Dược	Nếu một địa điểm có cả chức năng GDP và GSP doanh nghiệp có thể chỉ định một dược sĩ phụ trách chuyên môn chung cho cả hai không	Khoản 3 Điều 31 Luật Dược năm 2016 (được sửa đổi, bổ sung tại Luật số 44/2024/QH15) có quy định: "Điều 31. Nghĩa vụ của người hành nghề dược 3. Chỉ chịu trách nhiệm chuyên môn đối với một cơ sở kinh doanh dược và tại một địa diểm kinh doanh dược, trừ trường hợp quy định tại khoản 3a Điều này." (Khoản 3a Điều này có quy định: Người chịu trách nhiệm chuyên môn về dược của cơ sở tổ chức	Khoản 3 Điều 31 Luật Dược

			chuỗi nhà thuốc phải chịu trách nhiệm chuyên môn chung về dược cho các hoạt động của chuỗi nhà thuốc) Khoản 2 Điều 32 Luật Dược có quy định: "2. Cơ sở kinh doanh dược bao gồm: a) Cơ sở sản xuất thuốc, nguyên liệu làm thuốc; b) Cơ sở xuất khẩu, nhập khẩu thuốc, nguyên liệu làm thuốc; c) Cơ sở kinh doanh dịch vụ bảo quản thuốc, nguyên liệu làm thuốc; d) Cơ sở bán buôn thuốc, nguyên liệu làm thuốc; đ) Cơ sở bán lẻ thuốc bao gồm nhà thuốc, quầy thuốc, tủ thuốc trạm y tế xã, cơ sở chuyên bán lẻ dược liệu, thuốc dược liệu, thuốc cổ truyền; e) Cơ sở kinh doanh dịch vụ kiểm nghiệm thuốc, nguyên liệu làm thuốc; g) Cơ sở kinh doanh dịch vụ thử thuốc trên lâm sàng; h) Cơ sở kinh doanh dịch vụ thử tương đương sinh học của thuốc. i) Cơ sở tổ chức chuỗi nhà thuốc" Như vậy, tại một địa điểm kinh doanh dược, nếu doanh nghiệp có các hoạt động kinh doanh dược tương ứng với các loại hình cơ sở kinh doanh dược khác nhau thì mỗi loại hình cơ sở kinh doanh dược phải có một người chịu trách nhiệm chuyên môn về dược riêng.	
6	Điều 37, 38, 39 Luật Dược	Chuỗi nhà thuốc khi nào sẽ bắt đầu được nộp hồ sơ để được cấp phép? Cơ quan tiếp nhận là Bộ Y tế phải không?	Hồ sơ, thẩm quyền, trình tự, thủ tục cấp giấy chứng nhận đủ điều kiện kinh doanh dược cho các cơ sở kinh doanh dược (trong đó có cả cơ sở tổ chức chuỗi nhà thuốc) được quy định tại Điều 37, 38, 39 Luật Dược (được sửa đổi, bổ sung tại Luật số 44/2024/QH15, hiệu lực thi hành từ ngày 01/7/2025). Bộ Y tế đã ban hành Quyết định số 2278/QĐ-BYT về việc công bố thủ tục hành chính mới ban hành/bị bãi bỏ thuộc phạm vi chức năng quản lý của Bộ Y tế quy định tại Nghị định số 163/2025/NĐ-CP ngày 29 tháng 6 năm 2025 của chính phủ quy định chi tiết một số	Điều 37, 38, 39 Luật Dược

			điều và biện pháp để tổ chức, hướng dẫn thi hành Luật Dược, trong đó có thủ tục cấp Giấy chứng nhận đủ điều kiện kinh doanh dược cho cơ sở. Do vậy cơ sở tổ chức chuỗi nhà thuốc được nộp hồ sơ từ ngày 01/7/2025. Bộ Y tế là cơ quan tiếp nhận hồ sơ.	
13	Điều 79 Luật Dược	Thông tin thuốc được quy định tại Chương II, Nghị định số 155/2018, tuy nhiên Nghị định số 163/2025 bãi bỏ chương này. Vì vậy, không có thông tin về thông tin thuốc nữa. Vậy có được quảng cáo thuốc kê đơn không?	1. Theo khoản 2 Điều 79 Luật Dược: "Điều kiện đối với thuốc được quảng cáo được quy định như sau: a) Thuộc Danh mục thuốc không kê đơn; b) Không thuộc trường hợp hạn chế sử dụng hoặc sử dụng dưới sự giám sát của thầy thuốc theo khuyến cáo của cơ quan nhà nước có thẩm quyền; Như vậy, điều kiện đầu tiên để thuốc được quảng cáo là phải thuộc Danh mục thuốc không kê đơn. 2. Quy định chi tiết về hình thức, cách thức thông tin thuốc được đề cập tại Thông tư số 31/2025/TT-BYT. Đề nghị Cơ sở nghiên cứu quy định tại Luật Dược và Thông tư số 31/2025/TT-BYT để thực hiện thông tin thuốc theo đúng quy định.	-Khoản 2 Điều 79 Luật Dược -Thông tư số 31/2025/TT-BYT
14	Luật Dược	Chứng chỉ hành nghề dược Sở Y tế thực hiện việc ký số và phát hành Chứng chỉ hành nghề dược bản ký số được không? Hay bắt buộc phải ký Chứng chỉ hành nghề dược bản giấy như thường lệ	Khoản 2 Điều 14 Nghị định số 45/2020/NĐ-CP ngày 08/4/2020 của Chính phủ về thực hiện thủ tục hành chính trên môi trường điện tử có quy định: "2. Kết quả giải quyết thủ tục hành chính bản điện tử của cơ quan có thẩm quyền có giá trị pháp lý như kết quả giải quyết thủ tục hành chính bằng văn bản giấy" Luật Dược và các văn bản quy phạm pháp luật có liên quan không có quy định bắt buộc cơ quan cấp Chứng chỉ hành nghề dược phải trả bản giấy Chứng chỉ hành nghề dược cho người đề nghị cấp Chứng chỉ hành nghề dược.	Khoản 2 Điều 14 Nghị định số 45/2020/NĐ-CP
15	Khoản 2 Điều 34 Nghị định số 163/2025/NĐ-CP	Doanh nghiệp sản xuất thuốc gây nghiện, hướng thần có chi nhánh ở Tp. Hồ Chí Minh và Tp. Hà Nội (có phạm vi kinh doanh thuốc gây nghiện, hướng thần) thì hai chi nhánh này có được bán trực tiếp cho các cơ sở bán lẻ thuốc gây nghiện,	Theo quy định tại khoản 2 Điều 34 Nghị định 163/2025/NĐ-CP: cơ sở sản xuất được bán thuốc gây nghiện, hướng thần do chính mình sản xuất cho các nhà thuốc trên phạm vi cả nước. Do đó, trường hợp các chi nhánh có nhiệm vụ thực hiện	Khoản 2 Điều 34 Nghị định 163

		hướng thần ngoài Tp. Hồ Chí Minh và Hà Nội hay không? Nếu không thì cần điều kiện gì để được bán?	toàn bộ hoặc một phần chức năng của doanh nghiệp, trong đó có chức năng bán thuốc gây nghiện, hướng thần do chính cơ sở sản xuất thì các chi nhánh được bán các thuốc này cho các nhà thuốc trên cả nước.	
18	Điều 35 Nghị định số 163/2025/NĐ-CP	Báo cáo định kỳ thuốc phải kiểm soát đặc biệt, các đơn vị báo cáo online hoặc gửi báo cáo qua gmail được không? Hay bắt buộc phải là bản giấy	Hiện nay, Bộ Y tế đang tiếp nhận các báo cáo định kỳ của thuốc phải kiểm soát đặc biệt nói riêng cũng như báo cáo về thuốc, nguyên liệu làm thuốc nói chung theo hình thức trực tiếp và qua bưu điện. Đối với trường hợp báo cáo về UBND cấp tỉnh/thành phố trực thuộc Trung ương, thực hiện theo hướng dẫn của địa phương. Đồng thời, Bộ Y tế đang triển khai xây dựng hệ thống phần mềm để tiếp nhận các báo cáo về thuốc, nguyên liệu làm thuốc theo hình thức nộp trực tuyến, lộ trình cụ thể theo quy định tại khoản 3 Điều 130 Nghị định số 163/2025/NĐ-CP ngày 29/6/2025 của Chính phủ. Khi hệ thống phần mềm được triển khai, Bộ Y tế sẽ có hướng dẫn, thông báo cụ thể gửi tới các đơn vị.	Khoản 3 Điều 130 Nghị định số 163/2025/NĐ-CP
20	Điều 41, 42 Nghị định số 163/2025/NĐ-CP ngày 29/6/2025	NĐ 163/2025/NĐ-CP có quy định kinh doanh dược theo phương thức thương mại điện tử Vậy: Giấy đủ điều kiện kinh doanh của công ty có phải bổ sung nội dung bán lẻ thuốc không? + Nếu chỉ để nguyên nội dung bán buôn thuốc có được phép bán thuốc không kê đơn cho người tiêu dùng trên trang kinh doanh thương mại điện tử của công ty không? + Nếu phải bổ sung nội dung bán lẻ thì có quy định dược sĩ phụ trách chuyên môn riêng cho nội dung này không?	1. Kinh doanh thuốc, nguyên liệu làm thuốc theo phương thức thương mại điện tử phải được thực hiện thông qua phương tiện là sàn giao dịch thương mại điện tử hoặc ứng dụng thương mại điện tử bán hàng hoặc trang thông tin điện tử (còn gọi là website thương mại điện tử) bán hàng có chức năng đặt hàng trực tuyến. Cơ sở cần rà soát phương tiện kinh doanh thương mại điện tử để đảm bảo đúng quy định tại điểm a khoản 1 Điều 32 Luật Dược (được sửa đổi, bổ sung tại Luật số 44/2024/QH15). 2. Theo quy định tại khoản 4 Điều 6 Luật Dược, "Kinh doanh dược không thuộc phạm vi chuyên môn được ghi trong Giấy chứng nhận đủ điều kiện kinh doanh dược" là hành vi bị nghiêm cấm. Do đó, Công ty chỉ được phép kinh doanh theo đúng phạm vi tại Giấy chứng nhận đủ điều kiện kinh doanh dược đã được cấp. Trường hợp cơ sở chỉ có Giấy chứng nhận đủ điều kiện kinh doanh dược	-Điểm a khoản 1 Điều 32 Luật Dược -Khoản 4 Điều 6 Luật Dược -Khoản 3 Điều 31 Luật Dược

			phạm vi bán buôn thì không được phép bán lẻ thuốc cho người tiêu dùng (bao gồm cả bán hàng trực tiếp và bán theo phương thức thương mại điện tử). 3. Theo quy định tại khoản 3 Điều 31 Luật Dược, người hành nghề dược chỉ chịu trách nhiệm chuyên môn đối với 1 cơ sở tại 1 địa điểm kinh doanh dược. Do đó, trường hợp cơ sở bán buôn có bổ sung thêm loại hình cơ sở bán lẻ thuốc thì phải bổ sung thêm 1 người chịu trách nhiệm chuyên môn riêng cho loại hình kinh doanh này.	
25	Điều 9 Thông tư số 02/2018/TT-BYT	Cơ sở bán lẻ thuốc đã nộp hồ sơ tái thẩm định GPP và đã có biên bản đánh giá yêu cầu khắc phục một số tồn tại thì có được kinh doanh thuốc trong thời gian khắc phục tồn tại không?	Theo quy định tại khoản 6 Điều 9 Thông tư số 02/2018/TT-BYT ngày 22/01/2018: "Sau khi nộp hồ sơ đánh giá định kỳ việc duy trì đáp ứng GPP theo thời hạn quy định, cơ sở bán lẻ thuốc được tiếp tục hoạt động bán lẻ thuốc theo phạm vi quy định tại Giấy chứng nhận đủ điều kiện kinh doanh dược, kể từ ngày nộp hồ sơ cho đến khi có kết quả đánh giá định kỳ". Cơ sở đã được đánh giá trực tiếp và đã có biên bản đánh giá GPP trong đó có các yêu cầu khắc phục các tồn tại thì được tiếp tục kinh doanh cho đến khi có kết quả đánh giá cuối cùng của đợt đánh giá (bao gồm cả hoạt động đánh giá việc khắc phục của cơ sở).	Khoản 6 Điều 9 Thông tư số 02/2018/TT-BYT
26	Thông tư số 11/2025/TT-BYT	Hiện nay, theo Quyết định số 2278/QĐ-BYT ngày 09/7/2025 đã bãi bỏ TTHC đánh giá duy trì GPP/GDP. Theo quy định tại Thông tư số 11/2025, cơ sở kinh doanh dược gửi hồ sơ về cơ quan chuyên môn thuộc UBND tỉnh. Vậy việc thu phí đối với việc thẩm định hồ sơ GPP còn thực hiện theo quy định tại Thông tư số 41/2023/TT-BTC của Bộ Tài chính không?	Bộ Y tế đã ban hành Quyết định số 2546/QĐ-BYT ngày 11/8/2025 công bố TTHC về thẩm định điều kiện về cơ sở vật chất, kỹ thuật, nhân sự và đánh giá thực hành tốt cho cơ sở không vì mục đích thương mại, đánh giá định kỳ việc duy trì thực hành tốt GPP/GDP/GSP, kiểm soát thay đổi với cơ sở bán lẻ thuốc, phân phối thuốc, nguyên liệu làm thuốc, bảo quản thuốc, nguyên liệu làm thuốc, trong đó có quy định về phí được thực hiện theo Thông tư số 41/2023/TT-BTC của Bộ Tài chính.	Thông tư số 41/2023/TT-BTC
28	Thông tư số 11/2025/TT-BYT	Theo Thông tư số 11/2025/TT-BYT, cơ sở hết hạn GDP/GPP sẽ nộp báo cáo hoạt động 03 năm, vậy báo cáo này:	- Theo quy định tại khoản 3 Điều 9 Thông tư số 03/2018/TT-BYT được sửa đổi, bổ sung theo quy định tại Điểm b khoản 4 Điều 2 Thông tư số 11/2025/TT-BYT:	-Khoản 3 Điều 9 Thông tư số 03/2018/TT-BYT -Thông tư số 41/2023/TT-BTC

		- Là thủ tục hành chính hay không phải; - Cơ sở có phải nộp phí theo Thông tư số 41/2023/TT-BTC của Bộ Tài chính hay không?	"cơ sở phân phối thuốc, nguyên liệu làm thuốc phải nộp báo cáo về việc duy trì đáp ứng thực hành tốt phân phối thuốc, nguyên liệu làm thuốc theo quy định tại điểm c khoản 7 Điều này về Cơ quan tiếp nhận"; - Theo tại khoản 3 Điều 9 Thông tư số 02/2018/TT-BYT được sửa đổi theo quy định tại điểm b khoản 2 Điều 1 Thông tư số 11/2025/TT-BYT: "cơ sở bán lẻ thuốc phải nộp báo cáo về việc duy trì đáp ứng thực hành tốt cơ sở bán lẻ thuốc theo quy định tại điểm c khoản 7 Điều này về cơ quan chuyên môn về y tế của tỉnh"; - Như vậy, báo cáo việc duy trì thực hành tốt GDP/GPP là một phần của hồ sơ đánh giá định kỳ việc duy trì GDP/DPP. Bộ Y tế đã ban hành Quyết định số 2546/QĐ-BYT ngày 11/8/2025 công bố TTHC về thẩm định điều kiện về cơ sở vật chất, kỹ thuật, nhân sự và đánh giá thực hành tốt cho cơ sở không vì mục đích thương mại, đánh giá định kỳ việc duy trì thực hành tốt GPP/GDP/GSP, kiểm soát thay đổi với cơ sở bán lẻ thuốc, phân phối thuốc, NLLT, bảo quản thuốc NLLT, trong đó có quy định về phí được thực hiện theo Thông tư số 41/2023/TT-BTC của Bộ Tài chính.	
29	Điều 2 Thông tư số 31/2025/TT-BYTT	Điều 2 Thông tư số 31/2025/TT-BYT: Báo cáo tất cả danh sách dược sĩ có Chứng chỉ hành nghề dược đang làm việc tại doanh nghiệp hay chỉ báo cáo dược sĩ phụ trách chuyên môn? Nếu dược sĩ không cung cấp Chứng chỉ hành nghề dược thì sao? Doanh nghiệp bị vi phạm hay người không cung cấp bị vi phạm?	Theo quy định tại điểm g khoản 2 Điều 42 Luật Dược cơ sở kinh doanh dược có trách nhiệm: "g) Thông báo, cập nhật danh sách người có Chứng chỉ hành nghề dược đang hành nghề tại cơ sở đến cơ quan có thẩm quyền theo quy định của Bộ trưởng Bộ Y tế;" Điều 2 Thông tư số 31/2025/TT-BYT có quy định: "Điều 2. Thông báo, cập nhật danh sách người có Chứng chỉ hành nghề dược đang hành nghề tại cơ sở đến cơ quan có thẩm quyền 1. Cơ sở kinh doanh dược, trừ nhà thuốc thuộc chuỗi nhà thuốc gửi thông báo trực tiếp hoặc qua dịch vụ bưu chính hoặc trực tuyến đến Ủy ban nhân dân cấp tỉnh (cơ quan chuyên môn về y tế thuộc Ủy ban nhân dân cấp tỉnh) nơi cơ sở kinh doanh dược hoạt động	-Điểm g khoản 2 Điều 42 Luật Dược -Điều 2 Thông tư số 31/2025/TT-BYT -Điểm b khoản 1 Điều 55 Nghị định số 117/2020/NĐ-CP

			danh sách người có Chứng chỉ hành nghề dược đang hành nghề dược tại cơ sở trong thời hạn 15 (mười lăm) ngày kể từ ngày được cấp Giấy chứng nhận đủ điều kiện kinh doanh dược hoặc có sự thay đổi về người được cấp Chứng chỉ hành nghề dược đang hành nghề dược tại cơ sở theo mẫu số 02 quy định tại Phụ lục I ban hành kèm theo Thông tư này. 2. Cơ sở tổ chức chuỗi nhà thuốc gửi thông báo trực tiếp hoặc qua dịch vụ bưu chính hoặc trực tuyến đến cơ quan chuyên môn về y tế thuộc Ủy ban nhân dân cấp tỉnh nơi có nhà thuốc thuộc chuỗi nhà thuốc đang hoạt động **danh sách người có Chứng chỉ hành nghề dược đang hành nghề dược tại các nhà thuốc thuộc chuỗi** nhà thuốc trong thời hạn 15 (mười lăm) ngày kể từ ngày được cấp Giấy chứng nhận đủ điều kiện kinh doanh dược hoặc có sự thay đổi về người được cấp Chứng chỉ hành nghề dược đang hành nghề dược tại cơ sở theo mẫu số 02 quy định tại Phụ lục I ban hành kèm theo Thông tư này." Như vậy, cơ sở kinh doanh dược phải thực hiện thông báo, cập nhật danh sách tất cả người có Chứng chỉ hành nghề dượcđang hành nghề dược tại cơ sở đến cơ quan có thẩm quyền, không chỉ là người chịu trách nhiệm chuyên môn về dược. Trường hợp cơ sở không thực hiện việc thông báo, cập nhật danh sách này, cơ sở sẽ bị xử phạt vi phạm hành chính theo quy định tại điểm b khoản 1 Điều 55 Nghị định số 117/2020/NĐ-CP ngày 28/9/2020 của Chính phủ. Luật Dược và các văn bản có liên quan không có quy định xử phạt vi phạm đối với người có Chứng chỉ hành nghề dược không cung cấp Chứng chỉ hành nghề dược cho cơ sở kinh doanh dược nơi người đó hành nghề.	

III. Lĩnh vực Quản lý chất lượng thuốc				
31	Khoản 8 Điều 13 Thông tư số 30/2025/TT-BYT	Thông tư 30/2025/TT-BYT theo khoản 8 Điều 13 quy định về thu hồi thuốc bắt buộc: Cơ sở chịu trách nhiệm thu hồi phải cáo cáo bằng văn bản kết quản thu hồi về Bộ Y tế, Sở Y tế trên địa bàn thuốc bị thu hồi, và Sở Y tế nơi cơ sở đặt trụ sở. Vậy, cơ sở chịu trách nhiệm thu hồi báo cáo đến Sở Y tế trên địa bàn thuốc bị thu hồi là vẫn đầy đủ các báo cáo theo đúng như nội dung gửi Sở Y tế nơi đặt trụ sở hay phải chỉ rõ cơ sở kinh doanh dược của từng địa bàn?	Tại điểm a khoản 8 Điều 13 Thông tư 30/2025/TT-BYT quy định: a) Trong thời hạn 01 ngày làm việc đối với trường hợp thu hồi mức độ 1, 03 ngày làm việc đối với trường hợp thu hồi mức độ 2, mức độ 3 kể từ ngày hoàn thành việc thu hồi, cơ sở chịu trách nhiệm thực hiện thu hồi phải báo cáo bằng văn bản kết quả thu hồi về Bộ Y tế (Cục Quản lý Dược), Sở Y tế trên địa bàn thuốc bị thu hồi và Sở Y tế nơi cơ sở đặt trụ sở. Báo cáo gồm các tài liệu sau đây:" Báo cáo thu hồi thuốc được thể hiện theo Biểu mẫu số 05 Phụ lục III Thông tư 30/2025/TT-BYT, theo biểu mẫu này, cơ sở phải ghi danh sách của toàn bộ cơ sở kinh doanh dược đã mua thuốc. Như vậy, theo quy định này, cơ sở chịu trách nhiệm thu hồi thuốc phải tổng hợp, báo cáo đầy đủ các nội dung theo quy định	Thông tư 30/2025/TT-BYT
32	Khoản 2 Điều 14 Thông tư số 30/2025/TT-BYT	Thông tư 30/2025/TT-BYT, nếu lấy mẫu từ 01 cơ sở bán buôn với kết quả thuốc không đạt, sẽ thu hồi trên địa bàn tỉnh, thành phố nơi bị lấy mẫu và thu hồi cả ở các tỉnh, thành phố khác có các cơ sở đã mua thuốc của cơ sở bán buôn đã vi phạm đúng không?	Việc xử lý thu hồi thuốc căn cứ theo nơi lấy mẫu và đánh giá nguyên nhân: - Trường hợp mẫu thuốc vi phạm được xác định có nguyên nhân do nhà sản xuất, nhà nhập khẩu thì toàn bộ lô thuốc bị thu hồi trên toàn quốc (quy định tại khoản 3 Điều 14 Thông tư số 30/2025/TT-BYT). - Trường hợp chưa xác định được nguyên nhân, và mẫu thuốc vi phạm được lấy tại cơ sở bán buôn, thì thuốc bị thu hồi trên địa bàn tỉnh, thành phố nơi bị lấy mẫu và tại các cơ sở kinh doanh, sử dụng thuốc đã mua thuốc từ cơ sở bán buôn bị lấy mẫu thuốc (theo quy định tại điểm b khoản 2 Điều 14 Thông tư số 30/2025/TT-BYT)	Thông tư số 30/2025/TT-BYT

Lưu ý:

- Bảng tổng hợp này đã được lược bỏ bớt 1 số câu hỏi không liên quan trực tiếp đến hoạt động bán lẻ dược phẩm.
- Số thứ tự của câu hỏi được giữ nguyên theo văn bản gốc để dược sĩ dễ dàng tra cứu
- Xem toàn bộ Bảng tổng hợp câu hỏi và nội dung trả lời tại Hội nghị phổ biến Nghị định và các Thông tư hướng dẫn thi hành Luật Dược ngày 30/7/2025 tại đây

GỢI Ý CÁC NHÓM SẢN PHẨM OTC THAY THẾ SẢN PHẨM RX



Trong bối cảnh việc bán thuốc kê đơn không có đơn ngày càng được kiểm soát chặt chẽ, nhà thuốc cần chủ động hơn trong việc tư vấn các lựa chọn phù hợp, đúng quy định và an toàn cho khách hàng.

Buymed gợi ý danh sách sản phẩm OTC có cùng hoạt chất hoặc công dụng tương đương, giúp dược sĩ dễ dàng tư vấn thay thế trong các tình huống phù hợp, vừa đáp ứng nhu cầu điều trị thông thường, vừa hạn chế rủi ro khi kinh doanh thuốc kê đơn.

Thuốc tránh thai hàng ngày

- Ngừa thai hiệu quả
- Uống 1 viên/ngày
- An toàn, phù hợp với đa số phụ nữ
- Dễ tư vấn



Pro Avalo Levonorgestrel 0.03mg Aseanpharma

Hoạt chất: Levonorgestrel

Quy cách: (Lốc/5h/28v)



Newlevo Levonorgestrel 0.03mg Ba Đình

Hoạt chất: Levonorgestrel

Quy cách: (H/28v)



Avalo Day Levonorrgestrel 0.03mg Hóa Dược

Hoạt chất: Levonorgestrel

Quy cách: (Lốc/5h/28v)



Newlevo Trắng Badinh Pharma

Hoạt chất: Levonorgestrel

Quy cách: (Lốc/10h/28v)

Thuốc tránh thai khẩn cấp

- 72 Hiệu quả trong 72h
- Uống 1 viên/lần
- An toàn, tiện lợi
- Nhu cầu cao



Postinor 1 Gedeon Richter

Hoạt chất: Levonorgestrel

Quy cách: (H/1v)



Bocinor Levonorgestrel 1.5mg Ba Đình

Hoạt chất: Levonorgestrel

Quy cách: (Lốc/10h/1v)



Ngừa Thai 72h Victoria Levonorgestrel Babiophar

Hoạt chất: Levonorgestrel

Quy cách: (Lốc/10h/1V)



Levonorgestrel 1.5mg Ba Đình Pharma

Hoạt chất: Levonorgestrel

Quy cách: (H/1v)

Nhiệt miệng

Làm dịu nhiệt miệng

Giúp phục hồi niêm mạc miệng



Nhiệt Miệng Picado

Hoạt chất: Đại Hoàng

Quy cách: (H/30g/1.5gr)



Giảm Nhiệt Miệng Ora Oraplus Ivypharma

Hoạt chất: Nano bạc

Quy cách: (H/30g/1.5gr)



Zytee Rb Cream Raptakos

Hoạt chất: Cholin Salicylat

Quy cách: (Tuýp/10ml)



Gel Bôi Nhiệt Miệng Anh Phát

Hoạt chất: Chlorhexidine Digluconate

Quy cách: (Tuýp/7.5gr)

Viêm da

Giảm ngứa, đỏ da

Dạng bôi tiện lợi



Acyclovir Cream 5% Stella

Hoạt chất: Acyclovir

Quy cách: (Tuýp/5gr)



Acyclovir Cream Stada

Hoạt chất: Acyclovir

Quy cách: (Tuýp/2gr)



Daehwa Acyclovir Cream

Hoạt chất: Acyclovir

Quy cách: (Lốc/10 tuýp/5gram)



Acyclovir 5% Quapharco

Hoạt chất: Acyclovir

Quy cách: (Lốc/10 tuýp/5gr)



Clovirboston Aciclovir 5% Boston

Hoạt chất: Acyclovir

Quy cách: (Tuýp/5gr)

Dung dịch nhỏ mắt

Dịu mắt nhanh

Nhỏ gọn tiện lợi



V.rohto Vitamin Rohto

Hoạt chất: Potassium L-Aspartate

Quy cách: (C/13ml)



V.rohto Lycee Rohto

Hoạt chất: Tetrahydrozolin

Quy cách: (C/13ml)

Thuốc ho, cảm cúm

Giảm nhanh triệu chứng

Nhu cầu cao khi vào mùa



Terpin Goledin Nic Pharma

Hoạt chất: Dextromethorphan

Quy cách: (C/300v)



Terpin Goledin Nic Pharma

Hoạt chất: Dextromethorphan

Quy cách: (C/200v nén)

Kháng nấm

- Hỗ trợ cải thiện tình trạng nấm da
- Dạng bôi tiện lợi, dễ sử dụng
- Nhiều lựa chọn, dễ tư vấn
- Giúp hạn chế tình trạng tái phát



Canesten Cream Bayer

Hoạt chất: Clotrimazol

Quy cách: (Tuýp/20gr)



Canesten 6 Day Therapy Bayer

Hoạt chất: Clotrimazol

Quy cách: (H/6v)



Canesten Cream 1% Bayer

Hoạt chất: Clotrimazol

Quy cách: (Tuýp/10gram)

Onyfu Clotrimazol 0.1g/10ml Donaipharm

Hoạt chất: Clotrimazol

Quy cách: (C/20ml)



Canesten 1 Day Clotrimazole 500mg Bayer

Hoạt chất: Clotrimazol

Quy cách: (Hộp/1viên + 1dụng cụ đặt)





Nizoral Cream Ketoconazol 2% Janssen

Hoạt chất: Ketoconazol

Quy cách: (Tuýp/15gr)



Kentax Detapham

Hoạt chất: Ketoconazol

Quy cách: (Lốc/10T/5gr)



Ketoconazol 2% Medipharco

Hoạt chất: Ketoconazol

Quy cách: (Tuýp/10gr)

Ketoconazol 2% Medipharco

Hoạt chất: Ketoconazol

Quy cách: (Lốc/10T/10gr)



Nicoziral Cream Ketoconazole 2% Hasan

Hoạt chất: Ketoconazol

Quy cách: (Tuýp/5g)



Thuốc dạ dày, thực quản

Hỗ trợ cải thiện triệu chứng dạ dày

Làm dịu vùng thực quản dạ dày

Nhóm sản phẩm phổ biến

Dễ tư vấn tại nhà thuốc



Phosphalugel Sanofi

Hoạt chất:
Nhôm Phosphat

Quy cách:
(Hộp/26gói/20gram)



Antacil Panata

Hoạt chất:
Magnesi Trisilicat

Quy cách:
(Hộp/25vỉ/10v)



Varogel Suspension Shinpoong

Hoạt chất:
Nhôm Hydroxyd

Quy cách:
(Hộp/20g/10ml)

Grangel Suspensio Dạ Dày Daewoo (H/20g/10ml)

Hoạt chất:
Nhôm Hydroxyd

Quy cách:
(Hộp/20g/10ml)



Kremil Gel United International (H/20g/20ml)

Hoạt chất:
Nhôm Hydroxyd

Quy cách:
(Hộp/20g/20ml)





Buscopan Hyoscine 10mg Sanofi

Hoạt chất:
Hyoscin-N-Butylbromid

Quy cách:
(Hộp/100 viên nén)



Spamerin Mebeverin Hydroclorid 135mg Abbott

Hoạt chất:
Mebeverin

Quy cách:
(Hộp/30viên nén)



Mebeverin Cap Dwp 100mg Wealphar

Hoạt chất:
Mebeverin

Quy cách:
(Hộp/60v)

Mezaoscin Hyoscin Butylbromid 20mg Hataphar

Hoạt chất:
Hyoscin-N-Butylbromid

Quy cách:
(Hộp/30v)



Frenadin Mebeverine Hydrochloride 135mg Fremed

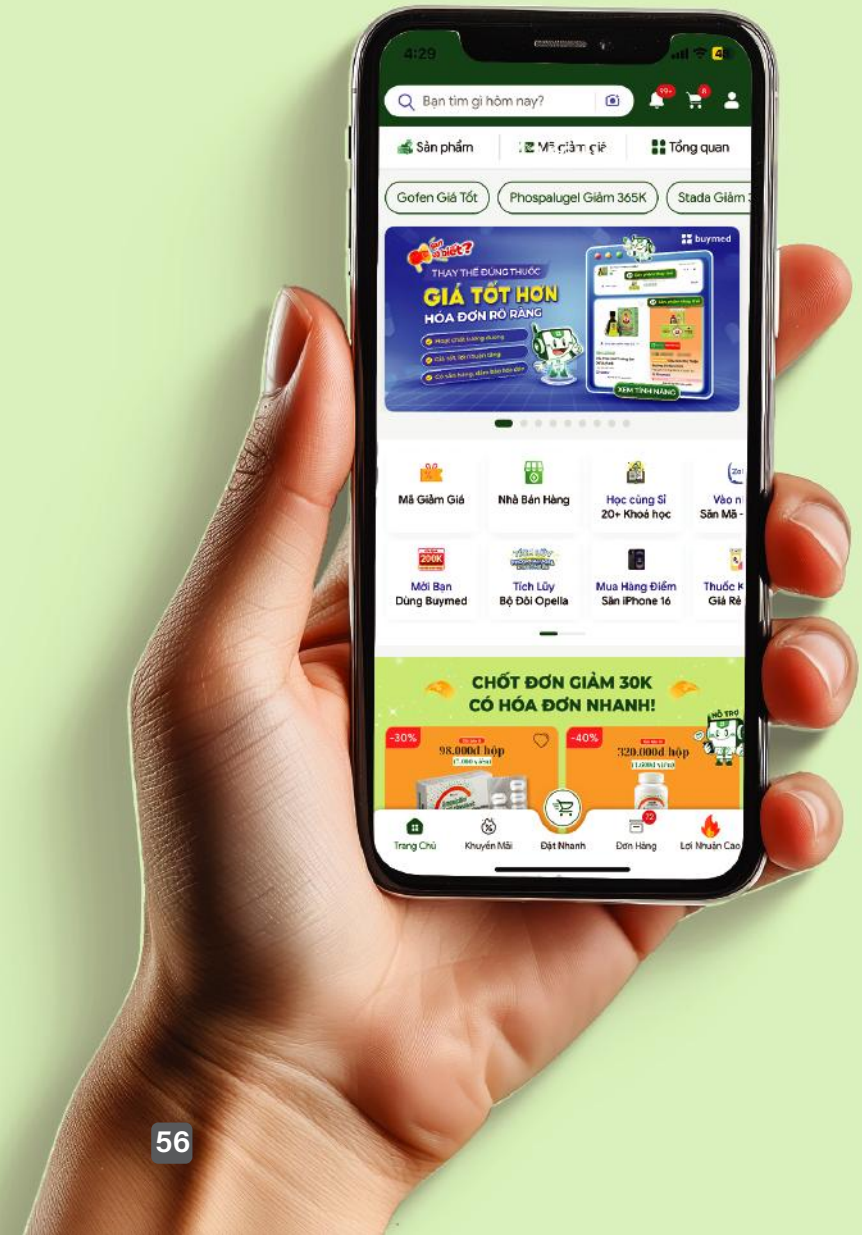
Hoạt chất:
Mebeverin

Quy cách:
(Hộp/30v)



BUYMED
BUYMED
BUYMED
BUYMED

Không chỉ là nơi đặt hàng – mà là một hệ thống hỗ trợ toàn diện, giúp nhà thuốc chủ động trong từng thao tác, nắm rõ mọi thông tin hiển thị và tận dụng tối đa quyền lợi mua hàng. Khi hiểu đúng cách vận hành nền tảng, bạn sẽ tiết kiệm thời gian, tránh sai sót và tối ưu hiệu quả kinh doanh.



HIỂU HỆ THỐNG DÙNG THÀNH THẠO

XUẤT HÓA ĐƠN LINH HOẠT
TỰ ĐỘNG TIỆN LỢI, CHỦ ĐỘNG DỄ DÀNG

MỘT TÍNH NĂNG NHỎ
MỘT BƯỚC TIẾN LỚN TRONG TRẢI NGHIỆM MUA SẮM



1. TÍNH NĂNG "TỰ ĐỘNG YÊU CẦU XUẤT HÓA ĐƠN"

Buymed đã phát triển tính năng "Tự động yêu cầu xuất hóa đơn", giúp nhà thuốc giảm thiểu thao tác, hạn chế sai sót và tăng tốc độ xử lý đơn hàng.

Tại bước thanh toán, hệ thống sẽ mặc định bật sẵn tùy chọn **"Yêu cầu xuất hóa đơn"**.

Thông tin hóa đơn được điền tự động theo thứ tự ưu tiên:

- **Ưu tiên 1:** Dùng thông tin từ đơn gần nhất đã xuất hóa đơn thành công
- **Ưu tiên 2:** Nếu chưa có đơn nào, hệ thống dùng hồ sơ hóa đơn đã lưu trong tài khoản
- **Ưu tiên 3:** Nếu chưa có dữ liệu, nhà thuốc vẫn có thể nhập mới thông tin hóa đơn tại bước đặt hàng (có xác thực)

XEM VÀ TẢI HÓA ĐƠN NHƯ THẾ NÀO?

Sau khi đơn hàng được giao thành công, nhà thuốc có thể xem và tải hóa đơn theo cách sau:

BƯỚC 1

Truy cập mục **"Đơn hàng của tôi"**



BƯỚC 2

Chọn đơn cần kiểm tra → vào mục **"Giấy tờ"**



BƯỚC 3

Nhấn nút **"Tải hóa đơn"** để lưu về máy



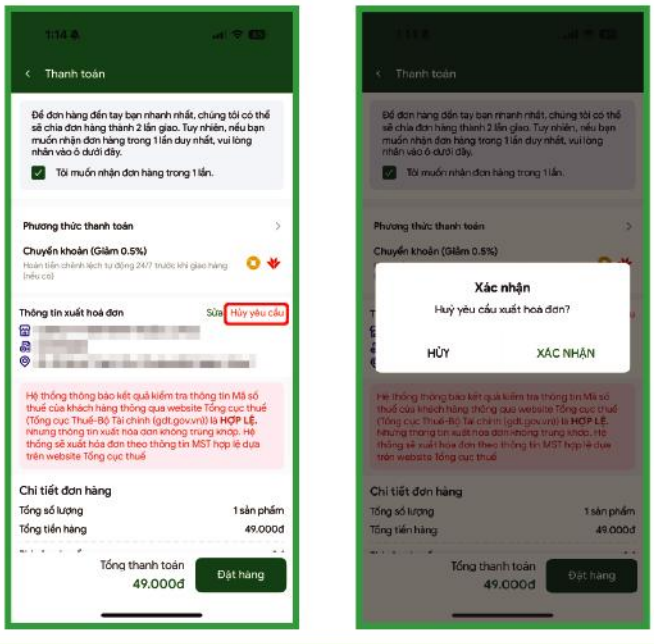
LƯU Ý QUAN TRỌNG:

- Hóa đơn chỉ hiển thị với đơn hàng đã giao thành công.
- Với đơn hàng từ nhà bán hàng đối tác, hóa đơn sẽ có sau 8–10 ngày kể từ ngày giao.

TÙY CHỈNH TÍNH NĂNG MỘT CÁCH LINH HOẠT

Tính năng này được thiết kế linh hoạt, chủ động theo nhu cầu thực tế:

- Nếu muốn lấy hóa đơn: Hệ thống đã tự động chọn **"Yêu cầu xuất hóa đơn"**, nhà thuốc chỉ cần xác nhận.
- Nếu không cần hóa đơn: Nhà thuốc có thể bỏ tích chọn **"Yêu cầu xuất hóa đơn"** ngay tại bước thanh toán. Nhà thuốc hoàn toàn linh hoạt trong việc bật/tắt tùy chọn, chỉnh sửa hoặc cập nhật thông tin hóa đơn bất kỳ lúc nào.



CÁCH KIỂM TRA MÃ SỐ THUẾ HỘ KINH DOANH, DOANH NGHIỆP THEO QUY ĐỊNH MỚI TỪ NGÀY 1/7/2025

1. Truy cập trang chính thức của Cục Thuế
2. Nhập số CCCD của người đứng tên đăng ký kinh doanh của hộ kinh doanh hoặc doanh nghiệp vào mục Mã số thuế
3. Nhập đúng Mã xác nhận như yêu cầu
4. Bấm Tra cứu

LƯU Ý:

- Nếu trang web trả ra nhiều kết quả, nhà thuốc vui lòng chọn mã số thuế có ghi chú là "NNT đang hoạt động"
- Buymed chỉ xuất hóa đơn cho những mã số thuế đã được xác minh bởi Cục Thuế



TÌM SẢN PHẨM MỚI TRÊN SÀN BUYMED NHANH - CHUẨN - KHÔNG BỎ LỠ ƯU ĐÃI



Mỗi ngày, Buymed đều cập nhật danh mục sản phẩm trên sàn, từ những sản phẩm hoàn toàn mới chưa từng có trên sàn đến các gói combo được thiết kế với mức chiết khấu tốt hơn để tối ưu chi phí nhập hàng cho nhà thuốc. Dưới đây là hướng dẫn ngắn gọn, theo đúng tinh thần "VÀO LÀ THẤY - CẦN LÀ CÓ".

"SẢN PHẨM MỚI" BAO GỒM NHỮNG GÌ?

Sản phẩm mới ra mắt trên sàn: mặt hàng lần đầu xuất hiện, giúp đa dạng hóa danh mục.

Combo ưu đãi: gói sản phẩm đi kèm chiết khấu tốt hơn so với mua lẻ, phù hợp kế hoạch dự trữ theo mùa hoặc theo dòng bệnh.

HAI CÁCH TÌM SẢN PHẨM MỚI TRÊN ỨNG DỤNG BUYMED

CÁCH 1 — Mục "**Sản phẩm mới**" tại **Trang chủ**

- Mở ứng dụng BuymedVietnam và ở giao diện chính, bạn sẽ thấy mục "**Sản phẩm mới**".



- Trường hợp không thấy ngay, kéo nhẹ màn hình xuống dưới, mục "**Sản phẩm mới**" sẽ hiển thị với các gợi ý cập nhật trong thời gian gần đây.



*Buymed khuyến khích sử dụng cách 1 trước khi nhà thuốc "**chốt**" đơn hàng mới để không bỏ sót mặt hàng/combo vừa cập bến.*

CÁCH 2 — Lọc theo "**Mới nhất**" trong **Trang danh sách sản phẩm**

- Từ thanh điều hướng, nhấn "**Sản phẩm**" để vào trang danh mục tổng.



- Mở bộ lọc/sắp xếp và chọn "**Mới nhất**". Danh sách sẽ được sắp xếp ưu tiên sản phẩm mới; bạn có thể tiếp tục lọc theo nhóm hàng/hoạt chất/nhu cầu để thu hẹp kết quả.



Buymed khuyến khích nhà thuốc sử dụng cách 2 khi nhà thuốc đã có nhóm mặt hàng mục tiêu (ví dụ: hô hấp, tiêu hóa...) và muốn xem những lựa chọn mới nhất trong chính danh mục đó.

Dù nhà thuốc muốn "lướt nhanh" ở Trang chủ hay lọc sâu trong danh sách theo "Mới nhất", Buymed luôn đảm bảo hành trình tìm sản phẩm mới ngắn – gọn – trúng nhu cầu, đồng thời cập nhật các gói combo để tối ưu hiệu quả nhập hàng mỗi ngày.

HIỂN THỊ GIÁ CUỐI ÁP DỤNG VOUCHER TỪNG SẢN PHẨM

Thuật toán của Buymed cho phép giá hiển thị trên sàn được tính theo công thức:

GIÁ HIỂN THỊ = GIÁ NIÊM YẾT - (MÃ GIẢM GIÁ SẢN PHẨM + MÃ GIẢM GIÁ THANH TOÁN + MÃ GIẢM GIÁ TỪ SÀN)

Với cải tiến này, nhà thuốc không cần tính toán thủ công hay tìm mã của sản phẩm riêng lẻ. Hệ thống tự động áp dụng và hiển thị giá cuối cùng, giúp nhà thuốc tiết kiệm thời gian và nâng cao trải nghiệm mua sắm.

Lưu ý:

- Giá hiển thị sẽ khác nhau dựa trên các mã giảm giá áp dụng riêng cho từng tài khoản.
- Mỗi sản phẩm và nhà bán hàng có thể đi kèm các mã giảm giá khác nhau. Để biết tài khoản của nhà thuốc đủ điều kiện sử dụng mã giảm giá nào, vui lòng truy cập Tổng quan cá nhân hoặc Mã giảm giá để xem chi tiết.

GIÁ HIỂN THỊ ĐANG ĐƯỢC ÁP DỤNG NHỮNG MÃ GIẢM GIÁ NÀO?

Để kiểm tra sản phẩm được áp dụng những mã giám giá nào, nhà thuốc hãy làm theo hướng dẫn sau:





Lợi ích mà giá hiển thị mới mang lại:

- Kiểm tra giá tốt nhất dễ dàng: Hiển thị ngay mức giá thấp nhất khi lướt sản phẩm.
- Tiết kiệm thời gian: Tự động tích hợp ưu đãi, không cần nhập mã.
- Trải nghiệm minh bạch: Giá hiển thị rõ ràng, giúp nhà thuốc quyết định mua hàng nhanh chóng.

Lưu ý khi áp dụng giá hiển thị:

Để mua được giá hiển thị, khách hàng cần đảm bảo áp dụng đầy đủ các loại mã giảm giá:

- Mã giảm giá sản phẩm
- Mã giảm giá thanh toán
- Mã giảm giá từ sàn

Thuocsi.vn – Giá tốt nhất, hiển thị rõ ràng, mua sắm dễ dàng!

Bạn Đã biết?

buymed

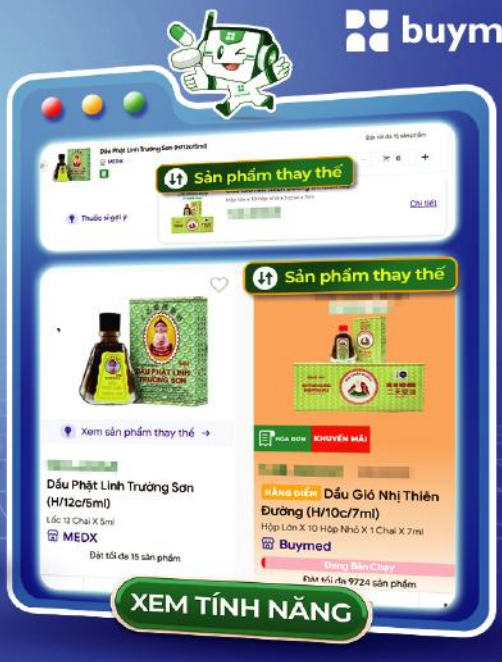
THAY THẾ ĐÚNG THUỐC

GIÁ TỐT HƠN

HÓA ĐƠN RÕ RÀNG

- Hoạt chất tương đương
- Giá tốt, lợi nhuận tăng
- Có sẵn hàng, đảm bảo hóa đơn





TÍNH NĂNG ĐỀ XUẤT SẢN PHẨM THAY THẾ TRÊN BUYMED

Sản phẩm thay thế là sản phẩm được hệ thống Buymed tự động đề xuất khi:

- Sản phẩm bạn tìm đang tạm hết hàng
- Có nhiều sản phẩm tương đương với sản phẩm bạn đang tìm

SẢN PHẨM THAY THẾ ĐƯỢC ĐỀ XUẤT DỰA TRÊN 4 YẾU TỐ

- Hoạt chất tương đương
- Dạng bào chế & hàm lượng
- Có sẵn hàng và có hóa đơn
- Giá tốt hơn

Scan mã bên để tìm hiểu thêm về tính năng

ĐỀ XUẤT SẢN PHẨM THAY THẾ

Quét mã

NHẬN BIẾT SẢN PHẨM THAY THẾ THÔNG QUA NHÃN







1 BƯỚC ĐƠN GIẢN ĐỂ TÌM KIẾM SẢN PHẨM THAY THẾ TẠI BUYMED

Nhập tên hoạt chất/sản phẩm tại **thanh tìm kiếm** hoặc **trang đặt hàng nhanh.**

- Khi nhập tên hoạt chất ➡ Hiển thị tất cả sản phẩm có chứa hoạt chất đang tìm.
- Khi nhập tên sản phẩm ➡ Hiển thị tất cả sản phẩm có chứa hoạt chất tương tự với sản phẩm đang tìm.







TỐI ƯU KINH DOANH VỚI TÍNH NĂNG ĐỀ XUẤT SẢN PHẨM THAY THẾ

- Tiết kiệm thời gian tìm kiếm
- Không gián đoạn hàng bán
- Minh bạch và thuận tiện
- Tối ưu lợi nhuận

buymed

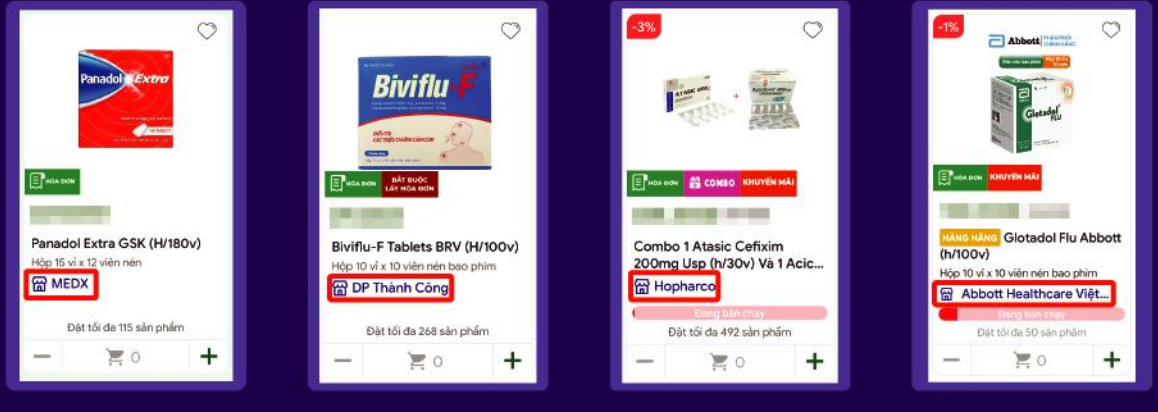
KHÁM PHÁ NHÀ BÁN HÀNG

GOM ĐƠN MỘT CHỖ,
NHẬN HÓA ĐƠN MỘT LẦN

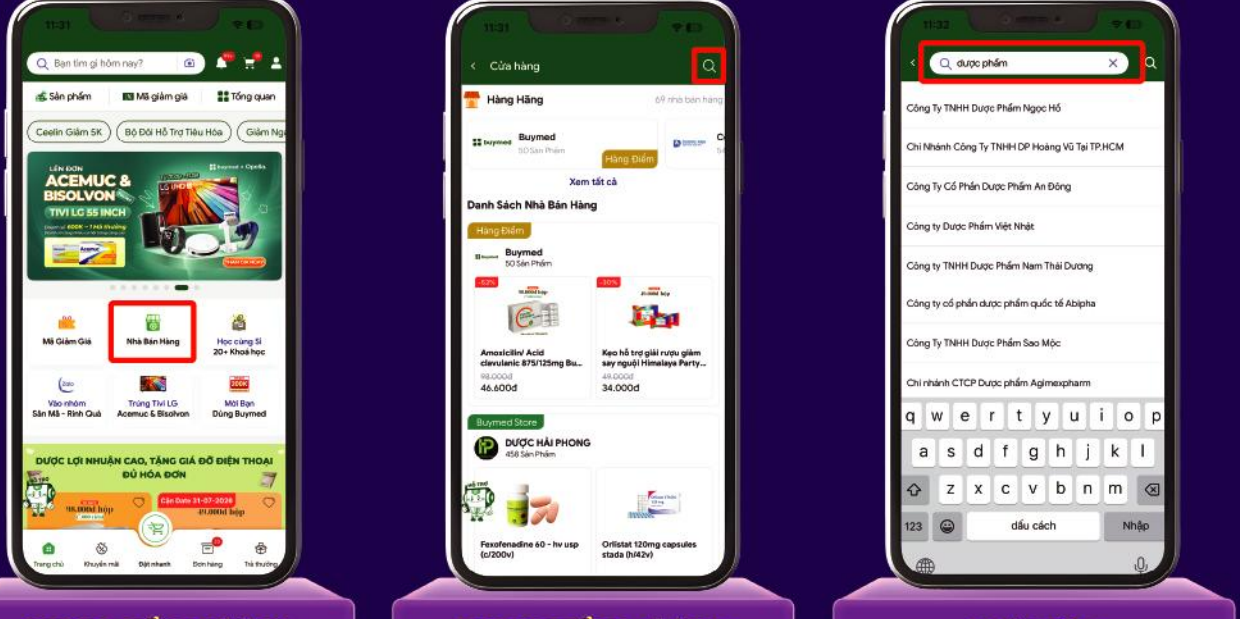
KHÁM PHÁ NGAY



NHẬN BIẾT NHÀ BÁN HÀNG DỄ DÀNG



TÌM KIẾM NHÀ BÁN HÀNG YÊU THÍCH NHANH CHÓNG



CHỌN BIỂU TƯỢNG "NHÀ BÁN HÀNG"

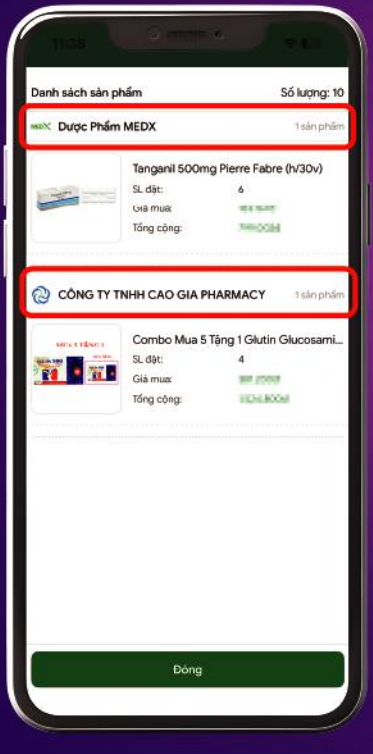
CHỌN BIỂU TƯỢNG "TÌM KIẾM"

NHẬP TÊN "NHÀ BÁN HÀNG YÊU THÍCH"

MUA TỪ BAO NHIÊU NHÀ BÁN HÀNG NHẬN BẤY NHIÊU HÓA ĐƠN

ĐẶT TỪ 2 NHÀ BÁN HÀNG

NHẬN 2 HÓA ĐƠN TƯƠNG ỨNG





KÊNH LIÊN HỆ

KHI CẦN HỖ TRỢ HÓA ĐƠN



- TẠO PHIẾU YÊU CẦU CSKH
- MỤC CHAT HỖ TRỢ
- LIÊN HỆ TỔNG ĐÀI CSKH

ÁP DỤNG NHIỀU MÃ GIẢM GIÁ TRONG MỘT ĐƠN HÀNG

- Nhà thuốc có biết với một đơn hàng, hệ thống có thể tự động áp dụng nhiều mã giảm giá cùng lúc nếu thoả điều kiện? Điều này giúp nhà thuốc tiết kiệm tối đa chi phí mà không cần mất công thao tác phức tạp.
- Hệ thống sẽ tự động chọn các mã giảm giá thoả điều kiện để áp dụng vào đơn hàng của nhà thuốc.
- Mỗi mã giảm đều thoả điều kiện sử dụng riêng. Tuy nhiên, một số mã giảm giá không thể sử dụng chung với nhau.



KIỂM TRA CÁC MÃ GIẢM ĐANG ÁP DỤNG

Để biết đơn hàng của nhà thuốc đang được áp dụng những ưu đãi nào, chỉ cần nhấp chọn mục "Khuyến mãi" trong giỏ hàng. Tại đây, nhà thuốc sẽ nhìn thấy:

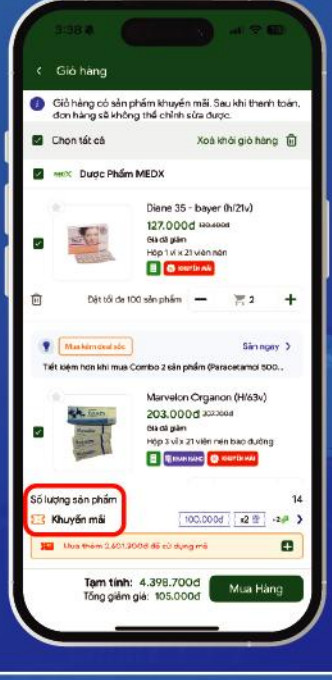
- Danh sách các mã đang có hiệu lực.
- Điều kiện sử dụng của từng mã.
- Tính năng sao chép nhanh mã giảm để tiện theo dõi.

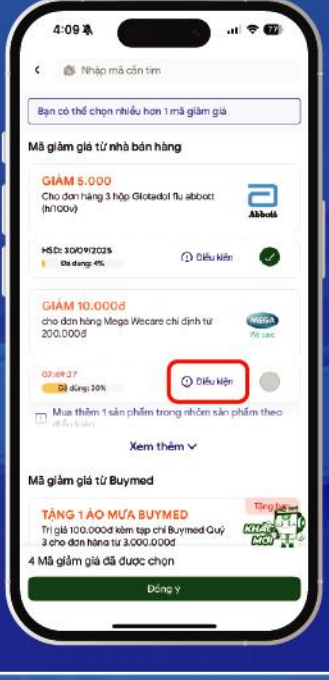


ĐỂ KIỂM TRA, NHÀ THUỐC HÃY THỰC HIỆN THEO HƯỚNG DẪN SAU:

Bước 1:
Nhấn vào "Khuyến mãi" để xem tất cả mã giảm giá đang có.

Bước 2:
Nhấn vào "Điều kiện" để đọc điều kiện được áp dụng mã giảm giá, nhấn "danh sách chỉ định" để tìm sản phẩm được áp dụng mã giảm.

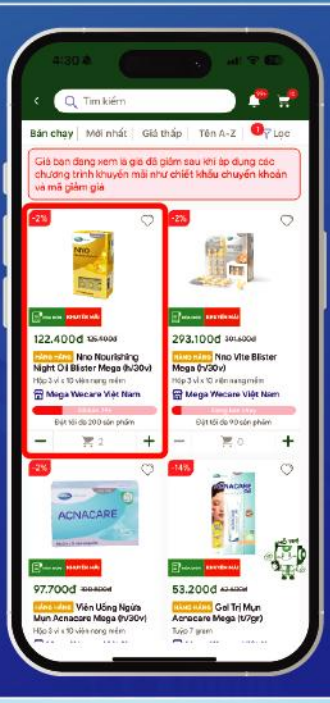






Bước 3:
Thêm sản phẩm vào giỏ hàng, mã giảm giá sẽ tự động.





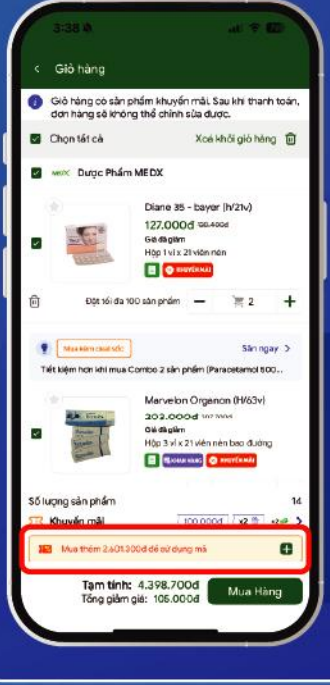


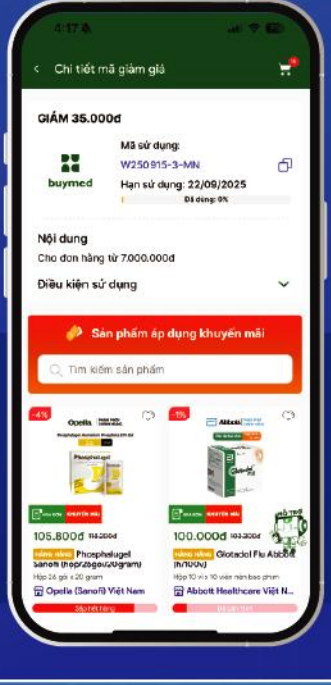
THAY ĐỔI HOẶC THÊM MÃ GIẢM GIÁ

Nếu muốn thay đổi hoặc thêm mã khác, nhà thuốc có thể:

- Xoá mã đang dùng bằng cách nhấp vào biểu tượng thùng rác.
- Hoặc nhấn vào "Xem thêm voucher khác" để tìm kiếm các mã giảm giá khác.
- Hệ thống sẽ tự động cập nhật các mã giảm giá thỏa điều kiện khi nhà thuốc thêm hoặc xóa bỏ sản phẩm trong giỏ hàng.







Ngoài ra, bên dưới mục "Khuyến mãi", nhà thuốc còn thấy gợi ý mã "sắp đủ điều kiện". Khi nhấn vào đề xuất "Mua thêm XXXđ để sử dụng mã", màn hình sẽ hiển thị mã giảm giá và danh sách sản phẩm nhà thuốc có thể mua thêm để đạt điều kiện áp dụng mã đó.

ƯU ĐÃI HIỆN CÓ TẠI BUYMED

BUYMED
BUYMED
BUYMED

- Vui hè World Cup - Săn Vàng cùng Buymed 69
- Hàng Buymed tuyển chọn 71
- Sản phẩm độc quyền 78
- Buymed "Vi vu" ký: Nhật ký nhiệm vụ Săn tìm hàng hiếm 80
- Game: Buymed trao quà - Nhà thuốc nhận lộc 86



VUI HÈ WORLD CUP SĂN VÀNG cùng BUYMED

THỜI GIAN: 18/05 - 30/06

Hòa cùng không khí sôi động mùa World Cup, Buymed mang đến chương trình
"Vui hè World Cup – Săn vàng cùng Buymed"
với hàng ngàn quà tặng hấp dẫn cùng cơ hội rinh ngay lộc vàng giá trị.



Đặt đơn từ 4TR để nhận 1 mã thưởng

Hơn 80 giải thưởng cực xịn

Thu thập mã dự thưởng cực dễ:

LÊN ĐƠN BUYMED TỪ 4 TRIỆU

Trong thời gian diễn ra chương trình, khách hàng có đơn hàng hợp lệ từ 4.000.000đ sẽ nhận được 01 mã số dự thưởng. Cứ mỗi 4.000.000đ doanh số trong đơn hàng, khách hàng sẽ được nhận thêm 01 mã số dự thưởng tương ứng.

ĐẶT ĐƠN OPELLA TỪ 1 TRIỆU

- Nhận **2 mã dự thưởng** với 1 triệu doanh số Opella có thẻ "Không có CT thưởng" trong đơn hàng
- Nhận **1 mã dự thưởng** với 1 triệu doanh số Opella có thẻ "Trả thưởng CVM" trong đơn hàng



ĐẶT ĐƠN SẢN PHẨM HÀNG ĐỘC QUYỀN BUYMED TỪ 500K



Nhận **1 mã dự thưởng** với mỗi 500K doanh số sản phẩm hàng Buymed độc quyền trong đơn hàng

XEM CHI TIẾT CHƯƠNG TRÌNH
TẠI ĐÂY

VITAMIN TƯƠI Bán chạy Top 1 Olive Young
(chuỗi bán lẻ Healthy & Beauty lớn nhất Hàn Quốc)

TOP 1 OLIVE YOUNG

VITAMIN TƯƠI ĐẦU TIÊN TẠI VIỆT NAM

PRESS SHOT

PRESS to PERFORM



BÙNG NĂNG LƯỢNG Chỉ trong 3 BƯỚC

1 Ấn

2 Lắc

3 Uống



1. Bổ sung năng lượng tức thì nhờ Vitamin tổng hợp và 11 loại acid amin thiết yếu mà cơ thể không tự tổng hợp được.
2. Công nghệ nắp chân không hiện đại, bảo vệ vitamin khỏi độ ẩm và nhiệt độ môi trường, giúp tối ưu hiệu quả.
3. Không cafein và ít đường.
4. Nhỏ gọn và tiện lợi.

Giá niêm yết
550.000đ

buymed
PHÂN PHỐI ĐỘC QUYỀN

NỀN TẢNG THƯƠNG MẠI ĐIỆN TỬ
PHÂN PHỐI DƯỢC HÀNG ĐẦU VIỆT NAM

VITAMIN TƯƠI Bán chạy Top 1 Olive Young
(chuỗi bán lẻ Healthy & Beauty lớn nhất Hàn Quốc)

TOP 1 OLIVE YOUNG

VITAMIN TƯƠI ĐẦU TIÊN TẠI VIỆT NAM

PRESS SHOT Magcore

PRESS to PERFORM



BÙNG NĂNG LƯỢNG Chỉ trong 3 BƯỚC

1 Ấn

2 Lắc

3 Uống



1. Bổ sung năng lượng tức thì nhờ Vitamin tổng hợp và 200mg Magnesium.
2. Công nghệ nắp chân không hiện đại, bảo vệ vitamin khỏi độ ẩm và nhiệt độ môi trường, giúp tối ưu hiệu quả.
3. Không cafein và không đường.
4. Nhỏ gọn và tiện lợi.

Giá niêm yết
750.000đ

buymed PHÂN PHỐI ĐỘC QUYỀN

NỀN TẢNG THƯƠNG MẠI ĐIỆN TỬ
PHÂN PHỐI DƯỢC HÀNG ĐẦU VIỆT NAM

Mới

Kẹo giải rượu PartySmart®





GIẢM TÁC ĐỘNG XẤU CỦA BIA RƯỢU LÊN SỨC KHỎE

Cho ngày mới tuyệt vời

1. **Hiệu quả nhanh chóng:**
   Loại bỏ Acetaldehyde nhanh chóng, giúp bạn tỉnh táo và khỏe khoắn hơn.
2. **Thành phần thiên nhiên:**
   Chiết xuất từ thảo dược thiên nhiên như Chicory và Kharjura, an toàn cho sức khỏe.
3. **Không gây tác dụng phụ:**
   Không ảnh hưởng đến gan và các cơ quan khác trong cơ thể.
4. **Tiện lợi sử dụng:**
   Dạng viên uống dễ mang theo và sử dụng mọi lúc, mọi nơi.
5. **Thương hiệu uy tín:**
   Sản phẩm của Himalaya, thương hiệu dược phẩm tự nhiên hàng đầu từ Ấn Độ.

Sử dụng Kẹo giải rượu

Có ✓ **PartySmart®** ✗ Không



Hộp **2** viên

Giá bán lẻ đề xuất

49.000đ





Hộp **10** viên

Giá bán lẻ đề xuất

229.000đ

buymed
PHÂN PHỐI ĐỘC QUYỀN

NỀN TẢNG THƯƠNG MẠI ĐIỆN TỬ PHÂN PHỐI DƯỢC HÀNG ĐẦU VIỆT NAM

Thuốc Cắt Liều RX Buymed
HƠN 35.000 NHÀ THUỐC
TIN CHỌN MỖI NGÀY

Tham gia nhóm cộng đồng
để nhận ưu đãi độc quyền



1. **Sản phẩm chất lượng:**
Mỗi sản phẩm được sản xuất với quy trình nghiêm ngặt từ nguyên liệu, công thức đến bao bì đóng gói, đảm bảo chất lượng, hiệu quả và độ an toàn cho người sử dụng.
2. **Đối tác sản xuất uy tín:**
Hợp tác với các nhà máy hàng đầu như Boston, Bidiphar, Tipharco... chọn lọc theo chuẩn GMP, năng lực sản xuất và công nghệ, đảm bảo dòng sản phẩm luôn ổn định, minh bạch và đáng tin cậy.
3. **Quy trình bảo quản, vận chuyển đạt chuẩn:**
Mỗi lô hàng đều kèm phiếu kiểm nghiệm chi tiết, đảm bảo hạn sử dụng mới. Hệ thống kho lạnh và vận chuyển lạnh đạt tiêu chuẩn của Bộ Y Tế.
4. **Thuốc tốt - giá tốt - lợi nhuận bền vững:**
Nguồn thuốc chất lượng cao với giá cả cạnh tranh. Phân phối độc quyền, không qua trung gian và các chính sách bảo vệ giá giúp ổn định giá bán, duy trì biên lợi nhuận tốt và bền vững cho nhà thuốc.

SỰ KHÁC BIỆT VỚI CÁC DÒNG THUỐC CẮT LIỀU KHÁC TRÊN THỊ TRƯỜNG

Sản phẩm chất lượng hiệu quả cao, rõ nguồn gốc, nhà sản xuất uy tín.	Thuốc kém chất lượng từ xí nghiệp nhỏ lẻ, không rõ nguồn gốc.
Sản phẩm giá tốt biên lợi nhuận bền vững.	Hàng hãng giá cao, lợi nhuận thấp.
Đảm bảo an toàn chất lượng ổn định, cắt liều chính xác, tránh tình trạng quá liều, thiếu liều.	Hàng không đảm bảo, kém hiệu quả, cắt không chuẩn xác liều, không an toàn cho người sử dụng.

DANH MỤC SẢN PHẨM CẮT LIỀU TỪ CÁC NHÀ MÁY ĐẠT CHUẨN CHẤT LƯỢNG

Amoxicilin/ Acid Clavulanic 500mg/125mg Tipharco



Giá bán lẻ: **4.000đ**/viên

Clorpheniramin 4mg Buymed (Chai/1000v)



Giá bán lẻ: **120đ**/viên

Cetirizin 10mg Buymed Boston (Hộp/10vỉ/100v)



Giá bán lẻ: **700đ**/viên

Ibuprofen 200mg Buymed Boston (Hộp/5vỉ/10v)



Giá bán lẻ: **900đ**/viên

Vitamin C 500mg Buymed (Lọ/100v)



Giá bán lẻ: **750đ**/viên

Amoxicilin/ Acid clavulanic 875mg/125mg Buymed



Giá bán lẻ: **7.000đ**/viên

Cephalexin 500mg Buymed (Chai/200v)



Giá bán lẻ: **1.600đ**/viên

Paracetamol 500mg Buymed (Chai/500v)



Giá bán lẻ: **580đ**/viên

buymed
PHÂN PHỐI ĐỘC QUYỀN

NỀN TẢNG THƯƠNG MẠI ĐIỆN TỬ
PHÂN PHỐI DƯỢC HÀNG ĐẦU VIỆT NAM



★ Sản phẩm Nọc Rắn Số 1 Việt Nam ★ Sản phẩm Nọc Rắn Số 1 Việt Nam ★ Sản phẩm Nọc Rắn Số 1 Việt Nam ★

Thuốc Không Kê Đơn

Cobratoxan

KEM BÔI NỌC RẮN **SỐ 1 VIỆT NAM**

GIẢM ĐAU SÂU
CƠ - XƯƠNG - KHỚP

Giá bán lẻ đề xuất
45.000đ



1. **Thành phần đặc biệt:**
   Nọc rắn hổ mang, có nguồn gốc từ trại rắn Đồng Tâm thuộc Cục Hậu Cần - Kỹ Thuật Quân Khu 9.
2. **Thẩm thấu sâu:**
   Giúp giảm đau nhanh và hiệu quả.
3. **An toàn lành tính:**
   Dùng được cho người lớn và trẻ em từ 30 tháng tuổi, không gây kích ứng và tác dụng phụ.
4. **Chất lượng cao:**
   Là thành phẩm từ đề tài nhiên cứu cấp quốc gia, được người dùng đánh giá cao về hiệu quả và khách du lịch Nga yêu thích.
5. **Đạt tiêu chuẩn GMP-WHO:**
   Sản xuất bằng công nghệ kem mỡ, giúp thẩm thấu nhanh, không gây nhờn rít.

Mỹ phẩm

Cobratofor

KEM BÔI DA GIẢM ĐAU



Giá bán lẻ
75.000đ

Mỹ phẩm

Nghệ - Mỡ Trăn

KEM DƯỠNG DA



Giá bán lẻ
70.000đ

buymed
PHÂN PHỐI ĐỘC QUYỀN

NỀN TẢNG THƯƠNG MẠI ĐIỆN TỬ
PHÂN PHỐI DƯỢC HÀNG ĐẦU VIỆT NAM

Orlavi ScarGel
GEL BÔI SẸO

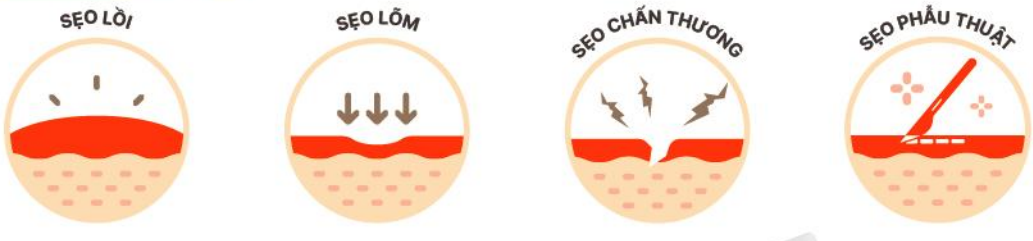


1. **Hiệu quả trên nhiều loại sẹo:**
   Giúp mờ sẹo lồi, sẹo lõm, sẹo do chấn thương và sẹo sau phẫu thuật.
2. **Cải thiện làn da rõ rệt:**
   Giảm thâm, làm mềm và làm phẳng vùng da sẹo, mang lại làn da sáng mịn tự nhiên.
3. **Công thức tiên tiến với Allantoin:**
   Cung cấp dưỡng chất giúp tái tạo và phục hồi da nhanh chóng.
4. **Nhập khẩu trực tiếp từ Mỹ:**
   Sản phẩm đạt tiêu chuẩn chất lượng cao, an toàn và lành tính cho mọi loại da.

MỜ SẸO GIẢM THÂM
DA MỀM, SÁNG MỊN



NHẬP KHẨU MỸ



Orlavi ScarGel
GEL BÔI SẸO

Giá bán lẻ:
334.000đ



buymed
PHÂN PHỐI ĐỘC QUYỀN

NỀN TẢNG THƯƠNG MẠI ĐIỆN TỬ
PHÂN PHỐI DƯỢC HÀNG ĐẦU VIỆT NAM

NHỊ THIÊN ĐƯỜNG
- SINCE 1905 -

TOP 100

DẦU NHỊ THIÊN ĐƯỜNG *Di sản* 100 NĂM

*Top 100 đơn vị trên 100 tuổi còn hoạt động tại Vệt Nam 2024



1. **Di sản hơn 100 năm:**
   Thương hiệu uy tín lâu đời từ năm 1905.
2. **Công thức gia truyền:**
   Của nhà họ Vi - Quảng Đông, hiệu quả nức tiếng một thời là dầu trị bá bệnh.
3. **Thành phần thiên nhiên:**
   Chiết xuất từ các loại thảo dược quý, an toàn cho sức khỏe.
4. **Mùi hương quen thuộc:**
   Hương thơm tinh dầu quế dễ chịu, cảm giác thân quen, gần gũi.
5. **Hiệu quả nhanh chóng:**
   Mang lại cảm giác thoải mái, độ ấm nóng vừa phải, phù hợp nhiều loại da.





DẦU NHỊ THIÊN ĐƯỜNG - MÙI HƯƠNG KÝ ỨC

- **Dầu Nhị Thiên Đường** có lịch sử lâu đời **120 năm**, công thức gia truyền độc đáo, mùi hương đặc trưng khó lẫn.
- Dầu ông Phật **chính gốc**,có hình **Phật Di Lặc**.
- Là dầu trị bá bệnh được toàn Miền Nam xưa đón nhận, mang **dấu ấn "hoài cổ"**.
- Gợi nhớ **ký ức** tuổi thơ, gắn liền với **lịch sử Sài Gòn – Chợ Lớn**.

Hũ Hít Thảo Dược 5g



Giá bán lẻ: **42.000đ**/hũ

Dầu gió 7ml



Giá bán lẻ: **23.000đ**/chai

Dầu gió 1.5ml



Giá bán lẻ: **12.000đ**/chai

Dầu Lăn Nhâm Sâm 10ml



Giá bán lẻ: **42.000đ**/chai

buymed
PHÂN PHỐI ĐỘC QUYỀN

NỀN TẢNG THƯƠNG MẠI ĐIỆN TỬ
PHÂN PHỐI DƯỢC HÀNG ĐẦU VIỆT NAM

HÀNG BUYMED ĐỘC QUYỀN

GIÁ TỐT NHẤT THỊ TRƯỜNG

Bidiphar

Xem thêm tại đây

Nhỏ mắt tobidex bidiphar (lốc/10c/5ml)



GIÁ 126.XXXđ

Neutri fore bidiphar (hộp/100 viên nén)



GIÁ 126.XXXđ

Forbizin 10mg Dapagliflozin 10mg Bidiphar (H/30v)



GIÁ 315.XXXđ

Neutrivit 5000 tiêm bidiphar (H/4 lọ bột + 4 ống)



GIÁ 55.XXXđ

DANAPHA PHARMACEUTICAL JSC

Xem thêm tại đây

Bài thạch danapha (c/45v)



GIÁ 39.XXXđ

Desloratadine 0.5mg/ml Danapha (C/60ml)



GIÁ 21.XXXđ

Viêm gan vg-5 danapha (lọ)



GIÁ 36.XXXđ

Dacolfort 500mg danapha (h/30v)



GIÁ 56.XXXđ

Xem thêm tại đây

Panactol extra 500mg/65mg đỏ khapharco (H/240v)



GIÁ 94.XXXđ

Panactol Paracetamol 500mg Khapharco (H/240v)



GIÁ 62.XXXđ

Panactol Cảm Cúm Khapharco (H/180v)



GIÁ 77.XXXđ

Methylprednisolon 4mg Khapharco (C/1000v) (trắng)



GIÁ 258.XXXđ

BÔNG BẠCH TUYẾT

Xem thêm tại đây

Bông tẩy trang tròn mịn calla Bông Bạch Tuyết (g/120m)



GIÁ 26.XXXđ

Tăm bông cotton buds Bông Bạch Tuyết (hũ tròn/200 que)



GIÁ 15.XXXđ

Tăm bông trẻ em cotton buds for kid (bịch/10gói/57que)



GIÁ 28.XXXđ

Bông zigzag cắt miếng Bông Bạch Tuyết 100gr (gói)



GIÁ 25.XXXđ

TIPHARCO

Xem thêm tại đây

Cefcenat cefuroxim 500mg caplets tipharco (h/50v)



GIÁ 133.XXXđ

Auclanityl 625mg tipharco (h/20v)



GIÁ 50.XXXđ

MEDISUN

Xem thêm tại đây

Eufexim cefixime 200mg medisun (h/30v nén)



GIÁ 51.XXXđ

Eufexim cefixim 100mg medisun (h/30v)



GIÁ 33.XXXđ

AN THIEN PHARMA GMP - WHO

Xem thêm tại đây

Ciprofloxacin a.t 500mg an thiên (h/100v)



GIÁ 75.XXXđ

At ibuprofen 100mg/5ml an thiên (h/30g/5ml)



GIÁ 41.XXXđ

Atilene Alimemazine 0.5mg/ml AnThiên (h/30g/5ml)



GIÁ 40.XXXđ

A.t sitagliptin 50mg an thiên (h/30v)



GIÁ 60.XXXđ


HÀNG HIẾM KHÔNG NẢN!
NHIỆM VỤ
SĂN
HÀNG HIẾM
TÌM LÀ THẤY – CÓ LÀ VỀ!
SP A
KHO BUYMED


PHÒNG HỌP BUYMED
buymed
NHIỀU NHÀ THUỐC ĐANG TÌM SẢN PHẨM A
Khách của anh hỏi Sản phẩm A nhưng hàng này nhu cầu ít quá mình khó kiếm chỗ nhập vào
Nhà thuốc An Khang: Có SP A không shop?
Nhà thuốc Phúc An: SP A còn hàng không?
Nhà thuốc Hạnh Phúc: Cần SP A gấp ạ!
SALE
MK


Khách hỏi liên tục luôn!
Nếu tìm được hàng này đưa trên sàn sẽ rất hot!
SALE
MK


Nhung Đỗ, nhiệm vụ này giao cho em.
SALE
MK
buymed


Em nhận nhiệm vụ ạ!
CHIẾN THÔI!
buymed


NHUNG ĐỖ BẮT ĐẦU TÌM KIẾM THÔNG TIN NHÀ CUNG CẤP SP A
Danh sách NCC
NCC 01
NCC 01
NCC 02
NCC 03
NCC 04
...
BẢNG THEO DÕI SP A
SP A HÀNG HIẾM KHAN HÀNG
Tìm NCC : Uy tín : Giá tốt
lạch cạch lạch cạch
NHUNG ĐỖ LIÊN TỤC GỌI ĐIỆN, EMAIL... VỚI NHIỀU NHÀ CUNG CẤP
Alo anh/chị ơi, bên mình còn SP A không ạ?
Email mới
12
Cuộc gọi đi
NCC 01
NCC 02
NCC 03
NCC 04
NCC 05
NCC #1
Bên anh hết SP A rồi em ạ, thông cảm nhé!
Hết rồi...
NCC #2
Khó lắm em ơi, hàng đang rất khan...
Haizz...
NCC #3
Hiện tại bên anh chưa có kế hoạch nhập SP A nhé!
Dạ...
BAY MÀU...
SAO MÀ KHÓ QUÁ VẬY TRỜI!
TING!
Phản hồi từ NCC
Re: Hợp tác SP A
Chào Nhung Do,
Bên anh có thể hợp tác thử về SP A.
Mình trao đổi thêm nhé!
NHẬN ĐƯỢC EMAIL TỪ NCC
TING!
SP A HÀNG HIẾM KHAN HÀNG
Soạn thư
Hộp thư đến
Quan trọng
Đã gửi
Thư nháp
Spam
Thùng rác
Từ: NCC Partner
Chủ đề: Re: Hợp tác SP A
Chào Nhung Do,
Bên anh đang còn SP A, mình có thể hợp tác.
Chi tiết trao đổi thêm nhé!
Trân trọng!
Trả lời
Chuyển tiếp
TODO:
Tìm NCC
Báo giá
Ký HĐ
BẬT DẬY – LIÊN HỆ NGAY!
NCC
DẠ ALO ANH Ạ! MÌNH CÓ THỂ HỢP TÁC Ạ?
Bên anh đang còn SP A, mình có thể hợp tác.
XỬ LÝ SIÊU TỐC – CHECKLIST XONG!
LÀM HỢP ĐỒNG
GỬI MAIL XÁC NHẬN
ĐÃ GỬI!
CHECK GIẤY TỜ
BÁO GIÁ
HỢP ĐỒNG
CQ CO
GIẤY TỜ LIÊN QUAN
Checklist xong!
KÝ HỢP ĐỒNG – TRIỂN THÔI!
HỢP ĐỒNG
HỢP TÁC CUNG CẤP SP A
ĐÃ KÝ
HỢP ĐỒNG ĐÃ GỬI
TRIỂN THÔI!


THEO DÕI TRẠNG THÁI
SP A HÀNG HIẾM
Đơn hàng: SP A
Đã xác nhận 15/04
Đang vận chuyển 17/04
Đã nhập kho --/--
ĐANG VẬN CHUYỂN...
Dự kiến: 19/04
LOADING...
LOADING...
D-DAY HÀNG VỀ
REFRESH LIÊN TỤC
F5... F5... F5... MONG LÀ VỀ KỊP HÔM NAY!!!
F5!
F5!
F5!
F5!
HÀNG VỀ RỒI!!!
HÀNG VỀ RỒI!!!
ĐÃ NHẬP KHO
YEAHHHH!!!
SALE
MUA HÀNG
YEAHHHH!!!!


Thông báo cho các bạn, báo ngay cho khách hàng!
buymed
Trang chủ
Sản phẩm
Nhà thuốc
Khuyến mãi
Tin tức
Còn hàng
SP A
Nhà sản xuất: Buymed Pharma
Quy cách: Hộp 10 vỉ x 10 viên
450.000 đ
Thêm vào giỏ hàng
Chính hãng 100%
Giao hàng nhanh
Sản phẩm liên quan
SP B
SP C
SP D
Buymed
Sản phẩm A đã có hàng
Mua ngay trên Buymed nhé!
10:30
10:31
BUYMED:
SẢN PHẨM A ĐÃ CÓ HÀNG!















"

Trang truyện nhỏ bạn vừa đọc được khơi nguồn cảm hứng từ chính công việc mỗi ngày của chị **Nhung Đỗ - Trưởng nhóm Mua hàng tại Buymed.**

Đây cũng là câu chuyện chung của cả tập thể **Buymed** trên hành trình thầm lặng phục vụ hơn 38.000 nhà thuốc trên khắp Việt Nam. Đằng sau mỗi sản phẩm khan hiếm kịp thời xuất hiện trên sàn luôn là những ngày đêm đội ngũ **Buymed** dốc sức chạy đua với thời gian. Bằng sự nhạy bén thị trường cùng nỗ lực kết nối không mệt mỏi với các nhà cung cấp, chúng tôi vẫn đang từng giờ giữ vững nguồn cung ổn định, quyết tâm làm tròn vai trò điểm tựa hậu phương vững chắc cho mọi nhà thuốc.

"



buymed

buymed

TRI ÂN KHÁCH HÀNG

BUYMED TRAO QUÀ

NHÀ THUỐC NHẬN LỘC



"Bước sang Quý 2/2026, Buymed gửi lời cảm ơn đến nhà thuốc đã đồng hành suốt thời gian qua.

Thay cho lời tri ân, Buymed trao lộc đầu năm thông qua một mini game nhỏ – chơi nhanh, nhận lộc, giữ lộc bằng đơn hàng."

LƯU Ý SIÊU QUAN TRỌNG NÈ

- Chỉ khách hàng chơi game và trúng thưởng mới nhận được mã quà tặng
- Mỗi mã quà tặng tương ứng 01 trong 03 quà tặng bên trên và có số lượng giới hạn trong toàn chương trình
- Mã quà tặng có thể được hiển thị cho nhiều khách hàng, tuy nhiên chỉ khách hàng áp dụng mã thành công trên đơn hàng sớm nhất mới được xác nhận nhận quà
- Mã chưa được sử dụng sẽ không được đảm bảo giữ quà và có thể hết hiệu lực khi số lượng quà đã phát hết
- Mỗi khách hàng chỉ được nhận tối đa 01 phần quà trong suốt thời gian diễn ra chương trình
- Chương trình sẽ kết thúc ngay khi 100 phần quà được sử dụng hết

4 BƯỚC ĐƠN GIẢN SĂN COMBO QUÀ CHẤT LỪ

Bước 1:

- ☐ Lấy điện thoại ra, bật camera và quét mã QR bên cạnh.



Bước 2:

- ☐ Sau khi quét mã, các câu hỏi sẽ hiện lên màn hình điện thoại. Nhà thuốc hãy lựa chọn câu trả lời đúng nhé.



Bước 3:

- ☐ Trả lời đúng toàn bộ câu hỏi, màn hình sẽ hiển thị mã nhận quà tặng khi đặt hàng.
- ☐ Hãy nhanh chóng chụp màn hình điện thoại để lưu lại mã giảm này, nhà thuốc nhé!



Bước 4:

- ☐ Khi đặt hàng trên Buymed, chỉ cần nhập mã bí mật này là quà tặng sẽ tự động về tay bạn.



100 NHÀ THUỐC TỈ MỈ VÀ NHANH TAY **NHẬN ĐƯỢC QUÀ NÀY THÔI!**

ẤN PHẨM DÀNH RIÊNG CHO NỘI BỘ

buymed

TẢI ỨNG DỤNG TRÊN ĐIỆN THOẠI

Tải về trên App Store

GET IT ON Google Play

ZALO OA

CÔNG TY TNHH BUYMED

Tầng 8, Tòa nhà Vincom Center Đồng Khởi,
72 Lê Thánh Tôn, Phường Sài Gòn, TP.HCM

1800 2038

www.buymed.com

hotro@buymed.com

fb.com/buymedvn